

desde **adentro**

REVISTA DE LA SOCIEDAD NACIONAL DE MINERÍA PETRÓLEO Y ENERGÍA

EDICIÓN ESPECIAL

Oro peruano: de valor mundial



ENTREVISTA

José Valera

"El Perú tiene en juego su modelo
económico e institucional"

ABRIL 2006

NUM 32

Sumemos esfuerzos

El Perú ha concluido con éxito la primera etapa de un proceso electoral. El interés por ser parte de una decisión trascendental para nuestro país ha significado que, en esta oportunidad, el porcentaje de ausentismo haya sido uno de los más bajos de la historia (10%). Lo que muestra que los peruanos hemos decidido ser parte de la solución de nuestros problemas.

La ciudadanía acudió a las urnas para elegir a sus nuevos representantes al Congreso. La estrenada valla electoral ha permitido concentrar la representación parlamentaria en seis agrupaciones políticas que esperamos reflejen en su labor legislativa las aspiraciones de bienestar y desarrollo de la población. De acuerdo a los resultados preliminares, ninguna de estas fuerzas políticas tendrá mayoría, por tanto la concertación será indispensable para hacer viable cualquier proyecto de gobierno.

Sin embargo, los peruanos no alcanzamos a definir quién ocupará el sillón de Pizarro, pero quien finalmente resulte elegido en la segunda vuelta, debe contar con el mayor respaldo ciudadano para continuar y acrecentar la actual senda de crecimiento económico. Dentro de algunas semanas, volveremos a las urnas a tomar una decisión final y, sobre todo, democrática.

Hoy la fortaleza de los peruanos y la confianza que proyectamos nos da la esperanza de que en nuestro país todavía "querer es poder", y que los peruanos cuando nos lo proponemos podemos sumar esfuerzos para seguir avanzando en el camino hacia el progreso.

Una muestra de la confianza que proyectamos es que, a pesar de las dificultades por las que atravesó la minería el año pasado, el Perú ha concluido el 2005 en el quinto lugar en el ranking internacional de productores auríferos. Lo que indudablemente es un gran impulso para el éxito del VII Simposium Internacional del Oro, evento bianual que se realiza los primeros días de mayo en Lima.

Durante esos tres días de intensa actividad, los peruanos y los inversionistas extranjeros tendrán la oportunidad de intercambiar puntos de vista e información acerca de nuevos negocios o reforzar los ya existentes. Además, conocerán de primera mano las experiencias de las operaciones existentes en nuestro país y la posición del gobierno frente a la inversión privada y si se tomaran medidas para promover su llegada. Sin contar con que escucharemos a los gerentes generales de las principales empresas mineras internacionales dar cuenta de la percepción que existe de nuestro país a nivel mundial.

Lo cierto es que los peruanos debemos tener presente que tenemos un territorio con una riqueza natural envidiable y juntos debemos procurar obtener el mayor beneficio posible, no podemos darnos el lujo de esperar, por el capricho de algunos, el tiempo que fuere para explotar indefinidamente el aprovechamiento de dichos recursos. El mensaje del resultado electoral obliga a las empresas y empresarios de todos los sectores a reflexionar sobre el papel que nos toca para que el crecimiento económico que el Perú experimenta, y que esperamos que no se detenga, llegue a todos los rincones del país.

Es hora de tomar en nuestras manos la responsabilidad de entregar un mejor futuro a las próximas generaciones y eso requiere el compromiso de todos. Cada uno de nosotros debe estar dispuesto a poner su mejor esfuerzo, una actitud distinta puede condenarnos a detener el ansiado proceso de desarrollo en que nos encontramos.

Por delante, tenemos algunas semanas para analizar las propuestas de quienes se encuentran en la carrera electoral. Cualquier evaluación que hagamos debe partir preguntándonos qué es lo que queremos para nuestro futuro y el de nuestros hijos. Cuando encontremos la respuesta, estamos seguros, los peruanos sabremos cuál es el camino que nos toca transitar en los próximos años. ●●

ÍNDICE



desdeadentro

ABRIL 2006 | NUM 32

Comité Editorial:

Verónica Becerra
Hans Berger
Pilar Dávila
José Luis Ibarra
Carlos Lozada
Gonzalo Quijandría
Eduardo Rubio
Guillermo Vidalón

Directora:

Caterina Podestá

Editora:

Patricia Quiroz

Gerentes sectoriales:

Guillermo Albareda
Rosa María Flores-Araoz
Carmen Mendoza

Sub Gerente minero:

Ángel Murillo

Gerente de Marketing:

Humberto Arnillas

Colaboraron en esta edición:

Karen Guardia
Gustavo Lazo
Carlos Mantero
John Tilton
Gladys Triveño
Carlos Mantero

Prensa:

Samuel Ramón

Diseño:

Andrea Sánchez Leighton

Diagramación:

Pablo Peña

Publicidad:

Lourdes Lira
Cristina de López
Giovanna Maccera

Carátula:

Museo Nacional de Sicán

Pre-prensa e impresión:

Cimagraf

Documento elaborado por:

SOCIEDAD NACIONAL
DE MINERÍA, PETRÓLEO
Y ENERGÍA
Calle Francisco Graña 671
Magdalena del Mar
Teléfono: (511) 4601600
Fax: (511) 4601616
www.snmpe.org.pe

Depósito legal

1501052003-4070

E-mail:

postmaster@snmpe.org.pe

El contenido de esta publicación podrá ser reproducido con autorización de los editores. Se solicita indicar en lugar visible, la autoría y la fuente de la información. La responsabilidad, así como los derechos sobre el contenido de los textos, corresponden a cada autor.

1 Editorial

2 Índice

5 Actualidad

El reto de Camisea es que los peruanos reciban los beneficios.

8 Apuntes

Sube&Baja

12 Entrevista

José L. Valera: "El Perú tiene en juego su modelo económico e institucional"

16 Semblanza

Juan Carioso

18 Comunidades

Los Quenuales: Promoviendo el desarrollo

19 Edición Especial

Oro Peruano: De valor mundial

92 Panorama

Sector Energía: Desarrollo del potencial eléctrico peruano.

Sector Minero: Las zonas altoandinas del Perú.

Sector Petróleo: Alcances sobre el gas natural.

98 Trabajando por el sector

99 Eventos

100 Actividad Gremial

SNMPE capacita autores y editores de textos escolares.

103 Publicaciones y cursos

104 Crucigrama

Mi Primer Millón de Kms.

En diciembre Mitsubishi FUSO Truck and Bus premió al Camión Canter año 1998 propiedad de la empresa Técnica Avícola por haber cumplido 1 millón de kilómetros recorridos sin reparación de motor.

MITSUBISHI CANTER TURBO INTERCOOLER PARA GRAN ALTITUD



Diseñado especialmente para las exigencias **climáticas y geográficas del Perú**. Su confiabilidad y rendimiento lo han convertido en el preferido de todos.

Lubricamos con
REPSOL



LIMA - MC Autos del Perú S.A. 372 1711 (Surco) / MC Autos del Perú S.A. 437 3738 (Jockey Plaza) / MC Autos del Perú S.A. 225 7316 (San Isidro) / Desarrollo Automotriz S.A. 561 0650 (San Miguel) Automotriz San Blas S.A. 326 0599 (Salamanca) / Autos Peñaranda 247 4370 (Barranco). PROVINCIAS - Tecno Trading S.A. (054) 25 5423 (Arequipa) / Interamericana Piura S.R.L. (073) 32 5352 (Piura) Interamericana Chiclayo S.R.L. (074) 23 7211 (Chiclayo) / Interamericana Trujillo S.R.L. (044) 42 1414 (Trujillo) / Grupo San Blas S.A. (064) 53 1094 (Chanchamayo) / D&J Pineda S.A.C. (064) 81 7189 (Ayacucho) Asistencia Automotriz L.T.D.A. (044) 34 5000 (Chimbote) Autocentro Cajamarca S.R.L. (044) 82 2545 (Cajamarca) / Multiservicios Comerciales (084) 23 3131 (Cusco) / Multimarkas S.A. (064) 24 9685 (Huancayo) Motor Selva S.C.R.L. (094) 23 2641 (Iquitos) / Autocentro del Sur E.I.R.L. (052) 74 5379 (Tacna) / Factoría Gran Prix S.C.R.L. (064) 57 4350 (Ucayali) / PyS Automotriz (042) 969 5178 (Tarapoto).

www.mitsubishi-motors.com.pe

La más moderna tecnología para una impresión sorprendente

Folletos - Revistas
Libros - Catálogos
Almanagues - Brochures
Empaques - Estuches
Bolsas - Etiquetas
Afiches - Volantes
Literaturas Médicas
Memorias - Stickers
Tarjetas - Cajas
Papelería - Displays
Colgantes - Anuarios
Otros.

IMPRESION
DIGITAL
PERSONALIZADA




cimagraf
INDUSTRIA GRÁFICA



Más que una buena impresión

Torres Paz 1252 Sta. Beatriz (Lima 1)
ventas@cimagraf.com.pe www.cimagraf.com.pe

 265-0453  471-2324



Pluspetrol Peru Corporation S.A.

EL RETO DE CAMISEA ES QUE LOS PERUANOS RECIBAN LOS BENEFICIOS

El reto principal en el tema de Camisea es hacer que la gente que está alrededor del proyecto goce de sus beneficios, aseguró el viceministro de Energía, Juan Miguel Cayo, tras anotar que el Perú tiene una oportunidad única para dar un salto en su desarrollo.

“(El Perú) tiene la oportunidad de demostrarle al resto del mundo que es un lugar seguro para invertir y que es capaz de utilizar su petróleo y su gas como palancas de desarrollo”, remarcó tras apuntar que “estabilidad y continuidad de políticas” es el nombre del juego.

Durante su presentación en el Congreso Internacional “Southern Cone: Doing Business in a Changing Environment”, realizado en nuestro país a mediados de marzo, el funcionario también dijo que el Perú tiene proyectado convertirse en el primer país exportador de gas natural licuefactado (LNG) en esta parte del Pacífico, lo que le permitirá dar un salto adelante en su desarrollo para convertirse en un jugador preponderante en el mapa energético de la región.

En ese sentido, agregó que las reglas de juego estables son un ingrediente fundamental para el desarrollo de las inversiones, y que esta estabilidad de reglas es aún más crucial en el caso de la exportación de gas, ya sea por

ductos o en forma de LNG, porque la exportación implica grandes inversiones en infraestructura que sólo se pueden financiar sobre la base de contratos de largo plazo. “El mercado de gas es un mercado de contratos”, resumió.

En otro momento de su alocución, el funcionario sostuvo que en general el reto del desarrollo sostenible en materia petrolera y gasífera es que las poblaciones, en particular las que viven en las áreas de influencia de los proyectos, reciban los beneficios de las actividades hidrocarburíferas que se realizan.

Al respecto, agregó que el desarrollo sostenible es un reto importante para el sector hidrocarburos porque implica estabilidad, y aquí existe un rol tanto para el Estado como para las propias empresas.

El viceministro concluyó su presentación recalcando que Camisea es un ejemplo de continuidad de políticas debido a que se trabajó el esquema del negocio. “Se otorgó durante el gobierno de Alberto Fujimori; se firmaron los contratos durante el gobierno de Valentin Paniagua; se construyó y se puso en operación comercial durante el gobierno actual. Si cada gobierno hubiera desconocido lo hecho por el anterior, el gas seguiría bajo tierra”. ●●

ACTUALIDAD

EN AEROPUERTO JORGE CHÁVEZ LA MÁS MODERNA PLANTA DE ABASTECIMIENTO

SNMPE



Con una inversión de US\$8 millones, el aeropuerto internacional Jorge Chávez cuenta hoy con el Complejo de Recepción, Almacenamiento y Despacho de Combustibles para aeronaves más moderno de América Latina.

De esta manera, el Jorge Chávez pone a disposición de las líneas aéreas internacionales tecnología de vanguardia, similar al que se utiliza en los aeropuertos más modernos del mundo. Una decisión que definitivamente promoverá el desarrollo aeronáutico, comercial y turístico del país.

La tecnología incorporada por ExxonMobil Aviación del Perú permitirá elevar sustancialmente la eficiencia operacional, contribuyendo a mejorar la competitividad internacional del Perú. Los trabajos realizados significaron la instalación de una moderna y sofisticada red hidrante y un sistema automatizado cuyos equipos permiten un control de gestión muy eficaz y preciso.

De esta manera, el primer aeropuerto del Perú operará con estándares de seguridad extremadamente exigentes, como los que aplican las subsidiarias de ExxonMobil en

todas sus instalaciones, facilitando una operación segura y eficiente y un abastecimiento confiable, de calidad y rapidez, para que las líneas aéreas satisfagan las exigencias de sus usuarios.

La obra fue realizada por trabajadores peruanos que gracias a una intensa capacitación previa, lograron en alrededor de 20 meses desarrollar labores de montaje extremadamente complejas, sin experimentar accidentes, desde que se dio inicio a la construcción, en abril del 2004.

Cabe resaltar que los trabajos se realizaron en paralelo a las operaciones de suministro habitual de aeronaves de tráfico nacional e internacional, y en ningún momento el abastecimiento diario de combustibles tuvo que ser interrumpido.

La nueva planta proporcionará el servicio de recepción, almacenamiento y despacho de combustibles para uso de cualquier aeronave dentro del aeropuerto internacional Jorge Chávez, ya sea en las posiciones de embarque de los terminales o en posiciones remotas de pasajeros o de carga. ●●

HASTA EL 31 DE MAYO

POSTERGAN ENTREGA DE BUENA PRO DEL MUELLE SUR

A pedido expreso de los postores, que manifestaron su interés en mejorar sus ofertas, la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (ProInversión) accedió a postergar hasta el 31 de mayo la entrega de la buena pro del diseño, construcción, financiamiento, operación y mantenimiento del nuevo terminal de contenedores Muelle Sur, de la provincia Constitucional del Callao, considerado el primer puerto del Perú. La fecha inicialmente prevista era el 25 de abril.

El anuncio fue hecho por el director ejecutivo de ProInversión, René Cornejo, quien además señaló que la magnitud del proyecto requería de evaluaciones más minuciosas, especialmente por el lado de las inversiones.

Agregó que de acuerdo con los nuevos plazos, la

presentación de las ofertas se realizará el 29 de mayo, y dos días después se conocerá al ganador de la concesión.

Sin embargo, adelantó que la lista de las empresas precalificadas al proceso se dará a conocer el 12 de mayo. "Más de la mitad de los ocho postores ya han presentado su respectiva documentación con la finalidad de superar la primera etapa, que es la de precalificación", apuntó tras detallar que entre las empresas interesadas en el Muelle Sur figuran la inglesa P&O Ports; PSA de Singapur; APM Terminals de Dinamarca; Hutchinson Port Holdings de China; HHLA de Alemania; SSA Marine de Estados Unidos, y Mediterranean Shipping Company de Suiza. ●●

REPSOL INVERTIRÁ US\$350 MILLONES EN LA PAMPILLA

Con la finalidad de reducir el contenido de azufre en sus combustibles, Repsol YPF está ultimando detalles de un proyecto de adecuación de la refinería La Pampilla. Así lo adelantó el presidente de la referida empresa en nuestro país, Carlos Alfonsi Ciafarelli, tras anotar que el proyecto demandará una inversión superior a los US\$350 millones, los que serán desembolsados en los próximos cinco años.

“Hay una corriente de inversión en la empresa y ésta nos involucrará en el tema del refinamiento, para adecuarnos a las nuevas especificaciones que entrarán en vigencia”, comentó.

Alfonsi hizo estas declaraciones el 18 de marzo, luego de la inauguración del primer gasocentro en la amazonía peruana, ubicado en el distrito de Yarinacocha, en la provincia de Coronel Portillo (Pucallpa), donde existe un importante parque automotor consumidor de GLP

(mototaxis, peque peques, o balsitas a motor, y automóviles).

A la ceremonia asistieron el ministro de Energía y Minas, Glodomiro Sánchez; el presidente de la Región Ucayali, Edwin Vásquez; entre otras autoridades y funcionarios de Repsol YPF.

La empresa proveedora de GLP para este establecimiento es Aguaytía Energy del Perú, cuyo gerente general, Dante Lagatta, dijo que cuando su empresa inició sus operaciones de producción al sur de Pucallpa no existía un mercado para este combustible, por lo que la compañía se involucró en la tarea de crear el mercado y para ello facilitó cocinas con balones de gas a un grupo importante de pobladores de esta ciudad.

Cabe anotar que la red gas auto de RepsolGas está compuesta por 28 gasocentros, pero al final de este año esperan incorporar otras 10 en diferentes ciudades del país. ●●



Posibilidades Remotas

Nosotros lo hacemos posible

Sodexho es el líder en el mercado brindando diversos servicios a empresas que operan en ambientes extremos y alejados.

A través de los años, nuestros clientes han confiado en las soluciones que brindamos a los grandes desafíos que enfrentan sus proyectos mineros, de hidrocarburos o grandes construcciones.

En la actualidad Sodexho Perú cuenta con más de 30 clientes tales como: Barrick Misquichilca, Lagunas Norte / Hochschild, Ares y Arcata / Minsur / Antamina / Cerro Verde / Southern Copper, entre otros.

**Sodexho**

Haciendo cada día, un día mejor

Los Libertadores 171 - San Isidro
Telf: (511) 705-2500 F: (511) 7052559

www.sodexho.com.pe
info@sodexho-peru.com

PERU COPPER INTERESADA EN COMPRAR UNIDAD MINERA MOROCOCHA

La empresa de capitales canadienses Peru Copper suscribió un acuerdo definitivo con la peruana Sociedad Minera Austria Duvaz, que otorga a la minera canadiense una opción exclusiva para adquirir la unidad minera de Morococha, operada por Austria Duvaz, en el distrito de Morococha, así como las áreas de superficie y los activos de la empresa, después de un período de seis meses de *due diligence*.

De conformidad con los términos del acuerdo, la empresa canadiense realizará una revisión del *due diligence* a Austria Duvaz, después de lo cual Peru Copper tendrá derecho, mas no la obligación de celebrar un acuerdo de

opción para comprar la totalidad de activos de Austria Duvaz.

Cabe señalar que Austria Duvaz posee aproximadamente 225 hectáreas de concesiones mineras en el distrito minero de Morococha, provincia de Yauli, región Junín. Esta unidad minera es polimetálica y produce plomo, zinc y plata.

Actualmente, Minera Peru Copper desarrolla el proyecto Toromocho, ubicado en el distrito de Morococha, y está en la etapa de exploración (tercer año), como resultado de la subasta pública realizada por ProInversión el 14 de mayo del 2003. ●●

LA MÁS ALTA

El Perú acumuló un importante nivel de reservas internacionales netas en el 2005, lo que le da una sólida posición para enfrentar eventuales contingencias de turbulencia en los mercados cambiarios y financieros, según el Banco Central de Reserva del Perú. Así, con este nivel se cubrirían 14 meses de importaciones, el ratio más elevado en Sudamérica, siguiéndole Argentina con reservas equivalentes a 12 meses de importaciones y Brasil con 10.

INESTABLE

El Perú ha caído del puesto 55 al 59 en el ranking de países atractivos para la inversión entre el 2006 y 2010, según la división de análisis del grupo editorial británico The Economist, que además considera que la región latinoamericana ha perdido encanto para los inversionistas. Asimismo, se indica que "muchos países de la región se enfrentan a posiciones políticas complicadas que no permitirán fácilmente las reformas".

NORTE PERUANO CONCENTRA PETITORIOS MINEROS

El Instituto Nacional de Concesiones y Catastro Minero (Inacc) ha registrado, hasta la segunda semana de marzo, un total de 1,855 solicitudes de petitorios mineros. Así lo aseguró Juan Baldeón Ríos, jefe del Inacc tras destacar que habría mayor interés de las empresas mineras por la zona norte del país (como La Libertad), debido a los proyectos que ya se están ejecutando, pues concentrarían el 60% de las solicitudes.

Agregó que sólo en marzo se reportaron 344 solicitudes, el resto (1,511) fueron presentadas durante los dos primeros meses del año.

Sin embargo, a pesar del alto volumen de solicitudes que mostraría el gran interés de los inversionistas, el funcionario comentó que actualmente del monto total de petitorios -que realizan tanto empresas nacionales como extranjeras- en promedio sólo entre el 80% y 90% son aceptadas o cumplen con los requisitos mínimos a fin de otorgarles el título. ●●

sube & baja



MOLY-COP ADESUR S.A.
A member of the SCAW Metals Group

MOLY-COP ADESUR S.A.

"25 años acompañando el Desarrollo de la Minería en el Perú"

ISO 9001
ISO 14001
OHSAS 18001

Certified by



Moly-Cop Adesur a partir del 2002 pertenece a SCAW Metals Group que es parte de la Corporación Anglo American Plc., uno de los grupos mineros y de recursos naturales más importantes del mundo.

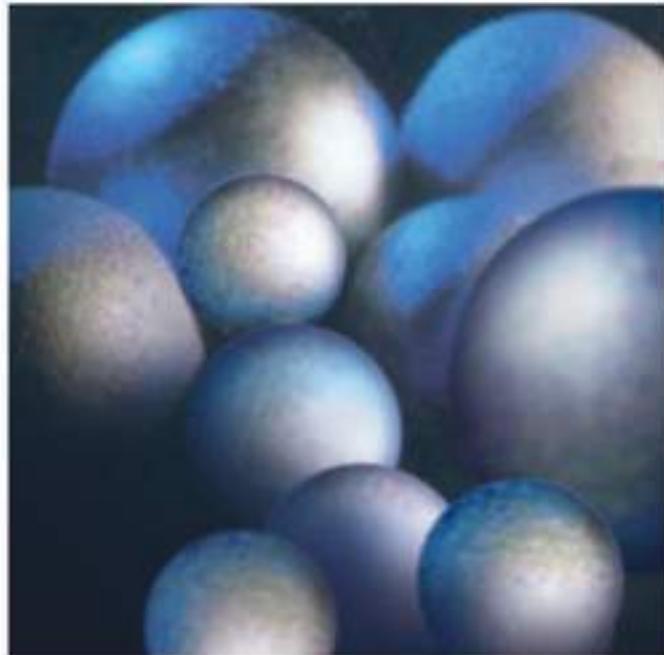
Moly-Cop Adesur es la empresa líder en el Perú en la fabricación de bolas de acero forjadas para la molienda de minerales. Fue fundada en 1978 e inició sus operaciones en la ciudad de Arequipa en el año 1981. A través de los años, debido al creciente reconocimiento del mercado minero a la calidad del producto y seriedad de la empresa, y con el objetivo de satisfacer de una manera óptima las necesidades de los clientes, fue expandiendo su atención a las empresas mineras de todo el Perú y del Area Andina, lo que la llevó primero al incremento de la capacidad productiva de su Planta en la ciudad de Arequipa en el año 1998, para luego inaugurar en el 2003 una segunda unidad de producción en la ciudad de Lima. Ambas plantas tienen

actualmente en su conjunto una capacidad instalada de 80 mil TM/año de bolas de acero.

Adicionalmente comercializa Barras de acero para la molienda de minerales y Reactivos Químicos para la flotación de minerales, desarrollando además formulaciones específicas de estos reactivos para el diverso procesamiento de minerales de la minería peruana.

A lo largo de 25 años de operación exitosa, Moly-Cop Adesur ha desarrollado un amplio Know How en temas de molienda y flotación de minerales, siendo su principal objetivo darle valor al proceso de sus clientes optimizando sus circuitos de molienda.

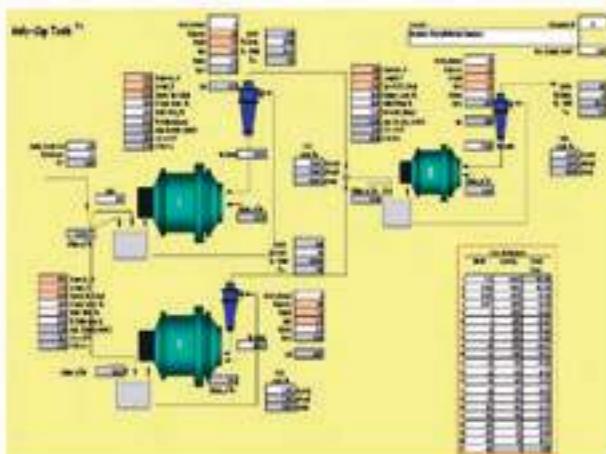
Sustentando el esfuerzo logrado durante todos estos años tanto en el mercado minero local, como en el mercado minero del resto del Area Andina, en mantener los estándares de calidad que nuestros clientes merecen y que los tiempos actuales exigen en relación al manejo de calidad, seguridad y medio ambiente, Moly-Cop Adesur



cuenta con un Sistema Integrado de Gestión SIG que incluye la certificación en las normas internacionales ISO 9001:2000 referente a Calidad, OHSAS 18001:1999 referente a Seguridad y Salud Ocupacional e ISO 14001 referente al cuidado del Medio Ambiente, tanto para la Planta de Arequipa, como para la Planta de Lima. De esta manera Moly-Cop

Adesur utilizando herramientas de mejora continua, integra sus operaciones, minimizando el impacto negativo que pudiera ocasionar en temas de calidad, seguridad, salud ocupacional y medio ambiente, logrando de esta forma un compromiso de todos sus trabajadores, para brindar a sus clientes un producto y servicio de excelencia.

PUBLIREPORTAJE



"MOLY-COP ADESUR S.A."

Moly-Cop Adesur S.A. cuenta con un software especializado llamado "Moly-Cop Tools", desarrollado y usado para caracterizar y evaluar la eficiencia del circuito de molienda, siguiendo metodologías mundialmente aceptadas. Este software permite efectuar balances completos del circuito, calcular el tamaño óptimo de recarga de bolas, efectuar diversas simulaciones del circuito y poder anticipar su comportamiento al variar condiciones operacionales del equipo y del mineral. También puede determinar los parámetros operacionales para futuros proyectos de expansión.

MOLY-COP ADESUR S.A.

A member of the SCAW Metals Group

Planta Lima: Calle Santa Rosa 110, Santa Anita, Lima, Perú - Teléfono: (51-1) 362 73 25 / Fax: (51-1) 362 73 19
Planta Arequipa: Jacinto Ibáñez 131, Parque Industrial, Arequipa, Perú - Teléfono: (51-54) 24 18 24 / Fax: (51-54) 23 28 55

**Si Ud. trabaja en áreas remotas del Perú,
podría perderse o sufrir un accidente...**

**... nosotros estamos preparados
para ayudarlo**



**CENTRO COORDINADOR DE BÚSQUEDA Y SALVAMENTO
SEARCH & RESCUE COORDINATION CENTER**

Mayores informes: Teléfono: 460-1600 anexo 240 E-mail: sarcc@snmpe.org.pe

INGENIERO GISELE VEGA - PREDIUM INTERNATIONAL

DOE RUN PERÚ REDUCE PERÍODO DE AMPLIACIÓN DE PAMA

Asolicitud del Ministerio de Energía y Minas (MEM) Doe Run Peru ha reducido el período de ampliación de su Programa de Adecuación y Manejo Ambiental (PAMA) de cuatro a tres años.

“Para lograrlo, hemos tenido que ajustar los plazos para la puesta en operación de las tres plantas de ácido sulfúrico. Los recursos económicos generados por la empresa serán destinados prioritariamente para asegurar la ejecución del proyecto PAMA pendiente. De esta manera, tendríamos operando la planta de ácido del circuito de zinc a finales de este año, la del circuito de plomo en el 2008 y la del circuito de cobre a finales del 2009”, afirmó Juan Carlos Huyhua, gerente general de la empresa.

De esta manera, el 20 de marzo Doe Run Perú respondió —dentro del plazo establecido por el DS 046-2004-EM— las 90 observaciones realizadas por la Dirección General de Asuntos Ambientales Mineros (DGAAM) del MEM a la solicitud de ampliación del plazo de ejecución para el último de los nueve proyectos del PAMA correspondiente al Complejo Metalúrgico de La Oroya.

Al respecto, el ejecutivo explicó que la empresa orientará sus esfuerzos para lograr objetivos ambientales de calidad de aire de La Oroya, bajo su filosofía de mejora ambiental continua. Esta exigencia del MEM es nueva en su género, ya que el PAMA estaba orientado a alcanzar únicamente los límites máximos permisibles de emisiones. ●●



MACCAFERRI
saluda a **Cia. Minera Poderosa**

Deposito de Relaves Santa María

Sistema Terramesh Cable Carril

Muro de contención Bocamina Jimena

Deposito de Relaves N°4

Sistema Terramesh Carretera

MACCAFERRI
AMERICA LATINA
e-mail: marketing@maccaferri.com.pe
Web: www.maccaferri.com.pe

Predio Las Salinas • Lote C 12-2 • Altura Km. 33
Autopista Lima - Pucusana • Lima16 - Perú
Tel.: (51-1) 430-0292 • Fax: (51-1) 430-0289

**"Y renueva su
compromiso de ofrecer
siempre soluciones de
infraestructura de bajo impacto
ambiental"**

“El Perú tiene en juego su modelo económico e institucional”

Socio de King & Spalding, **José L. Valera**

Por: **Patricia Quiroz**

A propósito de las inversiones y la posibilidad de que éstas continúen llegando a Latinoamérica y en especial al Perú, Desde **adentro** conversó con José L. Valera, peruano, socio de King & Spalding, uno de los estudios de abogados más importantes de EEUU, y quien se especializa en el asesoramiento de compañías energéticas en todo el mundo. Sobre el Perú señala que “no debería ser normal que uno no sepa qué modelo va a tener el país después de la elección”.

¿Existe expectativa de los inversionistas por Latinoamérica?

Latinoamérica presenta oportunidades de inversión muy atractivas en algunos casos. Hay proyectos que representan grandes inversiones de dólares en infraestructura, como por ejemplo la importación de gas natural en forma líquida a Chile para poder seguir alimentando el crecimiento de su economía. Brasil es otro país que está atrayendo inversiones importantes a través de rondas que realiza periódicamente para atraer inversión en campos marginales y en zonas nuevas de exploración.

¿Los brasileños son los que le ponen más empuje a la promoción?

Es parte de su espíritu nacional. Ellos son muy unidos en lo que se refiere a estar detrás de una política bien definida. Es cierto que existen ciertos grupos políticos en Brasil que todavía no están convencidos de la bondad de este tipo de programas, pero la mayoría sí lo está. Ellos se han propuesto ser autosuficientes en petróleo y gas. No quieren depender de importaciones. El espíritu histórico brasileño es que cuando se proponen hacer algo como proyecto nacional normalmente tienen éxito.

¿Y cómo se ve al Perú?

Como un país que en los últimos años ha tenido un éxito relativo en la atracción de inversiones. Al Perú y a Colombia se les ve en Latinoamérica como los países con marcos contractuales y legales más competitivos para la atracción de inversiones extranjeras en el área de hidrocarburos.

¿Y eso es suficiente para que lleguen al país?

No, falta una serie de otras cosas. Tener un buen contrato no es lo único a tomar en cuenta. Hay riesgos políticos que juegan mucho en la decisión del inversionista. A pesar de que el Perú tiene un régimen de regalías petroleras y un marco contractual atractivo y flexible, faltan dos

cosas. Una es suerte geológica. El Perú es un país poco explorado. Si uno ve el mapa del Perú y observa donde se han realizado perforaciones de exploración se da cuenta de que falta muchísimo por explorar tanto en superficie como en profundidad. El éxito geológico atrae más interés. Al Perú le falta pasar ese rompemuella de resistencia a la disponibilidad del recurso, que en sí mismo es un imán de inversión.

¿Y el otro?

El otro es el riesgo político. Si tomamos una fotografía (antes de las elecciones presidenciales) del Perú, vemos que el riesgo político es relativamente pequeño. Y es que si uno mira hacia atrás en los últimos 10 ó 15 años, el Perú ha demostrado mucha estabilidad; ha logrado atraer inversiones en Camisea, convirtiendo en una realidad el proyecto. Además ha firmado más de 20 contratos en el 2005 para exploración y producción de hidrocarburos. El problema está en qué va a pasar mirando hacia adelante y eso es un determinante para futuras inversiones. ¿Hay maneras de prever que la estabilidad del pasado reciente va a mantenerse en el futuro, a mediano y largo plazos?

¿Sumado a la incertidumbre política que vive el Perú?

El riesgo de que la estabilidad no se mantenga es también un factor limitante a inversiones grandes. Mire, hoy no se está haciendo un alto en cuanto a firmar contratos para llevar adelante cosas de poco monto relativo. Sin embargo, nadie está asumiendo un compromiso contractual frente a terceros de inversiones por altos montos a largo plazo. Eso no está ocurriendo desde comienzos de este año y continuará así hasta que el nuevo gobierno dé un nivel de confianza de que a largo plazo las cosas no van a cambiar.

¿Entonces?

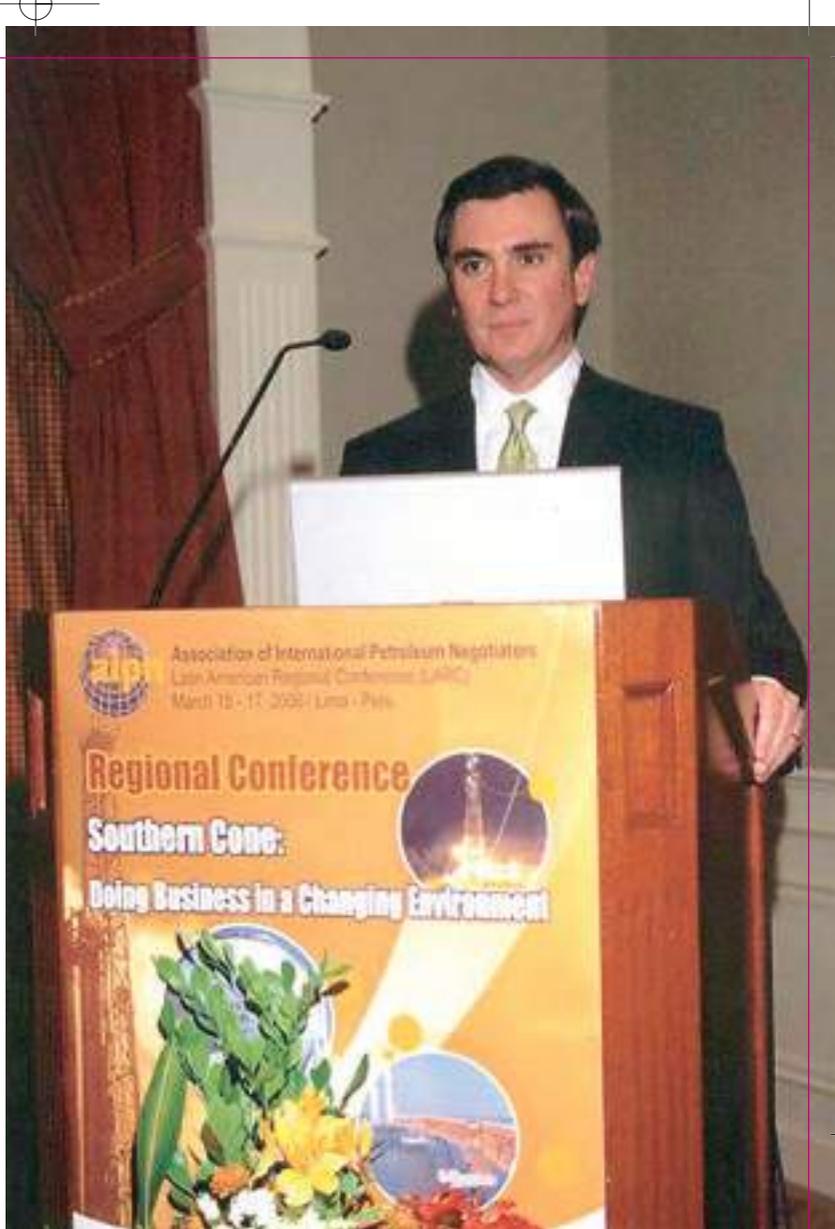
Desafortunadamente en el Perú en esta elección está en juego el modelo económico y el marco aplicable a la inversión privada, tanto nacional como extranjera. Es perfectamente normal que uno no sepa quién va a ganar la elección, pero lo que no debería ser normal es que uno no sepa qué modelo va a tener el país después de la elección. A los peruanos no nos gusta compararnos con los chilenos, pero a veces hay que hacerlo. En Chile no se sabía quién iba a ganar la elección, pero lo que sí se sabía era que el modelo básico económico no iba a cambiar.

En materia económica no importaba la elección...

Exacto, no estaba en juego un cambio fundamental a la orientación y política del gobierno en lo referido al marco de las inversiones del sector privado.

¿A qué obedecen estas diferencias?

En el Perú ha ocurrido lo mismo que recientemente ha sucedido en Bolivia. En Bolivia la última elección fue entre dos candidatos que presentaban una disyuntiva casi tan separada de grado como la que se está presentando aquí en el Perú, y los bolivianos optaron por un presidente que va a darle realmente una vuelta de 180 grados a muchas políticas y leyes que sólo tienen 10 años.



Global Eventos

¿Por qué se da eso?

Es una buena pregunta y a todos nos gustaría tener una respuesta. En mi opinión, el oportunismo político está presente en muchos de estos países, donde lo que hace un gobierno es lo que le va a permitir ser popular y tener éxito político en el corto plazo. El peruano se ha acostumbrado a vivir de promesas. Desde la época del gobierno militar, en los años sesenta, se nos ha dicho que el Estado es quien administra, provee y quien le va a dar bienestar a la gente. Si uno observa la idiosincrasia en otros países más desarrollados que el nuestro, la gente no piensa así, y los gobiernos no alimentan ese tipo de expectativa.

No hay tanta dependencia

El individuo es consciente de que el bienestar se lo procura él mismo, y que la presencia del Estado es la mínima indispensable para permitirle crearse su propio bienestar, desarrollar su propia empresa u ocupación, e incrementar su patrimonio en la medida en que él quiera y pueda dentro un marco legal definido pero liberal. Lo que tenemos actualmente son líderes políticos que están respondiendo a grandes demandas sociales de millones de personas que han sido desatendidas en el pasado y están respondiendo de una manera populista. No les están diciendo que “de ahora en adelante lo único que voy a hacer es crear las condiciones para que tú puedas trabajar, porque tu trabajo va a resultar en inversión y ésta, a su vez, en más trabajo y vamos a entrar a un círculo virtuoso de crecimiento”. El mensaje que se les da es “te voy a dar más Estado y voy a tratar de mejorar tu situación”. Eso vende políticamente y la gente muchas veces opta por lo más fácil. Desgraciadamente la experiencia histórica muestra que esto no funciona.

Necesitamos encontrar un objetivo común

Si uno se pone a pensar en Chile desde 1973 hasta el día de hoy (33 años), la mitad de esos años los vivió en una dictadura militar de extrema derecha y la otra en una democracia con cuatro presidentes socialistas hasta ahora. Sin embargo, en cuanto al crecimiento económico, inversión, mejoramiento del bienestar general de su pueblo, a lo largo de esos 33 años —al margen de estos cambios sustanciales a la tendencia política de los gobernantes— vemos que el crecimiento se ha ido hacia arriba y que la reducción del índice de pobreza ha sido acentuada. La alternancia en el poder no debería cambiar aspectos esenciales, que por el contrario deben conservarse. Es la única manera de promover bienestar a largo plazo. Es una cosa que el Perú no demuestra tener.

Además del político, ¿qué otros elementos se toman para evaluar el riesgo en Latinoamérica?

Se ve el tema institucional, de la estabilidad política y cómo es que los ciudadanos perciben a su propio gobierno y sistema político. Cuando el ciudadano tiene desconfianza en su gobierno y percibe a sus gobernantes como corruptos; cuando no tiene confianza en los partidos políticos para una alternancia sin alteraciones en el poder, son cosas que se perciben claramente desde afuera e inmediatamente generan una alerta de que aquí puede haber problemas. En muchas partes de nuestro continente hay momentos en que grandes sectores sociales con muchas demandas y necesidades pueden expresarlas solamente a través de violencia, porque los sistemas políticos no les ofrecen una salida institucional ordenada y legal para alternancias y cambios que puedan ir mejorando las necesidades de la gente.

¿Son temas fundamentales?

En el Perú nos llamamos una república democrática y eso quiere decir que tenemos tres poderes, cada uno con facultades limitadas con respecto al otro. Lo que ocurre es que esa institucionalidad donde ninguno es todopoderoso y que las limitaciones de uno son las atribuciones del otro, y viceversa, no se cumple. Lo que se da muchas veces es que el jefe del Poder Ejecutivo presiona al Poder Judicial o Legislativo (y éstos se dejan), de tal forma que al final del día no tenemos poderes independientes. Eso es un riesgo político, y un limitante,



SMMPE

probado históricamente, a nuestro desarrollo y crecimiento. Esa deficiencia institucional, que es percibida por el inversionista al momento de evaluar una inversión, limita el grado de ésta o el tiempo dentro del cual se va a hacer y se hacen menos cosas de lo que se podría.

Además, hay otros lugares donde hay menos riesgo...

Así es. En este momento lo que ofrece el Perú primordialmente son recursos naturales y mano de obra, pero eso se encuentra también en casi todo el resto del planeta. Cuando nos hacemos no competitivos, quien sufre es el pueblo, porque se deja de percibir la inversión que es la que genera los puestos de empleo reales.

¿Es posible hablar de una integración energética sudamericana hoy?

Con estas coyunturas no lo veo posible. Hoy podemos conversar, planear, hacer mapas, trazados en el papel, pero poner los dólares en el suelo, a menos que provengan de otros Estados con agendas dudosas como Venezuela, no veo cómo. Si queremos que sea el sector privado el que haga las inversiones de capital necesaria para la integración energética, que es del orden de los miles de millones de dólares, esta coyuntura nuestra y de nuestros vecinos debe cambiar.

¿Es posible hacer el planteamiento hacia un futuro a largo plazo?

Primero se debe tomar una decisión fundamental: si lo hace el Estado o el sector privado. Si lo hace el Estado tenemos que pensar de dónde saldrán esos recursos y a cuenta de qué. Si los Estados van a gastar cientos de millones de dólares en un gasoducto, son cientos de millones que se recortarán de otros rubros. Los Estados no deberían estar para eso. Asumiendo que el sector privado haga la inversión de capital, los gobiernos deben ponerse de acuerdo y coordinar, de una forma creíble y sólida, para que las inversiones lleguen. Con absoluta certeza le digo que con condiciones atractivas los miles de millones de dólares que se necesitan para que se haga realidad, vienen. No debemos olvidar que hoy en el mundo hay una cantidad enorme de dinero buscando buenas oportunidades de inversión razonable, prácticamente el mayor de la historia.

Hay que ponernos atractivos...

Falta tener la voluntad política para crear las condiciones probadas necesarias para que se realicen inversiones. Eso pasa primero por decidir conceptualmente sobre la base de qué vamos a desarrollarnos. Vamos a seguir pensando que el desarrollo viene por la actividad estatal o vamos a tomar la decisión y convencernos de que éste viene a través del sector privado. Un modelo al cual, sugiero, le demos mucha importancia, porque a los países donde nuestros hermanos emigran arriesgando su vida, son aquellos donde prima el sector privado. Los políticos peruanos deberían preguntarse: "¿Cuántos cientos de miles de nuestros conciudadanos arriesgan la vida en busca de un futuro mejor al entrar ilegalmente a otros países, donde tienen un bienestar a su alcance? ¿Por qué se van? ¿A dónde se van?"

Precisamente, esos políticos están convencidos de que el país le hace un favor a las inversiones al dejarlas explotar nuestros recursos naturales...

No es así, eso está mal concebido. Uno no le hace un favor a nadie, sino a sí mismo. Al final del día lo que interesa es que los peruanos estén educados, tengan salud, bienestar general y que no tengan que irse a otros países porque el suyo no les ofrece nada. El Estado no debe ver al recurso natural como un bien al cual debe maximizarse —desde un punto de vista rentable— hasta el último centavo que le pueda sacar y después malgastarlo. Debe concebirlo de una manera distinta. El recurso natural debe verse como foco que atrae inversiones diversas y por la mayor cantidad posible de personas, satisfaciendo así las necesidades nacionales y generando trabajo a más peruanos. En la medida en que hay trabajo, uno tiene más poder adquisitivo, más necesidades y demanda más cosas. Es un círculo virtuoso, una vez que empezamos a crear puestos de trabajo. En síntesis, todo empieza por tomar una decisión sobre el modelo a seguir. ¿Apostamos por el discurso populista y estatista, o por la apertura al sector privado y fortaleza institucional, como lo han hecho ya otros países que sí tienen un éxito demostrable? Es así de simple; no hay que reinventar la rueda. ●●



Juan Carosio:

Gestor de la modernización del sector eléctrico peruano

La historia de la electricidad en el Perú y en especial en Lima está estrechamente ligada a la acción de ilustres personajes, quienes con sacrificio, mentalidad creadora y coraje constituyeron verdaderos hitos en el desarrollo de este importante servicio público. Uno de estos notables pioneros fue sin duda Juan Carosio, quien si bien fue italiano de nacimiento llegó a querer a nuestro país como propio.

A Juan Carosio se le considera con justicia gestor financiero de la modernización del servicio eléctrico nacional y propulsor de los grandes proyectos hidroeléctricos del sistema de Electrolima.

Este ilustre personaje nació en Arona, pequeña ciudad italiana a orillas de Lago Maggiore. Desde muy joven se sintió atraído por la técnica, lo que motivó que de joven buscara nuevos horizontes viajando a Suiza y Alemania. Fue en la ciudad de Berlín donde tuvo la oportunidad de vincularse a empresas relacionadas con la electricidad, industria que despertó en él inusitado interés.

Luego de trabajar en distintos países y empresas, a los 35 años Carosio decidió independizarse y gracias al apoyo de capitales suizos formó su propia compañía de electricidad en Buenos Aires (Argentina) a la que puso como nombre Empresa Italo-Argentina de Electricidad.

Como todo comienzo, el de su empresa fue duro, pero gracias a una gestión exitosa logró construir varias centrales eléctricas, a las que él posteriormente, aprovisionó de combustible, y para ello creó su propia flota naviera.

Su extraordinaria capacidad de realización lo rodeó de fama y sus servicios fueron requeridos por el gobierno

del presidente Augusto B. Leguía. En 1920, Carosio decidió asumir el nuevo reto y se trasladó al Perú.

Así, desde 1922, Juan Carosio se encargó de la dirección y reorganización de Empresas Eléctricas Asociadas, en estrecha colaboración con Motor Columbus S.A., Baden, Brown Boveri Company, Baden Suiza y a partir de 1926 con Compañía Sudamericana de Electricidad (Sudelectra) en Zurich, formada con la finalidad de manejar directamente el aporte suizo.

Asimismo, recibió el encargo expreso de estudiar y proyectar la modernización de los servicios eléctricos de Lima, con métodos similares a los que había empleado en Buenos Aires. Por entonces la capital peruana era abastecida por dos centrales hidroeléctricas ubicadas sobre el río Rímac —una en Yanacoto, otra en Chosica— y una tercera, la Central Termoeléctrica en Santa Rosa (Lima). Las tres juntas en conjunto apenas producían 21,300 kw.

Con ayuda de los técnicos de la empresa Italo-Argentina elaboró los proyectos de modernización y obtuvo, no sin grandes esfuerzos, los recursos financieros necesarios para cumplir con el encargo del gobierno peruano.

Entre sus primeras acciones en el Perú, el 15 de mayo de 1922 celebró el contrato de alumbrado y tranvías con la Municipalidad de Lima. Bajo este marco se inició la gran expansión de Empresas Eléctricas Asociadas. Así, modificó y amplió las redes de distribución de alta y baja tensión, elevando esta última de 110 a 220 voltios.

El dinámico empresario italiano implantó cambios radicales en el servicio; por ejemplo, sustituyó las habituales líneas aéreas por líneas subterráneas.

Entre 1925 y 1935 emprendió obras intrépidas, dirigiéndose primero a reconocer las zonas andinas y después a supervisar los gigantescos trabajos de obras civiles. En 1927, la Central Térmica de Santa Rosa fue ampliada con dos turbo grupos a vapor, cada uno de 5,000 kW.

Hacia 1928 promovió la contratación de Pablo Boner, quien entonces empezó la elaboración de un ambicioso proyecto de modernización del sistema eléctrico peruano, que sería acogido posteriormente. En el ínterin las cosas no fueron fáciles. La crisis financiera de 1929 dejó sentir sus efectos en el campo financiero de Nueva York y las acciones originales de Carosio de 50 soles cayeron vertiginosamente a 10 en 1936. No obstante, esto no amilanó al vigoroso hombre de empresa, quien continuó su tarea promotora del desarrollo eléctrico ante la creciente demanda de la capital, que había sextuplicado su población en menos de 30 años.

En 1933 el proyecto de Boner, que estaba formulado en tres etapas para el aprovechamiento del potencial hídrico de la cuenca Rímac-Santa Eulalia a través de la construcción de las centrales escalonadas, recibió luz verde.

Y es que mientras la ciudad de Lima se extendía hacia la zona costera, al sur del Callao, Carosio se internaba a través del río Rímac y su afluente, el Santa Eulalia, para localizar embalses y buscar nuevas fuentes de energía. Las innovaciones provocaron enconadas polémicas periodísticas. Sin embargo, Carosio siguió adelante con sus proyectos, con gran tenacidad.

El objetivo de este visionario del sector eléctrico peruano fue la misma que empleó en Buenos Aires: brindar un óptimo servicio, beneficiando a la colectividad y ganándose el apoyo y el respeto de los usuarios.

Sus siguientes pasos en Lima tuvo que superarlos no sin asperezas en el camino, y para afrontar las dificultades se preocupó por rodearse de los mejores hombres con que disponía. Así, transfirió de Buenos Aires a Lima a Pedro Vaccari, su leal colaborador, quien con entusiasmo juvenil —aun cuando ya tenía casi 60 años— asumió la presidencia de la sociedad eléctrica peruana. Posteriormente, trajo a Gino Bianchini, primero como consultor y más tarde como administrador delegado, convirtiéndose en uno de sus más fieles cumplidores de sus proyectos.

No obstante el apoyo, quienes conocieron a Carosio saben que se caracterizaba por ser un hombre muy meticuloso, y generalmente reservaba para su estudio personal, cada uno de los planes de mejoramiento del servicio. Fruto de su esfuerzo, el 7 de mayo de 1938 se inauguró la central de Callahuanca con tres generadores de 12,250 kW cada uno, con una potencia total de 36,750 kW. Posteriormente, el 21 de junio de 1951 fue puesto en marcha el primer grupo de 21,000 kW de la central hidroeléctrica de Moyopampa y al siguiente año le siguió el segundo grupo con igual potencia. En 1955 fue posible ampliar la central de Callahuanca con un cuarto grupo de 31,000 kW y la central de Moyopampa con un tercer grupo también de 21,000 kW.

Las centrales de Huampaní y Huinco, así como el túnel transandino y los proyectos complementarios de la gran red hidroeléctrica fueron también obras proyectadas durante su gestión.

Este ilustre personaje murió el 24 de junio de 1959 en el mismo lugar de su nacimiento, a orillas del lago Maggiore, y tal vez por extraño designio al lado del agua que fue la búsqueda constante de su vida, en procura de mayores fuentes de energía eléctrica, por entonces tenía 83 años.

Lo cierto es que el nombre de Juan Carosio ha quedado grabado como el de un genio de la técnica y de las finanzas, y sobre todo como un hombre honesto, que supo mantener la confianza, la simpatía y el apoyo de la colectividad peruana a la que sirvió sin reparar en sacrificios ni privaciones. ●●

Empresa Minera Los Quenuales S.A.



Empresa Minera Los Quenuales S.A.



LOS QUENUALES: PROMOVIENDO EL DESARROLLO

Con el tiempo, el concepto de responsabilidad social ha evolucionado. Ya no se trata de ejecutar obras o entregar donaciones, sino de promover y contribuir en proyectos o programas que fomenten el desarrollo productivo, autogestionario de las comunidades vecinas a una industria. Este nuevo enfoque es compartido y puesto en práctica por Empresa Minera Los Quenuales S.A. (formada por la fusión de las empresas mineras Yauliyacu e Iscaycruz, que operan en el departamento de Lima).

Así, las comunidades ubicadas en la zona de influencia de esta compañía minera reciben permanente capacitación en temas como el manejo técnico-comercial de piscigranja, mejoramiento de terrenos y pastizales y la implementación de un programa piloto de manejo (técnico-comercial) de animales menores, entre otros.

A esto se suma la ejecución de proyectos o programas autogestionarios. Es el caso de la Comunidad Campesina de Curay

(distrito de Pachangara) a la que se apoyó en la construcción de un bañadero para ganado ovino y vacuno. La idea en este proyecto fue mejorar la práctica sanitaria, evitando la aparición y propagación de plagas. De esta forma, se propicia el desarrollo sostenido de la actividad ganadera.

Asimismo, como parte de un programa de pequeños negocios, en la Comunidad Campesina de Pachangara se ha puesto en marcha un proyecto de crianza de animales menores. En su primera etapa, el plan integral contempló la capacitación de los comuneros en la crianza tecnificada de cuyes, la construcción de un galpón con ambientes adecuadamente distribuidos, la donación de ejemplares de raza mejorada de la línea Wanka (100 hembras y 14 machos) y el acondicionamiento de una hectárea para cultivo de pasto o forraje asociado (alfalfa). Para concretar este último objetivo se mejoró el sistema de riego incrementándose la productividad de alfalfa en los terrenos. En el

mediano plazo, se busca fomentar la constitución de microempresas familiares dedicadas a este rubro.

Como no podía ser de otra manera, a este apoyo tecnificado se suma el desarrollo de actividades tales como campañas de salud y ferias comerciales diversas. Entre ellas, el Festival Anual de la Papa (distrito de Chicla y Comunidad Campesina Los Pinos-La Calzada), talleres de manualidades (Comunidad Campesina de Chicla, Anche y Caruya) y Expoferias, actividades en las que las comunidades beneficiadas comercializan sus creaciones, entre otras actividades.

La ejecución de todas estas acciones está a cargo de un equipo de profesionales que permanentemente interactúan con la población y están comprometidos con el cumplimiento de metas y objetivos trazados por la compañía.

Todo ello refleja la activa participación de esta compañía minera en el desarrollo autogestionario de las comunidades de su entorno. ●●

EDICIÓN ESPECIAL
**Oro peruano:
de valor mundial**



ENTREVISTA

Verónica Marsano

"El Perú tiene aún mucho potencial por descubrir"

EN SOUTHERN PERU ESTAMOS SEGUROS QUE NUESTROS ESFUERZOS NOS DARAN UN FUTURO MEJOR

Nuestras inversiones superan los 700 millones de dólares en la mejora de la producción de cobre, así como en el cuidado ambiental.

Una empresa sólida genera bienestar para su personal, comunidades vecinas, gobiernos locales y regionales y, un mejor Perú.



SOUTHERN PERU

Cobre trabajando por el Perú



El Perú tiene aún mucho potencial por descubrir

Corporación Pro



La presidenta del Séptimo Simposium Internacional del Oro, Verónica Marsano, asegura que este evento puede ser el momento adecuado para aclarar que en nuestro país los inversionistas deben tener la seguridad de que las reglas de juego que existen en el país se mantendrán y, por tanto, el Perú sigue siendo un país atractivo y estable para invertir en minería aurífera. Agregó que hoy existe gran expectativa por conocer de primera mano qué nuevos proyectos se desarrollan en el Perú.



Verónica Marsano

Presidenta del Comité
Aurífero de la SNMPE

¿Qué espera el Comité Organizador del evento?

Hemos puesto mucho esfuerzo en organizar la séptima edición del Simposium del Oro. Estamos esperando contar con la participación de alrededor de 2,000 personas en las sesiones y otras 4,000 que visitarán los stands, los cuales por cierto han tenido mucha demanda, al punto que a casi un mes de realizarse el simposium el 100% de ellos ya estaba vendido.

¿Y del trato con los inversionistas que muestran interés por participar, cómo se percibe la expectativa?

Definitivamente, en términos estrictamente económicos, en esta oportunidad las expectativas son mayores debido, fundamentalmente, al hecho de que comenzamos este año con una muy buena noticia para el Perú, que fue el haber obtenido el quinto lugar en el ranking mundial de los productores mundiales de oro. Logro que le da más importancia a nuestro país por estar ya colocado entre una de las potencias auríferas, lo que ha traído como resultado que nuestro simposium adquiera mayor importancia entre las actividades de este tipo en el mundo.

Más que en la anterior edición...

Nuestra nueva ubicación en el ranking de producción mundial atrae a mayores inversionistas y gente interesada en participar en minería aurífera. Hay gran expectativa por conocer de primera

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE

mano que nuevos proyectos se están desarrollando en el Perú. Además, dada la coyuntura internacional en esta edición del simposium estamos dando un mayor énfasis a la presentación de nuevos proyectos mineros en América Latina.

Teniendo como punto de partida el impulso al proceso de descentralización, ¿no se pensó realizarlo en una ciudad distinta a Lima?

El Simposium del Oro se ha caracterizado por hacer de Lima su sede. En el Perú se realizan otros eventos mineros de nivel internacional que son organizados en ciudades al interior del país. En esta oportunidad, nos decidimos por mantener la tradición, pues Lima continúa siendo la zona donde confluye el público directamente vinculado

con el sector aurífero. En nuestro evento participan ejecutivos y autoridades cuyas agendas, en esta época del año, están sumamente apretadas, por lo que se hace más difícil que concurren si lo hacemos al interior del país.

En la edición pasada se invitó a Mihail Gorbachov, en esta oportunidad ¿en manos de quién estará la charla magistral?

Felizmente, a casi un mes del evento ya teníamos confirmado nuestro expositor principal. Gracias al esfuerzo de los miembros del Comité Organizador tendremos el gusto de contar con la presencia de Mike Moore, ex primer ministro de Nueva Zelanda y ex director general de la Organización Mundial del Comercio. Un personaje reconocido internacionalmente que tiene mucho que aportar en el tema de desarrollo del país.

¿Se ha pensado en pedirle que aborde el tema de coyuntura electoral y sus repercusiones en la economía de un país en desarrollo?

Bueno, la verdad no. No queremos correr el riesgo de que se politice el tema aurífero. El Simposium del Oro se ha caracterizado por ser un evento que busca traer mayores inversiones para la minería en el Perú y procura no abordar temas de coyuntura nacional. La idea, entonces, es dar a conocer nuestro potencial aurífero. No olvidemos que sólo el 10% de éste ha sido explotado. Promover el gran potencial geológico peruano traerá inversiones que se destinarán a desarrollar nuevas operaciones mineras y, por tanto, más desarrollo para el país.

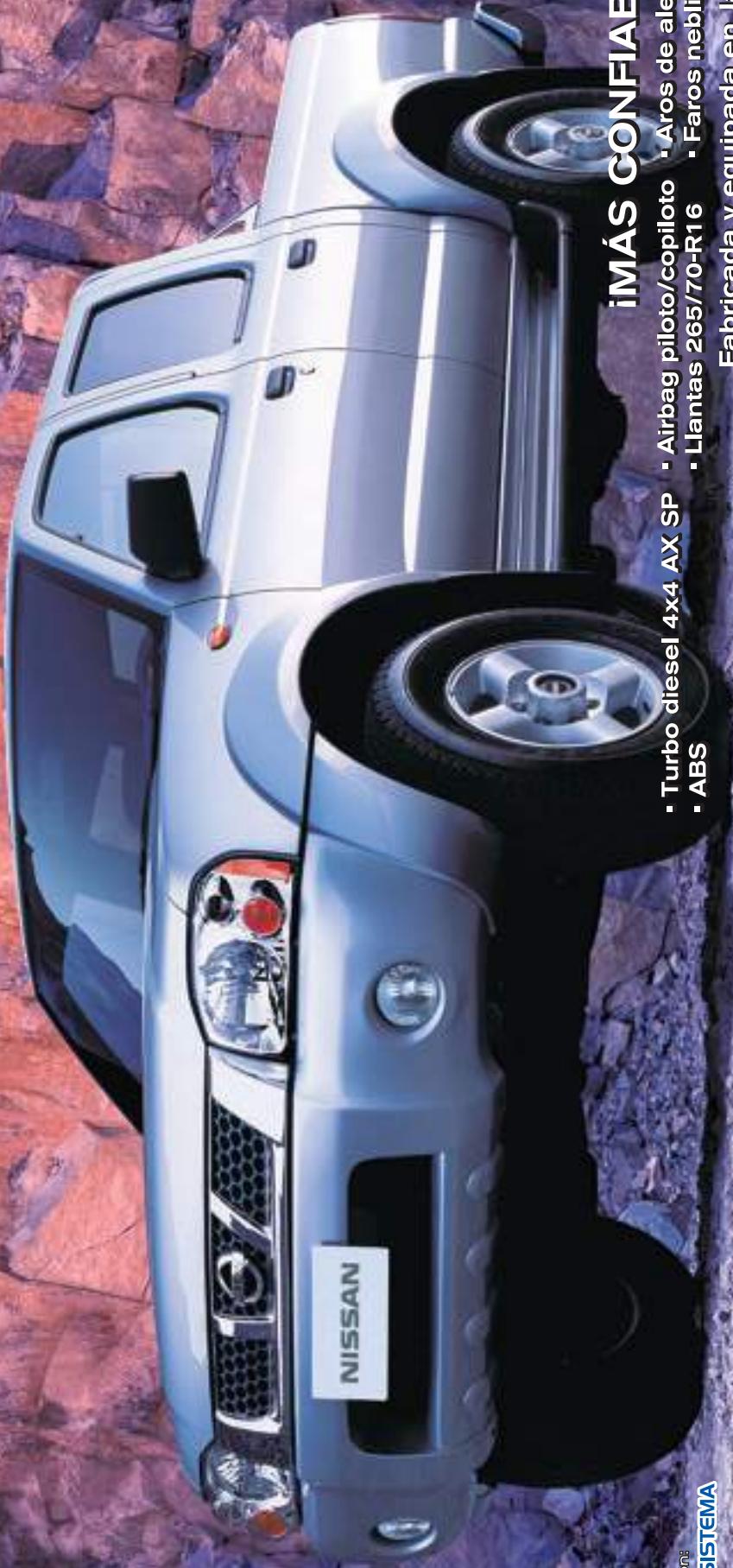
¿El hecho de que el simposium se realice entre la primera y segunda vuelta del proceso electoral no lo convertirá en el centro del debate coyuntural?

En verdad, este tema de fechas ha sido una coincidencia. No se buscó que fuera así. El simposium siempre se ha realizado durante los primeros días de mayo, y ello significa que, en esta oportunidad, será poco antes de la segunda vuelta electoral. Somos conscientes de que esta coincidencia hará que nuestro simposium esté bajo la atención del público en general. La verdad es que nuestro objetivo es realizar el simposium con toda la tranquilidad y seguridad del caso, y pensamos que va a ser todo un éxito.

Entre los expositores, ¿qué vamos a tener?

Contaremos con variados y destacados expositores nacionales. Como siempre, contaremos con la presentación de don Alberto Benavides, el patriarca de la minería peruana; además del ministro de Energía y Minas, Glodomiro Sánchez, y los más destacados analistas en materia de desarrollo, responsabilidad social, medio ambiente, avances tecnológicos y todos los temas vitales para el sector minero aurífero.

Desde Japón: más potente 148 HP y más torque 32 Kg-m.



Financiado con:
 MAQUISISTEMA

- Turbo diesel 4x4 AX SP
 - Airbag piloto/copiloto
 - Aros de aleación
 - ABS
 - Llantas 265/70-R16
 - Faros neblineros
- ¡MÁS CONFIABLE!**
Fabricada y equipada en Japón.

Foto Referencial

FRONTIER



SHIFT_the future

 **Maquinarias**
NISSAN MAQUINARIAS S.A.

31 CONCESIONARIOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN NISSAN EN TODO EL PERÚ
Busque su concesionario más cercano en nuestras páginas web www.maquinarias.com.pe o llame al 614-5555
www.nissan.com.pe



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL

¿Y en el tema latinoamericano?

Al programa inicial le hemos incorporado distintas sesiones en las que se analizarán, desde distintos ángulos, los proyectos auríferos más atractivos en Latinoamérica. En materia geológica vamos a tener amplia información sobre el proyecto Veladero (Argentina) y Amapari (Brasil) y Quintacocha (Ecuador). Sin embargo, una de las sesiones más importantes será aquella en la que contaremos con los principales representantes de los gremios mineros de toda Latinoamérica, quienes desde una posición privada nos darán una visión sobre las políticas que se están adoptando para promover y desarrollar la minería aurífera. Paralelamente, en otra sesión las principales autoridades y representantes de los sectores energía y minas de cada uno de los países latinoamericanos tendrán la oportunidad de dar a conocer el punto de vista de cada uno de sus gobiernos respecto al mercado del oro.

¿Y los proyectos peruanos?

Definitivamente se dará a conocer toda la información disponible sobre proyectos como Alto Chicama, Minas Conga, Tukumachay y Cerro Corona, este último empezará a operar el próximo año.

En el tema económico, ¿qué ofrece el simposium?

Bueno, tendremos representantes de las principales entidades financieras internacionales, quienes expondrán su visión acerca de lo que se viene en el sector aurífero para los siguientes años, así como de las herramientas con las que cuentan hoy los inversionistas para desarrollar proyectos mineros.

El Perú ya está quinto en el ranking mundial. ¿Cómo ve las perspectivas de la minería aurífera peruana?

La minería aurífera peruana tiene un gran potencial. Definitivamente, este año vamos a seguir con la tendencia de mantenernos en el quinto lugar de producción. Las principales empresas que operan en el país tienen previsto para el mediano plazo mantener su producción, lo cual nos va a permitir seguir ocupando este sitio a nivel internacional. Nuestro país tiene aún mucho por explorar.

Lo que significa que...

En el largo plazo se podrán descubrir nuevos proyectos, de tal manera que en un futuro tengamos la posibilidad de aumentar nuestra producción a nivel mundial. No podemos dejar de mencionar que muchos entendidos en la materia han manifestado su preocupación de que se

avizora una caída en la producción mundial de oro. Y es que en los últimos años no se han hecho muchos descubrimientos, lo que llevaría a pensar que en el mediano plazo la producción pueda caer un poco. Sin embargo, eso no descarta que en la minería aurífera peruana se den algunas sorpresas en el mediano plazo. No olvidemos que la inversión en exploración es de largo aliento y toma muchos años llegar a descubrir. No me extrañaría que de aquí en unos 10 años, sino es menos, podamos tener nuevamente una década de nuevos proyectos y aumentar nuestra producción.

¿Como Comité Aurífero presentarán algunas propuestas para promover las inversiones, teniendo en cuenta que hay mineras en el Perú que han anunciado que su producción bajará?

Definitivamente. En cada una de las sesiones siempre estará la preocupación del sector minero, en general, y del aurífero, en particular, para que el Estado participe en promover la llegada de

Corporación Pro



**CALIDAD Y EFICIENCIA
PARA TODO TIPO DE TAREAS**

CASE



Garantía de servicio y repuestos originales.

Maquinarias
Siempre le damos más.

CENTROS DE SERVICIO EN TODO EL PERÚ.

Busque su concesionario más cercano en nuestras páginas web www.maquinarias.com.pe o llame al teléfono 614-5555



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL

mayores inversiones en nuestro país. Definitivamente, este es un tema que puede darse adecuando la normatividad legal y poniendo en marcha otras medidas tales como garantizar la estabilidad jurídica y legal del país.

Sin embargo, no todo está lo suficientemente claro...

Nada bueno se logra mandando mensajes confusos, sobre todo en etapa electoral. Esto hace que los inversionistas estén muy preocupados y confundidos principalmente por lo que se ha venido hablando en materia minera e inversiones en el Perú. Creo que el simposium puede ser un buen momento para aclarar toda esta confusión y convertirse en el vehículo para brindarle a los inversionistas la seguridad de que las reglas de juego que existen en el país se mantendrán y, por consiguiente, el Perú sigue siendo un país atractivo y estable para invertir en minería aurífera.

Y esos mensajes confusos, ¿cómo se ven desde fuera?

Desafortunadamente, el Perú ocupa el puesto 43 de una lista de 64 países entre los países menos atractivos para las inversiones de acuerdo con la última encuesta del Instituto *Fraser*. Precisamente por esta coyuntura en temas políticos y que promueve que el Perú no se vea como un país seguro en sus reglas de juego y en cuanto a la solución de los conflictos sociales. En síntesis, el simposium es una buena oportunidad para enviarle a los inversionistas nacionales y extranjeros el mensaje de que en el Perú se van a respetar las reglas de juego en general.

¿Remontaremos el quinto lugar entre los productores mundiales?

Ojalá, definitivamente es una meta del sector. ●●



Dos Décadas apostando por el desarrollo sostenible de la Región Arequipa



Haciendo Minería donde otros no se atreven



NISSAN
FORKLIFT

**TECNOLOGÍA QUE INCREMENTA
LA EFICIENCIA**

**SISTEMA DUAL: Gasolina y Gas GLP. También disponible en Diesel.
Garantía de servicio y repuestos originales.**



 **Maquinarias**
Siempre le damos más.

31 CONCESIONARIOS MIEMBROS DE LA ORGANIZACIÓN NISSAN EN TODO EL PERÚ.
Busque su concesionario más cercano en nuestras páginas web www.maquinarias.com.pe/nissan_forklift o llame al teléfono 614-5555





Minera Barrick Misquichilca S.A.

ANALISTAS COINCIDEN

Manteniendo las reglas de juego el Perú logrará el crecimiento


Karen Guardia

A comienzos de año, Gold Fields Mineral Services Ltd. informó que nuestro país logró posicionarse como el quinto productor mundial de oro desplazando a Rusia. En efecto, de acuerdo con las cifras oficiales, a noviembre del 2005 se registró una producción récord de 186 toneladas de oro, y en cuanto al total del año pasado los estimados indican que la producción habría llegado a 210 toneladas de oro, resultado que superó en más de 20% al registrado el año anterior (aproximadamente 173 toneladas de oro). Este incremento fue consecuencia del encomiable esfuerzo del empresariado y los trabajadores mineros sumado a la confianza de los inversionistas nacionales y extranjeros, quienes incentivados por el alza

del precio de los metales apostaron por el Perú. A puertas de una segunda vuelta electoral ¿continuaremos en este lugar del ranking mundial? ¿Cuál es la perspectiva de la minería aurífera? ¿Tendremos un futuro dorado como el oro?

Las perspectivas dependen en gran medida, opina Carlos Adrianzén —decano de la Facultad de Economía de la Universidad San Ignacio de Loyola— de lo que ocurra en el mercado internacional y en el contexto interno. Así, agrega, por un lado en el mercado externo se observa un perfil consistente, una demanda global y precios de exportación previsiblemente beneficiosos como consecuencia del “alza en el precio de los metales” que no va a durar indefinidamente, mientras que en el



Saluda a los participantes del
**VII SIMPOSIUM
INTERNACIONAL DEL ORO**




PERU
PAIS MINERO

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Minera Yanacocha S.R.L.

plano local, donde no sólo la minería sino todos los sectores económicos van a sufrir de una regularidad. Situación provocada por el gasto estatal peruano del 2005 que fue casi similar al registrado a mediados de los noventa. Lo que conllevaría una enorme necesidad de recursos en los años venideros. “Esta situación me lleva a concluir que las perspectivas del sector minero aurífero van estar muy marcadas por la voracidad fiscal, porque en el contexto actual estamos eligiendo a gente que cree que toda actividad más o menos exitosa debe ser castigada irremediablemente”, apunta el especialista.

Esta “voracidad fiscal”, como la denomina Adrianzén, se reflejará en las cargas tributarias y en impuestos a la sobreganancia, “un impuesto de una fundamentación técnica anormal”.

Por su parte, el economista de la Universidad de Lima Luis Camacho afirma que en la medida en que el precio de los metales -en especial del oro- siga con las tendencias favorables, como se aprecia ahora, se incentivará la búsqueda de nuevos yacimientos y proyectos de inversión. Lo que implica, dice, que “desde una perspectiva de mercado, definitivamente se va buscar todo el oro posible, ya que se espera que los precios del precioso metal se mantengan por un período considerable. Lo que hace rentable cualquier proyecto”. En pocas palabras, el que se queda dormido pierde, tomando en

cuenta que los proyectos de inversión en minería son de mediano plazo.

Una opinión similar tiene la coordinadora de la especialidad de Ingeniería de Minas de la Pontificia Universidad Católica del Perú, Rocío Gordillo, quien está convencida de que en este momento contamos con grandes proyectos auríferos de tajo abierto que los nuevos tratamientos de procesamiento de minerales han hecho rentable efectuar operaciones con contenido de oro y de baja ley. “Las perspectivas del Perú están basadas en el desarrollo de estos grandes proyectos auríferos, que a su vez muestran el camino para el desarrollo de las regiones”.

Por ello, Gordillo vislumbra un futuro positivo para la economía del país porque, asegura, haciendo un recuento histórico de lo que ha sido el precio del oro “es cierto, no alcanzamos todavía los niveles récord de hace 25 años cuando el precio de la onza de oro alcanzó los US\$850, pero en enero de este año hemos visto que el precio ha subido a estándares similares (US\$600 la onza), lo cual genera ingresos a la economía nacional”.

Si el alza del precio de los metales nos ayuda a crecer como país, ¿qué ocurre con la legislación actual? ¿Se puede crecer con ella? ¿Incentiva al desarrollo de la minería aurífera? “El índice de miseria tributaria es hoy, grosso modo, similar en 108% a una nación europea. En consecuencia, un país con el riesgo institucional que tiene el Perú y esa presión tributaria no va captar grandes inversiones”, precisa Adrianzén.

Sí se puede

Sin duda, el analista esboza un panorama no muy prometedor, pero ¿existe una solución? Para él sí. Lo que se necesita hacer, dice, en primer lugar es una reforma del Estado que permita que el presupuesto se reasigne hacia la formación de capital (no hacia la burocracia) y al relanzamiento de concesiones, privatizaciones y asociaciones públicas y privadas para repotenciar la infraestructura del país.

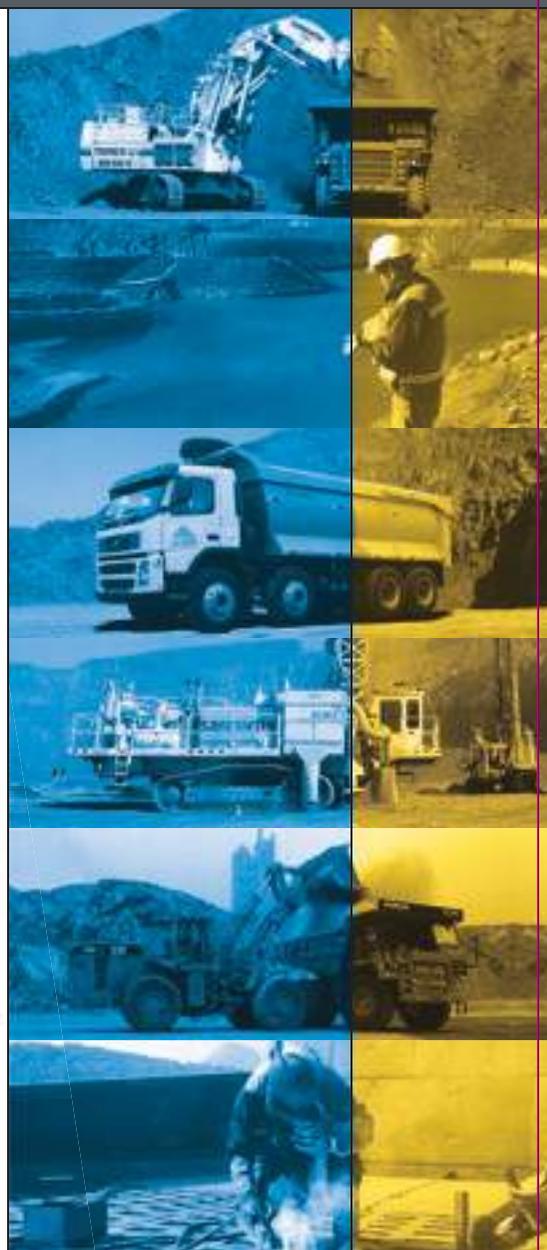
En segundo lugar, añade, todo lo que el Perú haga por gastar mejor los recursos públicos “va dibujar un escenario social más estable y menos inquietante que el actual”.

Productividad / Innovación / Eficiencia / Seguridad / Calidad
MINERÍA DE SUPERFICIE | OBRAS CIVILES | MOVIMIENTO DE TIERRAS

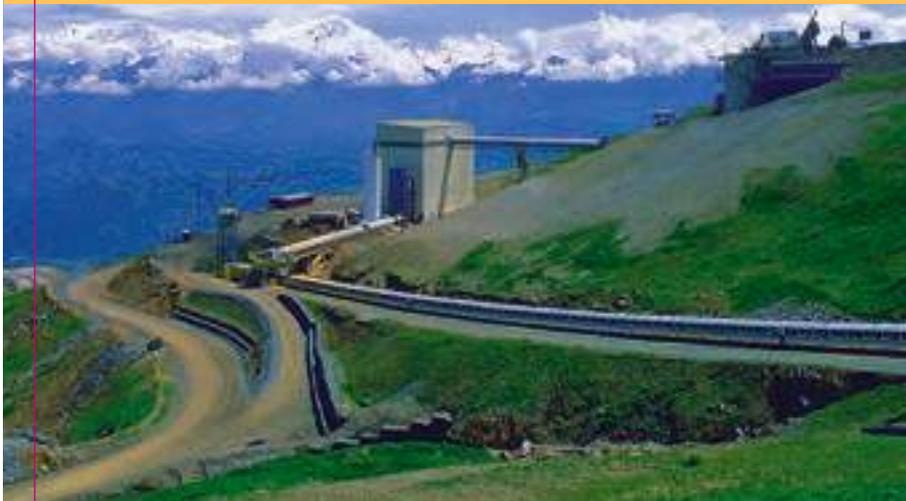


“PROTEGER AL HOMBRE Y A LA NATURALEZA,
NUESTRO MEJOR SERVICIO”

san martín saluda y da la
bienvenida a los participantes del
VII Simposium Internacional del Oro.



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Minera Barrick Misquichilca S.A.

En tercer lugar, precisa, es necesario transitar hacia una estructura arancelaria y tributaria "mucho más firme, uniforme y exenta de exoneraciones y tratamiento especial". Finalmente, anota, es indispensable mejorar la calidad de todas las instituciones públicas. "El inversionista que asuma nuevas inversiones con un perfil de riesgo mayor, es un tonto. Un

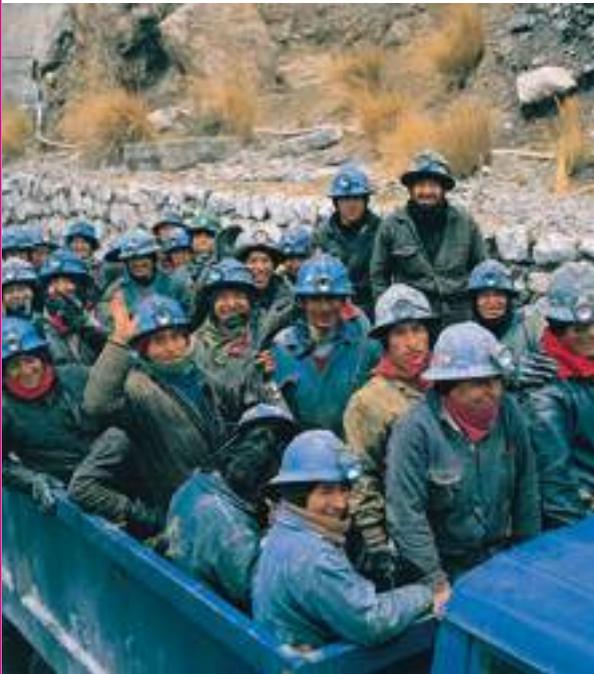
Cia. Minera Ares S.A.C.



inversionista paga por ver, es decir, observa quién sale elegido y sobre esa base actúa, por tal razón muchos proyectos se están postergando y algunas quizás nunca se den, si la elección es torpe", sostiene el también director ejecutivo del Instituto Acción.

Una visión diferente a la planteada por Adrianzén es la de Luis Camacho, quien sostiene que en el caso específico del oro, si los precios van a continuar altos por un buen período de tiempo, "es muy probable que muchas de las empresas mineras van a estar dispuestas a sacrificar la incertidumbre en cuestión política por el buen precio de los metales". A su parecer, la inversión minera "no va a parar" y las empresas van a "correr el riesgo" porque las utilidades son altas. Para Camacho, las políticas económicas implantadas hasta el momento en nuestro país han resultado favorables porque orientan esfuerzos a lograr que existan bajos niveles de inflación, se fomenta la apertura de la economía y, en su momento, se atrajo mayor inversión. Un punto de vista, positivo, pero ¿qué ocurrirá si esto cambia? "No creo que ninguno se anime a cambiar -en términos de política- las reglas del juego establecidas, pues no se van a arriesgar a tener un déficit fiscal mayor de 1.6% o 2% de PBI, ni se animen a estatizar la banca ni a revertir las normas existentes, ya que el bienestar logrado por la población en términos globales es mayor a lo alcanzado en otras épocas", explica Camacho.

¿Entonces, nuestra legislación es buena? No lo bueno que quisiéramos, afirma Mario Cedrón, ingeniero de minas y profesor de la Pontificia Universidad Católica del Perú. "Si uno compara nuestra legislación con la de otros países, salimos perdiendo", apunta. Por ejemplo, tomemos el caso de Chile que en los últimos 10 años ha recibido US\$24 mil millones de inversión frente a los US\$8 mil millones que recibió el Perú. Sin embargo, refiere, la generosidad de un sistema tributario no garantiza la inversión extranjera. "Hace unos años atrás participé en un encuentro con empresarios mineros en Argentina y al conversar con ellos les pregunté qué país



Cía. de Minas Buenaventura S.A.

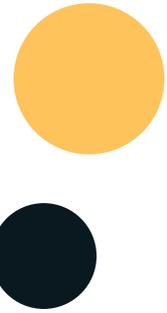
consideraban más atractivo para inversión y ellos me respondieron que posiblemente desde el punto de vista tributario era Argentina, pero en este país no es fácil encontrar trabajadores y mucho menos proveedores, lo cual dificulta y hace más caro desarrollar un proyecto”, recuerda.

Boom minero

A diferencia de Argentina, el Perú tiene una tradición minera, gente capacitada y una abundancia de recursos, que la hace sumamente atractiva a pesar de su deficiente política tributaria. ¿Cómo sacarle el jugo al “boom aurífero”? El presidente electo debe trabajar conjuntamente con la industria minera y no “marginarla” o “satanizarla”, “el nuevo gobernante debe ser consciente de que el apoyo a una industria aurífera responsable le va a permitir tener mayores ingresos que van a mejorar nuestra economía y no paralizar los proyectos con “impuestos ciegos”, pues con su desarrollo se avizora un buen futuro para la economía del país”, sostiene Rocío Gordillo. Similar opinión es la de Adrianzén. En su opinión, el “boom aurífero” nos va a afectar según lo que hagamos, “si por ejemplo mantenemos las

reglas establecidas por el gobierno saliente, es previsible que tengamos una inversión de mediana a pequeña, pero si las empeoramos con mayor peso tributario vamos a espantar a los inversionistas”.

Como vemos, contamos con un potencial minero generoso en comparación con nuestros vecinos en Latinoamérica; a pesar de no tener la mejor de las legislaciones, las grandes industrias mineras están dispuestas a venir y explorar nuestra tierra. Sólo nos queda reflexionar sobre cuál es el camino correcto a tomar y que en gran medida depende de nosotros. Cuidemos y respetemos el potencial de nuestros recursos; de nuestras decisiones depende que sigamos creciendo. ●●



SOSTENIBILIDAD EMPRESARIAL

Gestione sus **riesgos** estratégicamente, genere **confianza**
 Aproveche las ventajas de un adecuado manejo de la **reputación empresarial**
 Oriente su gestión a la **creación de valor sostenible**

Servicios:

- Asesoría en la gestión de la Responsabilidad Social Empresarial.
- Diseño e implementación de estrategias para el manejo de la Reputación Empresarial.
- Diseño y desarrollo de soluciones de software de apoyo a la gestión de la Responsabilidad Social Empresarial (Gestión de Programas y Proyectos, Construcción de Reportes de Sostenibilidad).
- Formulación de estrategias para la gestión y mitigación de sus riesgos sociales.
- Asesoría para la implementación de estándares sociales.
- Consultoría en diseño, implementación y mejoras en sus prácticas de Buen Gobierno Corporativo.

En alianza con:

Team Consulting Peru

sostenibilidadempresarial@sostenibilidadempresarial.com
 www.sostenibilidadempresarial.com
 Teléfonos: 01 9730 2324 (Lima) / 074 974 1366 (Chiclayo)



Museo Nacional de Sicán

A TOMAR EN CUENTA

Joyería y minería peruana: una relación por consolidar

En nuestro país, cada vez se habla con mayor insistencia de la necesidad de promover el valor agregado de los metales preciosos. Una actividad que está muy ligada al tratamiento del oro y que se orienta precisamente a este objetivo es la joyería. Y es que desde el descubrimiento del oro por el hombre, en la antigüedad, su belleza y facilidad para trabajarlo inspiraron a los orfebres a crear un sinnúmero de ornamentos, que no sólo fueron utilizados como adornos, sino como símbolo de riqueza y poder.

En tiempos modernos la joyería ha abierto un mundo de alternativas en el trabajo de este noble metal, logrando incluso piezas únicas cuyo valor no sólo perdura en el tiempo sino que se incrementa.

Precisamente para promover la

integración de este sector a la cadena productiva es que la actividad privada y el Estado vienen dando pasos orientados a lograr este objetivo. Por ejemplo la Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE) organizó el encuentro empresarial

“Eslabonamiento hacia delante en la actividad de minería de oro y plata”, evento que contó con la presencia de los principales actores de la actividad joyera y minera en nuestro país a fin de reflexionar sobre la relación que existen entre ambos sectores. A partir de entonces, gracias al esfuerzo de las partes, esta relación se ha venido consolidando.

Al respecto, el viceministro de Industria, Antonio Castillo, sostuvo que la integración es necesaria para que la joyería logre desarrollarse dentro de la cadena productiva. Un modelo a tomar en cuenta, precisa el funcionario, lo vemos en Chile, país que ha desarrollado el concepto de “zonas francas mineras” para construir eslabonamientos entre la minería y la joyería. En Chile, precisa, se está impulsando los *clusters* con políticas intensivas y paralelamente se promueve la innovación tecnológica. Otro caso

Desde la antigüedad la belleza y facilidad para trabajar el oro inspiraron a los orfebres a crear un sinnúmero de ornamentos

importante por resaltar es el de Italia, país que en la posguerra se encontró con un grave problema de generación de empleo. Estamos, dijo el funcionario, ante un caso especial porque, sin ser un país minero, Italia encontró en la industria joyera una atractiva fuente de empleo, principalmente debido a que está demanda una gran cantidad de mano de obra. Al percatarse de esta



3M Minería

A su servicio

Soluciones Integrales en Minería



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL

situación, el Estado italiano decidió apoyar e impulsar esta industria logrando que el sector se convierta en una alternativa de desarrollo del país.

¿Cómo lograr "clusters"?

Precisamente, el vicepresidente de la Asociación de Exportadores (Adex), Ángel Ramón, está convencido de que para llegar a constituir realmente un *cluster* lo primero es trazar un plan estratégico en el que participen las partes involucradas (mineros, joyeros y gobierno) y cuyos representantes tengan poder de decisión al intervenir en una mesa de trabajo. De lo contrario poco o nada se podrá avanzar. Una visión un tanto más optimista es la del empresario joyero Juan Pacheco, para quien, con esfuerzo y compromiso, sí

es posible crear clusters productivos. Sin embargo, precisa que proyectos de esta índole requieren que quienes forman parte del sector joyero conozca a las empresas mineras y sobre todo tengan información sobre lo que éstas vienen produciendo y en qué condiciones se encuentran.

Sólo el 4% de su producción

Llama la atención que a pesar de que la joyería puede ser una atractiva opción de inversión, en el Perú sólo se destina el 4% de la producción de oro a la elaboración de joyas. ¿A qué se debe esto? Según Ángel Ramón, en 1992 hubo un quiebre y el Estado peruano decidió dar una serie de leyes que perjudicaron a la joyería. "En ese entonces el Perú exportaba alrededor de 10 toneladas de oro en joyería y el sector minero producía 10 toneladas de oro al año, es decir, la producción joyera y la venta al exterior se encontraban en volúmenes exactos. Casi el 100% de oro que producía la minería era transformado en joyas. Hoy en día tenemos un retraso de más de 20 veces", precisa.

Esta crítica situación de la joyería peruana se puede observar en la cantidad de empresas manufactureras de joyas con calidad de exportación que actualmente compiten en el mercado. "De las 25 empresas exportadoras de joyas que existían hace 16 años atrás, en la actualidad sólo son tres las que permanentemente exportan toda su producción", anota el representante de Adex.

Mejorar normas

A ello se suma una legislación que no apoya al sector joyero, en especial a la microempresa y desincentiva la formalización del mercado informal de joyas.

"Los pequeños empresarios exigimos al Estado peruano que otorgue beneficios y medidas legislativas que nos permitan competir en el mercado",



Minera Yanacocha S.R.L.



PromPerú

INCREMENTANDO LA SEGURIDAD EN LA ACTIVIDAD MINERA



ACEROS AREQUIPA

BARRA HELICOIDAL®

**HECHAS EN
EL PERÚ**

**LA BARRA DE ACERO
DISEÑADA ESPECIALMENTE PARA
LA FORTIFICACIÓN DE ROCAS**

A diferencia de las Barras de Construcción fabricadas con un grado 60, para su uso en obras civiles; la Barra Helicoidal® es fabricada con un **GRADO 75** brindando mayores propiedades mecánicas como el límite de fluencia y la resistencia a la tracción; contribuyendo a una mejor adaptabilidad ante las respuestas dinámicas del macizo rocoso, siendo de uso exclusivo para Obras Mineras.

BARRA HELICOIDAL® GRADO 75 [ASTM A615]

Diámetro	Carga Promedio
19mm	20 TN
22mm	27 TN
25mm	35 TN

Con la Barra Helicoidal® se logra:

- Mayor resistencia frente a las deformaciones del macizo rocoso.
- Mayor estabilidad de bloques y cuñas.
- Mayor adaptabilidad en las condiciones operativas de la zona.

La Barra Helicoidal® es roscada a todo lo largo (hilos gruesos), lo que permite una mayor adherencia del encapsulante sobre la barra, brindando un mejor refuerzo estructural (barra + encapsulante + roca).

BENEFICIOS DE DISEÑO POR UN GRADO MAYOR

	Grado 60	Grado 75
Límite de Fluencia, mín.(kg/cm ²)	4220	5270
Resistencia a la tracción, mín.(kg/cm ²)	6330	7030
Alargamiento en 200mm, mín.(%)	8	7



NUFEM VÍA COMUNICACIONES - 222-3840



**CORPORACION
ACEROS AREQUIPA S.A.**

Av. Enrique Meiggs 297, Pque. Internacional de la Industria y Comercio Lima y Callao-Callao 3-Perú.
Tlf.(51)(1) 517-1800, Anx: 3409, 3317, 3307. Fax Central (51)(1) 452-0059.

www.acerosarequipa.com

e-mail: mktng@acerosarequipa.com

Solicite Asesoría Geomecánica **GRATUITA** enviando un e-mail: geomecan@aasa.com.pe o llamando al **0800-12485**

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Perú Silver

asevera por su parte el empresario Juan Pacheco. Un caso puntual es el suyo: su empresa se ve obligada a exportar sin pasar por aduanas debido a que sus volúmenes de venta son menos de US\$2 mil por envío. “Nuestra empresa hace 15 envíos anuales y cada envío no supera los US\$2 mil”, añade.

Otra “traba” en el camino -explica Pacheco- es que el oro que adquiere no lo compra con factura porque nadie le vende con factura, “por tal razón los microempresarios no pueden demostrar la procedencia del oro, ya que el Estado peruano impide con normas y reglas esa relación directa entre el minero que vende el oro en el Perú y el empresario joyero que requiere esa materia prima. Muchas veces una compañía que nos contrata para dar un servicio de producción de oro compra la materia prima en bruto a una minera peruana y ésta nos la entrega a nosotros para procesarla”, apunta.

Esta operación, a la que hace alusión el empresario, es conocida como *Swap*, mecanismo que permite que la empresa que procesa el oro reciba la materia prima directamente de la mina y su cliente extranjero deposite la misma cantidad de oro en un banco a nombre de la minera peruana. Cabe precisar que este sistema no sólo es utilizado por los pequeños empresarios sino también por las industrias manufactureras de joyas en el país.

Pero no sólo los pequeños empresarios han encontrado “trabas”



Raffaello Dettagli

en el camino, sino también las grandes industrias joyeras, quienes a diferencia de otras industrias no gozan del beneficio del *drawback* (derecho de restitución de los derechos arancelarios que pagan los exportadores por sus insumos importados). Ante esta situación, Ramón es contundente al señalar que durante 10 años el sector joyero ha sido marginado porque no han existido mecanismos creativos, ni la comprensión, ni la voluntad necesaria por parte del Estado para saber que bastaba con deducir el valor de la materia prima de la mano de obra para que fuera un *drawback* correcto.

Conclusión

Ante esta situación, el vicepresidente de Adex comenta que las industrias joyeras vienen solicitando que se restituya el *drawback* a la joyería y se pongan en marcha otros mecanismos que permitan que el sector actúe eficientemente y se desarrolle en el mundo globalizado.

Por su parte, Pacheco añade que nuestro país necesita voluntad política

Visite Yanacocha



Camiones y pala gigantes en zona de operaciones.

Descubra la mina de oro líder en Latinoamérica
y su tecnología de vanguardia en la protección
del medio ambiente.

Inscripciones:

Cajamarca: Av. Vía de Evitamiento 540 - 563

Teléfono Cajamarca: 58-4000 anexo 23735

Teléfono Lima: 215-2600 anexo 23735

Capacidad limitada: 45 personas por bus

www.yanacocha.com.pe

Yanacocha

PROGRAMA DE VISITAS

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



NS Contact

para desarrollar el encadenamiento productivo entre el sector joyero y minero, al mismo tiempo. "Se requiere que el Estado haga un esfuerzo a través de todos los estamentos ligados a la joyería y a la minería para impulsar en el empresario una mentalidad abierta, que esté dispuesto a asociarse y a esforzarse en la calidad de sus productos para evitar una competencia desleal", recalca.

Lo cierto es que la joyería puede convertirse en una buena oportunidad de desarrollo económico descentralizado. Sólo es cuestión de dar los incentivos necesarios. ●●



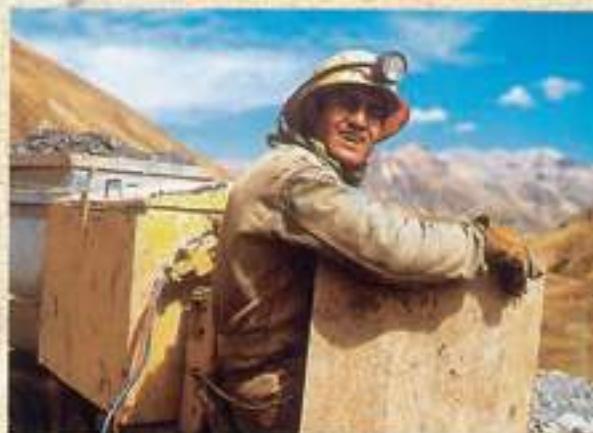
Compañía
de Minas



B u e n a v e n t u r a
S.A.A.

BVN
LISTED
NYSE

Explorar es
nuestra vocación.



www.buenaventura.com



Geotec S.A.

NCA**
NOSA Certification Authority (PTY) LTD.**

**Primera Empresa en
Sudamérica en obtener
la Certificación NCA
(Cuidado del Medio Ambiente,
Salud Ocupacional, Trabajo Seguro)**

- **Perforación Diamantina
(Diamond Drilling)**
- **Perforación por Rotación,
Sistema de Circulación
Reversa (Rotary Drilling,
Reverse Circulation System)**
- **Pozos de Agua (Water Wells)**



**Av. Industrial N° 228 Ate-Vitarte (Lima 3) Casilla 1955 Lima 100-Perú
(51-1) 326-5494 326-0509 Anx. 101/105 Fax: (51-1) 326-0092 E-mail: geotec@geotec.com.pe**



Minera Yanacocha S.R.L.

UNA ALTERNATIVA NOVEDOSA

Promoviendo **negocios** descentralizados

Parece imposible creer que esta propuesta pueda ser viable en el Perú, un país con altos índices de desempleo en zonas donde abundan potencialidades naturales que siendo utilizadas óptimamente pueden generar empleo y desarrollo para la población. Esta fue la idea que motivó a la Agencia de los Estados Unidos para el Desarrollo Internacional (USAID) promover y financiar el Proyecto de Reducción y Alivio de la Pobreza (PRA) cuya meta es contribuir a la disminución de la pobreza mediante la generación de empleos sostenibles contando para ello con el apoyo de la empresa privada.

Buscar generar ingresos y empleos sostenibles e integrar a las poblaciones pobres a las cadenas de negocios y

metodología de trabajo de las empresas privadas “que tengan interés en hacer negocios con los pobres” es en propias palabras de José Iturrios, director nacional de Centros de Servicios Económicos (CSE) del PRA, el objetivo de este proyecto del USAID.

Objetivo que ya ha sido trazado por muchas empresas peruanas, pero quizás no con el éxito que se hubiera querido. Entonces, ¿cómo lograr hacer real esta meta? El punto de partida pasa por identificar demandas tanto en el mercado interno como en el externo que puedan ser atendidas por las capacidades y potencialidades productivas de los corredores económicos donde está presente el proyecto. Una vez identificadas las demandas concretas, el siguiente paso es



Shougang Hierro Perú y su compromiso con el medio ambiente

*Puerto de San Nicolás, de Shougang - Hierro Perú,
primero en obtener a nivel nacional, la Certificación
para recepcionar residuos de naves*



La Dirección General de Capitanías y Guardacostas del Perú, ha otorgado al Terminal Portuario de San Nicolás, propiedad de Shougang Hierro Perú S.A.A., con fecha 24 de febrero de 2006, el "CERTIFICADO DE ADECUABILIDAD PARA INSTALACIONES DE RECEPCIÓN DE RESIDUOS DE MEZCLAS OLEOSAS, AGUAS SUCIAS Y BASURAS" provenientes de embarcaciones marítimas, convirtiéndose así, en el primer Terminal Portuario del Perú que cuenta con la referida certificación.

Teniendo como objetivo velar por la conservación del medio ambiente de la Bahía de San Nicolás y para adecuarse a las regulaciones peruanas y tratados internacionales, la Empresa capacitó a su personal en los procesos de recepción, manipuleo, transporte y tratamiento de dichos residuos e hizo las inversiones necesarias para obtener esa certificación.

El muelle de San Nicolás está preparado para acoderar naves de hasta 320.04 m. de largo y 240,000 T.M. de capacidad de carga y cuenta desde el año 2004 con el correspondiente Documento de Cumplimiento de Código de Protección de Buques e Instalaciones Portuarias (PBIP).



Un Certificado que premia nuestra responsabilidad



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL

convencer a estos compradores de que es posible que parte de su abastecimiento pueda ser provisto por los corredores económicos con los cuales trabaja el PRA.

Efectivamente, el PRA opera en nueve corredores económicos (Ayacucho, Cusco, Huancayo, Huánuco, Huancavelica, Jaén, Piura, Pucallpa y Tarapoto) en distintas zonas del país y que fueron elegidos por la USAID sobre la base de dos criterios concretos: el potencial económico que posee cada una de estas regiones y que puedan ser utilizadas óptimamente para el desarrollo de negocios, y que son zonas con altos índices de pobreza, que al utilizar su potencial crearía condiciones de demanda de empleo y, por ende, mejoras en la calidad de vida de la población.



Empresa Minera Los Quenuales S.A.



SNMPE

En cada una de las zonas elegidas se han instalado Centros de Servicios Económicos (CSE), que no son otra cosa que oficinas de promoción de negocios y cuya finalidad es transferir información que permita efectuar la conexión entre el mercado y la capacidad productiva local, además de brindar asistencia técnica a fin de resolver los cuellos de botella que hagan más competitiva la producción y, por último, organiza la oferta local existente que en la mayoría de los casos está dispersa, lo que impide la realización de negocios.

El éxito de Huancavelica

Uno de los corredores económicos que ha cambiado su situación de pobre a zona de comercio es el de Huancavelica, lugar reconocido por ser una región minera por excelencia. Así, la Compañía de Minas Buenaventura con apoyo del PRA financió la instalación de un CSE en esta región, que luego de tres años y medio de trabajo intenso trajo como resultado que Huancavelica tenga una capacidad de producción de truchas para exportación de casi 200 toneladas, gracias al apoyo de la empresa privada, específicamente de piscifactoría Los Andes. Esta pequeña empresa, según cuenta Iturrios, se acercó hasta las oficinas del PRA debido a que su producción (truchas) tenía una gran demanda en el exterior, pero no contaban con capacidad para poder atender esa demanda y necesitaban que “los ayuden a identificar zonas y proveedores que los puedan abastecer de su materia prima (trucha)”.

En ese entonces, Huancavelica contaba con cuatro piscigranjas que atendían el mercado local —Lircay, Acoria, Palca y Ocopa— que luego de ser identificadas como potencial económico recibieron toda la tecnología que disponía Los Andes y que estaba directamente vinculada al proceso de producción. El objetivo era hacerlas competitivas y que cumplieran con los estándares internacionales.

“En pocos años Huancavelica va ser vista como una potencia en producción de truchas de exportación. Hace poco acaban de ganar un proyecto con Fondo Empleo para reforzar esta experiencia de generar



SNMPE

200 toneladas y llevarlas probablemente a 1,000 toneladas en dos o tres años; de concretarse convertiría a este departamento no sólo en un gran productor minero sino también en un gran productor de truchas y esto gracias a la empresa privada, en este caso piscifactoría Los Andes, que dispuso su tecnología e incluso financiamiento para generar actividades comerciales y al pueblo huancavelicano que con mucho esfuerzo y dedicación logró alcanzar óptimos niveles de calidad", comenta entusiasmado Iturrios.

Idea multiplicadora

En la actualidad, para las empresas mineras es de suma importancia contar con un programa de responsabilidad social que además de preocuparse por la salud ambiental de la zona también ponga atención en generar alternativas de empleo y bienestar en la población. Sin embargo, a pesar del interés, quizás por carecer de información sobre las posibilidades de desarrollos de actividades económicas distintas a la minera, el apoyo que brindan a la comunidad algunas veces se convierten en negocios no sostenibles porque no cuentan con un mercado permanente donde puedan ofrecer los productos que ayudan a impulsar. "Desde mi punto de vista, las empresas mineras podrían aprovechar mejor sus recursos para ayudar a ofertar productos de la zona que tengan demanda, y que permita a la población tener un negocio alternativo", apunta el director nacional de los CSE. Para ello primero es necesario identificar las potencialidades que posee



DOE RUN PERU

OPERANDO CON CONSENTIMIENTO PÚBLICO
Y APOSTANDO POR EL PERÚ

Como parte del cumplimiento de sus compromisos PAMA

DOE RUN PERU INAUGURÓ MODERNA PLANTA DE AGUAS SERVIDAS EN HUAYMANTA

La planta, que atenderá las necesidades de una población de aproximadamente 7 mil personas, cuenta con una capacidad de tratamiento de 32,5 litros por segundo (LPS) y tratará las aguas de las áreas residenciales de DOE RUN PERU conformadas por las viviendas de Marcavalle, Buenos Aires, Torres Marcavalle, Esmeralda, Huampari y Santa Rosa.

La obra, construida con tecnología alemana de última generación, fue ejecutada con una inversión de US\$ 4,3 millones. De esta manera DOE RUN PERU viene cumpliendo con la ejecución de sus proyectos fijados en el PAMA, reafirmando su compromiso de que a fines del año 2006 sus efluentes líquidos estarán por debajo de los límites máximos permisibles que exigen las normas ambientales peruanas.

Debido a la ubicación dispersa de las áreas residenciales de DOE RUN PERU y la topografía de la zona, los estudios de ingeniería previos al proyecto definieron la construcción de dos plantas adicionales ubicadas en el sector de Chulec y la fundición.

La inauguración de la Planta de Tratamiento en Huaymanta, es la primera obra culminada del Proyecto de Aguas Servidas, las dos plantas restantes estarán culminándose a fines del 2006. Para la totalidad de este proyecto que beneficiará a 10 mil personas, DOE RUN PERU invertirá US\$ 73 millones.

El Proyecto PAMA de Aguas Servidas está orientado al tratamiento de las aguas provenientes de las viviendas dependientes de la empresa y la zona industrial y tiene por finalidad favorecer la descontaminación del río Mantaro, adecuando sus descargas a los límites máximos permisibles contemplados en la legislación vigente. En el caso específico de la planta de tratamiento de Huaymanta, las descargas de aguas al río Yauli serán de clase III, aptas para el cultivo.



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Southern Peru Copper Corporation



SNMPE

la zona y a los posibles compradores de estos productos y esto pasa por recurrir a quienes puedan tener una visión más amplia de la situación.

Como fue el caso del CSE Cajamarca, región en donde se empezó un proyecto para trabajar cadenas de cordón de oro. Lo que se hizo, recuerda Iturrios, fue aprovechar el mecanismo conocido como *Swap* que permite que la empresa que procesa el oro —en este caso las cadenas— reciba la materia directamente de la mina Yanacocha, y su cliente —quien va a recibir el producto final—, que en este caso concreto era una compañía estadounidense, deposite la misma

cantidad de oro en un banco a nombre de la minera en el Perú. Bajo este concepto dos empresas decidieron constituirse en Cajamarca, pero no contaban con mano de obra especializada en tejer las cadenas de oro; por tal razón, se acercaron hasta las oficinas del PRA en Cajamarca para solicitar su apoyo. “Nuestros promotores fueron hasta los comités del Vaso de Leche del departamento para explicarle de qué se trataba el negocio y saber si estaban interesados en recibir capacitación, propuesta que fue aceptada gustosamente”, dice Iturrios. En poco tiempo alrededor de 800 mujeres trabajaban para estas dos empresas, generando de esta manera empleo directo a la población circundante a la mina. En la actualidad, a pesar de que las oficinas del PRA ya no operan en Cajamarca, el negocio sigue establecido en la zona. “Esa es la idea del PRA, dejar negocios establecidos en todos los departamentos donde está presente; es decir, que quienes participan de estas nuevas actividades económicas dependan menos del programa y más de sus capacidades y potencialidades”, asegura el funcionario.

Como dato adicional, merece la pena resaltar que el PRA recibió en el 2002 el Premio de Creatividad Empresarial por su carácter innovador debido a que trata de interesar al sector privado en hacer negocio con quienes menos tienen para dejar de verlo como objeto de asistencia o de ayuda sino como gente con habilidades y potencialidades a explotar. Otra de las fortalezas del citado proyecto es que además de apalancar recursos privados para el desarrollo, tiene la enorme virtud de facilitar el encuentro entre peruano de distintas condiciones económicas y donde todos salen ganando. “Es una vía novedosa de salir de la pobreza haciendo que quienes menos tienen hagan negocios rentables y sostenibles apoyados y articulados a empresas grandes que cuentan con tecnología, experiencia y que están dispuestas a arriesgar su capital y a invertir parte de su tiempo a desarrollar cadenas de negocios”, concluye Iturrios. ●●



Standard
Bank

We

share

your

ambitions

From its South African roots, Standard Bank has built a global investment banking network with deep expertise in emerging markets and natural resources.

Contact us to find out how our Resource Banking, Global Markets, Banking, Private Client Services and Asset Management teams can partner you in pursuit of your ambitions.

www.standardbank.com

Standard Bank Plc Dubai Branch is regulated by the DFSA (register number F0000376), and they have also approved this document. Within the Dubai International Financial Centre, the financial products or services to which this marketing material relates, will only be made available to Wholesale Customers who meet the regulatory criteria of being a Client. As such this marketing material is not intended for any person falling within the definition of Retail Customers. Should you have any doubt as to whether this applies to you please contact your own financial adviser.



Southern Peru Copper Corporation

UNA ALTERNATIVA
NOVEDOSA

La minería: palanca del progreso en el Perú


Gladys Triveño
Presidenta Ejecutiva
Proexpansión

Una de las grandes paradojas de un país megadiverso como el Perú es que aquellas regiones con mayor presencia de recursos naturales son, en su mayoría, las más pobres y donde resulta más difícil generar prosperidad. Hay quienes incluso han empezado a hablar de la maldición de los recursos naturales.

La minería no es ajena a esta paradoja. El 64% de las exportaciones peruanas del 2005 provino de esta actividad.

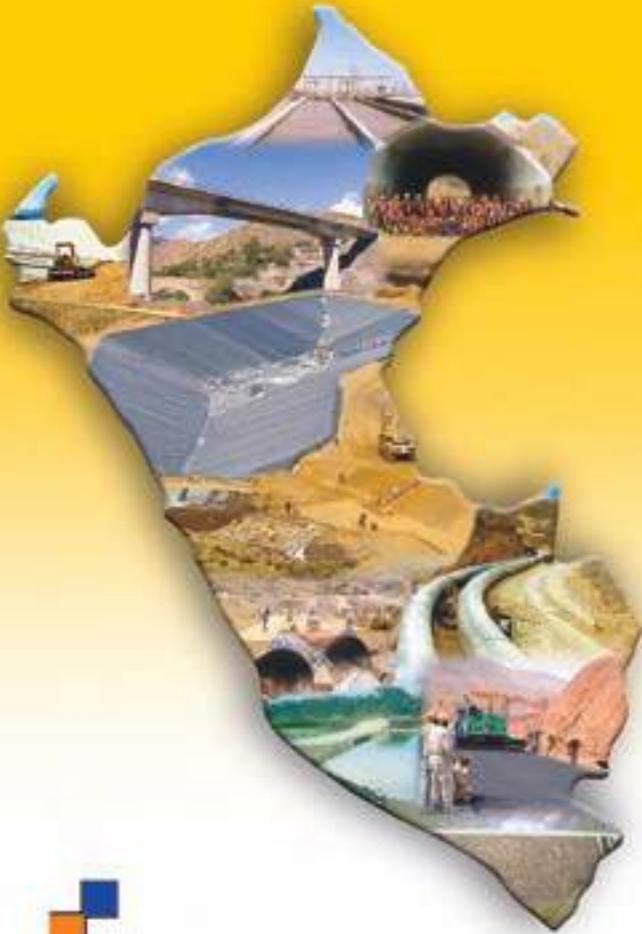
La explicación de esta paradoja es que los conflictos entre empresas mineras y comunidades impiden socializar los beneficios de la minería. En este contexto, no es posible que ambas partes involucradas unan fuerzas y se conviertan en arquitectos

del progreso de su región.

Tomemos como ejemplo a Canadá, país que ha conseguido apalancarse en la existencia del recurso minero para generar prosperidad en las zonas de influencia. Sin ir más lejos, un país vecino como Chile utiliza los recursos derivados de la explotación del cobre para profesionalizar su capital humano y mejorar la calidad de vida de sus ciudadanos. Detrás de esta aparente "maldición", entonces, está más un marco institucional y gestiones deficientes que un designio fatal.

Las experiencias exitosas de aprovechamiento del recurso como palanca para el progreso sugieren que es posible generar bienestar en un país o región, a partir del desarrollo de un *cluster* minero y

En costa, sierra y selva trabajamos por el desarrollo del País ...



- Carreteras asfaltadas
 - Movimiento de tierras
 - Reservorios
 - Plataformas
 - Pads
 - Perforación y voladuras
 - Túneles
 - Edificaciones
- Carreteras de acceso
 - Canales
 - Puentes
 - Presas
 - By pass
 - Mantenimiento de vías
 - Pozas de Lubricación
 - Obras de Infraestructura en general



TL **TRANSLEI**
MINERIA & CONSTRUCCION

• Av. Nicolás Aylón N° 2634 Ate - Lima 3 - PERU.
• Telef. : (51-1) 326-0061 / 326-0408 / 326-7086 Fax: (51-1) 326-1271
• e-mail: postmaster@translei.com.pe - web site: www.translei.com.pe

de *clusters* en las otras actividades en las que el país o región pueda tener alguna ventaja comparativa o competitiva. Está claro que hace falta tomar algunas decisiones al respecto. Sin embargo, el cómo es algo de lo que poco se habla y que es crucial para pasar de una idea buena a una realidad concreta.

En las siguientes líneas bosquejaremos algunas ideas orientadas a que la actividad minera puede convertirse en agente dinamizador no solo de un *cluster* minero consolidado sino de diversos *clusters* en su región. Lo cierto es que cada sol invertido en esta tarea puede tener una alta rentabilidad reflejada en una menor incidencia y gravedad de conflictos población-empresa.

Saber qué

Lo primero es definir el potencial en las regiones mineras y cuáles son las actividades que se pueden fortalecer.

Una mirada al sector exportador



SNMPE

evidencia que el comercio exterior es uno de los sectores que ha impulsado más el crecimiento del país. El Perú tiene un mercado pequeño, y lo lógico es que los esfuerzos de fortalecer los *cluster* existentes tengan un horizonte que supere al mercado interno; es decir, que las actividades que se promuevan tengan

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE



Minera Yanacocha S.R.L.

potencial de desarrollo en el mercado internacional directamente o insertadas a la cadena exportadora.

Algunas de las actividades en las que se pueden consolidar *cluster* que permitan generar prosperidad en las regiones mineras, en particular en aquellas donde se produce oro, son las siguientes:

Agroindustria

Los agronegocios modernos han logrado colocar frutos frescos peruanos en el mercado internacional, tales como el espárrago, el ají, la cebolla, el mango, la aceituna, el orégano, la palta, entre otros. Obviamente, no se trata de la pequeña agricultura pero sí de una cadena productiva donde participan pequeños y grandes para cumplir con los estándares internacionales. En este esquema, todos ganan. Por su parte, la agricultura tradicional tiene que pasar un proceso de reconversión para orientarla a trabajar nichos de mercado que existen para

los productos peruanos. Sin embargo, esto exige una serie de esfuerzos de investigación, desarrollo de bancos de germoplasma, obtención de variedades que superen las restricciones existentes en los mercados, cambios en la tecnología de riego, entre otros que las regiones no son capaces de superar individualmente.

Ganadería

La ganadería y la industria vinculada también han crecido. Las tres industrias que concentran el mayor porcentaje de participación en el mercado han ampliado sus inversiones gracias al incremento de la demanda interna para productos lácteos y a su incursión en el mercado exterior. Sin embargo, los pequeños productores no logran mejoras en su productividad, sus costos de producción son altos y no tienen capacidad (equipos e instalaciones) para producir bajo estándares de calidad que les permita entrar al mercado formal.

No maderables

El Perú es un país rico en la producción de colorantes naturales y por ahora éstos son comercializados básicamente como materia prima (antocianina, p  prika, carmín de cochinilla, harina de flores de marigold, achiote, entre otros). Esto ocurre porque el mercado demanda de esa forma para controlar los canales de comercialización; y porque no se tiene la capacidad de elaborar extractos y otras formas de presentación que podrían permitir obtener mayores ingresos a los productores.

Actividad acuícola

Una de las grandes riquezas del país es la existencia de innumerables espejos de agua aptos para dedicarlos a la actividad acuícola. Sin embargo, el aprovechamiento es reducido, como también lo son los microclimas que permiten que algunas especies se reproduzcan en menor tiempo que los promedios internacionales o que los cambios de agua marina y continental incrementen la velocidad del crecimiento de las especies.

En estas cuatro actividades, se puede apreciar que los recursos y la riqueza existen, y lo que hace falta es investigación y



Peróxido de Hidrógeno

Lavado de Gases

SO_x

NO_x

Reducción de Metales

Hierro

Arsénico

Oxidación

Cianuro

Sulfuro

INNOVA
A N O I N A



**PERÓXIDOS
DO BRASIL LTDA.**

TECNOLOGIA EM PEROXIDADOS

Av. Rivera Navarrete 620 - piso 11 San Isidro
Teléfono 511 4417171 Fax: 511 221 0384 email: maguirre@innova.com.pe

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Cia. Minera Antamina



SNMPE

biotecnología aplicada para mejorar la competitividad de las actividades que podrían generar riqueza en zonas de pobreza como aquellas donde opera la minería. Sin embargo, poco es lo que se ha avanzado, básicamente porque el Estado no tiene recursos, la empresa privada ha priorizado las actividades en las cuales ya está trabajando y el tejido empresarial de las regiones no tiene recursos para investigar, homologar cultivos, tecnificar los trabajos culturales, obtener formas de presentación con mayor valor agregado, entre otros. Algo parecido sucede con las otras actividades donde hay posibilidades de fortalecer *clusters*.

La pregunta inmediata es ¿con qué lo hacemos?

Saber con qué

El escenario ideal es lograr que la inversión privada voluntariamente apueste por desarrollar una actividad económica en un territorio determinado, a partir de un conocimiento integral de la forma en que debe ser concebido el desarrollo de un *cluster*. El problema es que muchas veces el incentivo que motiva esas intervenciones no es el mercado, sino la existencia de conflictos sociales que pueden reducirse con una donación, y es aquello lo que define la decisión de intervenir o no.

Una segunda alternativa es que lo haga el Estado. Como se sabe, el peruano es pobre y tiene un conjunto de prioridades por atender antes que promover una actividad económica específica.

La tercera alternativa es que la propia

región oriente sus recursos en desarrollar estas actividades económicas. Esta posibilidad vuelve a ser inviable por la falta de recursos ordinarios que se puedan orientar a este propósito. Sin embargo, las zonas mineras cuentan con recursos provenientes del canon que en los últimos años han sido de montos importantes y recientemente de los derivados de las regalías.

La posibilidad que se usen el canon y las regalías mineras para inversiones productivas, desarrollo tecnológico e investigación está directamente relacionada con la mejora de la competitividad de las regiones mineras más allá de la actividad misma.

Repensar el canon

Utilizar el canon para generar riqueza es lo que puede permitir superar lo que se ha dado por llamar la maldición de los recursos naturales.

Esto significa que se debe hacer viable ese uso y eventualmente incrementar el porcentaje destinado para este aprovechamiento. Al respecto hay dos tareas que concretar: a) definir una concepción amplia de inversión productiva e investigación científica y tecnológica, y b) crear una vía rápida o *fast track* para este tipo de proyectos en el Sistema Nacional de Inversión Pública (SNIP).

Respecto a la primera, la globalización del mercado y la necesidad de orientar el fortalecimiento de los *cluster* en las regiones mineras hacia el mercado exterior han creado un sinnúmero de necesidades

Personas, Procesos y Tecnología: EL TRINOMIO ESENCIAL EN LA PLANIFICACIÓN MINERA MODERNA



Según estudios recientes del instituto canadiense Fraser, el Perú ocupa el primer lugar en el mundo respecto a potencial minero puro. Es un indicador que abre interesantes perspectivas a las empresas de este rubro y les plantea un desafío: ¿Cómo aproximarse más a sus necesidades integrales y obtener mejores resultados?

Datamine Perú S.A. tiene respuestas concretas a estas demandas, que van desde la provisión de software para el soporte de todo el ciclo de la planificación minera, hasta la identificación de nuevos objetivos en una perfecta sinergia con sus clientes.

CAMBIO SUSTANTIVO

“Nuestros productos perseguían satisfacer cada una de las etapas de los procesos operativos; sea la de exploración y geología, planificación estratégica, programación de la producción y otros”, narra Andy MacDonald, Country Manager de Datamine Perú.

Sin embargo, esa línea de acción ha variado sustantivamente. En lo tecnológico, la empresa se ocupó de mejorar el software para hacerlo más completo, flexible e interactivo. Igualmente, se abocó a desarrollar una fluida comunicación con los clientes e identificar juntos oportunidades en los procesos operativos. También proveerles las herramientas para lograr sus metas.

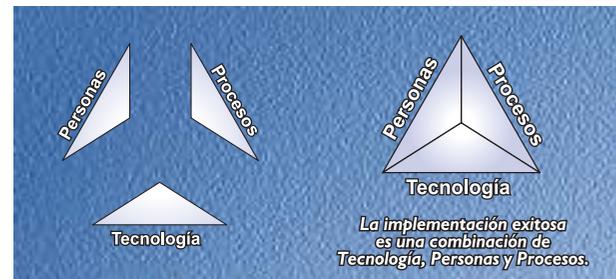
“Es muy importante entender las necesidades de nuestros clientes y que ellos conozcan bien los servicios que ofrecemos; de esa manera, aseguramos que cualquier producto compatibilice con esas necesidades y así obtengan los beneficios que persiguen”, dice MacDonald.

Y añade “Hemos trascendido la preocupación exclusiva por la calidad del servicio tecnológico, para enfocar ahora tres componentes esenciales: personas, procesos y tecnología”.

Para ello, Datamine recurre a una metodología de trabajo llamada “Discovery Study”, por la cual sus profesionales

visitan la unidad minera, evalúan su realidad y definen con el cliente las necesidades y prioridades. Se buscan soluciones integradas en los procesos operativos y que ellas se adapten a las herramientas existentes.

Los productos Datamine son de alto nivel tecnológico y constituyen un poderoso elemento de gestión para manejar las diferentes áreas de la operación. Por ejemplo, Mine2-4D, es un completo sistema automatizado para realizar la planificación y control de las minas de tajo abierto y subterráneo. Genera una completa integración entre las planificaciones de largo y corto plazo, reportes con interfases directas con otros sistemas mineros.



Datamine Studio, es un software construido a partir de un conjunto de módulos que permiten principalmente el modelamiento geológico y el cálculo de reservas.

NPV Scheduler es una solución para el planificador de mina de tajo abierto que permite descontar el valor de los bloques y localizar el límite óptimo del minado. Sus funciones logran optimizaciones más rápidas, reprogramar la secuencia del plan de minado a partir de un periodo escogido y variar los costos en función del tiempo.

“El software no va a cambiar los procesos ni las personas. Por eso, era necesario integrarlos para asegurar que la gente esté capacitada, motivada y se encuentre aplicando los procesos operativos óptimos que la mina requiere” puntualiza MacDonald.



- **1981** : Se crea la compañía en el Reino Unido, a fin de competir en el mercado de soluciones tecnológicas para el planeamiento de minas.
- **1993** : Toma presencia en el mercado del Perú.
- **2000** : Constituye una oficina corporativa en Lima. En la actualidad, esta misma oficina es la sede de la empresa para sus operaciones en los países de la Comunidad Andina (Bolivia, Colombia, Ecuador y Venezuela).

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE

para mejorar las condiciones de competitividad. El tema tecnológico es uno de los que ha recibido menor atención y que puede hacer la diferencia en el proceso de desarrollo de las actividades económicas. En este sentido, debe quedar claro que es posible impulsar con esos recursos tareas como:

- ❑ Desarrollar una investigación que permita acreditar que el yacón no es un *novel food* y con ello revertir la restricción existente en el mercado europeo.
- ❑ Probar por medio de una investigación que el nivel de alcaloides que tiene la maca no es dañino para la salud.
- ❑ Demostrar que los efectos secundarios del consumo seguido de maca no son dañinos para la salud.
- ❑ Crear un CITE en materias colorantes que tenga capacidad de investigar y ofrecer servicios para la transformación de estos productos y su aprovechamiento integral (ejemplo: semilla y vaina de tara).
- ❑ Experimentar con el incremento de la velocidad de la reproducción de la trucha en algunas zonas del país y aprovechar los mercados que tiene.
- ❑ Crear viveros de plantones de tara.
- ❑ Contar con bancos de germoplasma para las plantas silvestres cuyos frutos hoy están siendo exportados.
- ❑ Mejorar las técnicas de diseño y

acabados aplicadas a la artesanía con fines utilitarios.

- ❑ Otras.

Ha llegado el momento de plantearse la posibilidad de aplicar los recursos del canon y las regalías no sólo para construir carreteras, sino para producir aquello que las regiones pueden llevar por esas carreteras porque tienen un mercado donde llegar.

En cuanto a la segunda tarea, una de las condiciones que la normativa plantea para la utilización de los recursos del canon y las regalías es que se observen las normas del SNIP. Sin embargo, dado que el propósito de apoyar el desarrollo tecnológico de las actividades económicas es hacerlas más competitivas, debe impulsarse el establecimiento de algún mecanismo más rápido y eficiente que no obstaculice el desarrollo de las regiones y que garantice en su evaluación un conocimiento adecuado de las cadenas productivas y de la existencia de un mercado para sus productos.

Este mecanismo puede incluir la posibilidad de que los recursos del canon y regalías sean administrados por órganos de toma de decisiones que incorporen al sector empresarial y al ámbito académico en la selección y evaluación de proyectos. Esto es muy importante porque es difícil encontrar funcionarios públicos que tengan una visión de mercado que les permita identificar la importancia de una investigación que ayude a eliminar las barreras existentes como las que tiene el yacón o que el Perú puede llegar a ser una potencia exportadora en materias colorantes naturales.

Si esto implica modificar leyes y reglamentos, no hay que tener temor de hacerlo. Desde hace décadas, el Perú ha perdido muchas oportunidades de usar eficientemente los recursos provenientes de la explotación de recursos naturales (guano, salitre, caucho, entre otros). Al dejar pasar estas oportunidades, nuestra distancia del progreso se ha hecho cada vez mayor.

Por las futuras generaciones, esta nueva oportunidad no debe ser desaprovechada. ●●



CREANDO VALOR A TRAVÉS DE LA PARTICIPACIÓN



SCG es una **empresa líder** especializada en asegurar el **manejo efectivo de los asuntos sociales** en el desarrollo de los sectores público y privado.

Brindamos **soluciones estratégicas** resolviendo los **desafíos prácticos** de implementar nuevas ideas.



Servicios

- Asesoría Gerencial en Temas Sociales
- Diagnóstico Social
- Evaluación de Riesgos
- Estrategia de Inversión Social
- Mapeo de Stakeholders y Asuntos Socio - Ambientales Claves
- Estudios de Impacto Social
- Estrategias de Comunicación y Proceso de Consulta
- Relaciones Comunitarias
- Estrategia de Compra de Tierras y Reasentamiento
- Política de Empleo y Contratación
- Elaboración de Guías
- Manejo de Crisis
- Estrategia de Desarrollo Cluster

Experiencia



Calle Tacna 445 - Miraflores, Lima 18, Perú
Teléfono : 51- 1 444 - 1300 / 444 - 2112
Fax : (51 1) 446 - 9299

Av. Venezuela, 110 - salas 404 a 406 -
20081-312 - Rio de Janeiro, RJ.
Tel: (55 21) 2233-2109

Los Robles 6091, Chacras de Coria,
Mendoza, Argentina
Tel/Fax (54-261) 496-0689

Web Site : www.s-c-g.net



ORICA

ORICA CHEMICALS PERÚ QUÍMICA ANGLO PERUANA S.A.C.

CIANURO DE SODIO, COLECTORES Y ESPUMANTES PARA MINERALES OXIDADOS (AUSMELT), POLVO DE ZINC, FERRO ALEACIONES, CARBÓN ACTIVADO, FLOCULANTES (CIBA), SOLVENTES, DESENGRASANTES, REFRIGERANTES, ANTICONGELANTES, EQUIPOS PARA PROCESOS (ERAL)

AV. FELIPE PARDO Y ALIAGA 699 OF. 501A
SAN ISIDRO, LIMA - PERÚ
TELÉFONOS: 611-3500 / 9758-5204 FAX: 611-3511
CENTRAL@ORICA.COM.PE / WWW.ORICA.COM / WWW.ORICA.COM.PE





Gina Muñiz Roggeroni, Vicepresidenta de la Asociación FORZA RS y responsable del proyecto recibe el trofeo por el 2º puesto

FORZA S.A., promueve permanentemente programas integrales a Nivel Nacional para sus colaboradores y sus familias, como campañas de salud, matrimonios comunitarios, capacitación, voluntariado corporativo, participación de jóvenes Universitarios, etc.. Sin embargo, la empresa en su calidad de ciudadano corporativo a nivel global y especialmente sensible a la situación de pobreza y extrema pobreza de un altísimo porcentaje de nuestros niños peruanos, decide abrir sus horizontes de Responsabilidad Social Empresarial hacia la comunidad un 04 de octubre del 2004 y funda en el 2005 la Asociación "Forza Responsabilidad Social".

Captamos y empadronamos niños pobres y de extrema pobreza entre 0 meses a 12 años de la comunidad Villa Libertad, que está dentro del área de influencia de las operaciones de FORZA. Nace así el Proyecto de Salud: "Cultivando mi Niñez", brindando desayunos diarios controlados por Nutricionistas. La única condición es la **responsabilidad** de devolver el vaso lavado para tener el "derecho" al siguiente desayuno. Los apoyamos con medicinas, atenciones médicas, charlas de nutrición para las madres, entre



FORZA

RECIBE PREMIO PERÚ 2021

"A LA RESPONSABILIDAD SOCIAL Y DESARROLLO SOSTENIBLE DE LAS EMPRESAS"

otros. Dentro de este proyecto, existe un Convenio Marco con el Ministerio de la Mujer para desarrollar en Villa Libertad el Programa Nacional de Wawa Wasi, que beneficiará a niños, padres y en especial a la mujer en su calidad de madre soltera, cumpliendo de esta forma con algunos de los principios del Pacto Mundial, al que estamos adheridos.

"NIÑOS SOCIALMENTE RESPONSABLES"



Carentes de cariño, valores, principios, esperanza, etc, decidimos incorporar el Proyecto de Educación: "Gotitas con Responsabilidad ...", a través de talleres, cuyo objetivo es brindar una educación continua a los niños, que los ayudará a adaptarse a los nuevos escenarios no solo locales sino mundiales.

El Proyecto de Ciudadanía: "Yo también soy Peruano", se encarga de tramitar con el apoyo de la Municipalidad de Surco y la RENIEC, los DNI de los padres para conseguir las Partidas de Nacimiento de estos niños. Creo que las autoridades pertinentes deben replantear los requisitos ... no se le puede

pedir a este sector de la población recibos de luz, agua y/o teléfono, si ellos carecen de todo. Yo pregunto: ¿qué buscamos?, tener un alto porcentaje de NN o tener la mayor cantidad posible de ciudadanos?.

Finalmente, está el Proyecto de Empleo: "Creando Bienestar". Se formó un grupo de madres tejedoras que actualmente están vendiendo sus productos terminados. Estamos en contacto con Instituciones como CAPLAB y ACONSUR con el objetivo de darles tecnificación y especialización para un mejor logro de resultados e impactos hasta la formación de una Pyme, que generará empleo digno a las madres y nosotros como empresa guiaremos su camino inicial para la inclusión exitosa dentro del mercado actual con una nueva cultura de RS.

FORZA cree fielmente en la interacción entre empresa y comunidad. En la medida que se desarrolle la empresa se desarrollará este sector vulnerable de nuestra comunidad, logrando de esta manera que en tanto el crecimiento de la empresa este sustentado en el desarrollo de nuestra comunidad respetando el medio ambiente, lograremos un impacto mucho mayor en nuestras acciones. El futuro del Perú y del mundo está en las manos de los niños, es necesario cultivarlos para lograr niños bien formados, **saludables física, mental y emocionalmente**, por un mejor país y un mundo mejor.

FORZA

SEGURIDAD CORPORATIVA

CELEBRA SU DÉCIMO QUINTO ANIVERSARIO



Presidente Ejecutivo de FORZA Sr. Wilson Gómez-Barrios Rincón

Quince años en el mercado, brindando un servicio con altos índices de calidad, responsabilidad y eficiencia han convertido a **FORZA** en la compañía líder en ofrecer seguridad corporativa respaldado por un equipo de profesionales altamente capacitados. Conversamos con su Presidente Ejecutivo, Wilson Gómez Barrios Rincón para conocer sus logros.

Desde su creación, ¿Cuáles son los pilares básicos de la filosofía organizacional de la compañía?

La filosofía organizacional de **FORZA**, gira desde su creación en torno a cuatro pilares fundamentales. Primero, somos una empresa especializada en temas de Seguridad y adecuamos nuestros servicios a los riesgos de cada negocio. Segundo, alcanzamos una gestión con altos niveles de calidad para cumplir eficiente y eficazmente con nuestras operaciones. Tercero, mantenemos una tecnología aplicada a nuestros servicios. Cabe precisar que este modelo organizacional se basa a su vez, en tres principales componentes: primero, una exigente política de calidad en el desarrollo de sus soluciones y prestación de servicios; segundo, la transparencia que implica trabajar con principios de Buen Gobierno Corporativo y finalmente una actitud socialmente responsable.

Actualmente para que una empresa sea competitiva, es

necesario contar con **Certificaciones de Calidad que avalen el desempeño de su trabajo. Al respecto, ¿cuenta con certificaciones de calidad?**

Si nuestra gestión se basa en las diferentes certificaciones que **FORZA** ha logrado acreditar y mantener en los últimos años. Todos los procesos y servicios de seguridad se encuentran certificados bajo la norma ISO 9001: 2000, asegurando que nuestros procesos, productos y servicios cumplen con exigencias normativas internacionales y con

nuevo sistema de gestión integrado.

La compañía trabaja, desde sus inicios, con Principios de Gobierno Corporativo. ¿Cuáles fueron los resultados de su aplicación?

Los resultados de la aplicación de Principios de Gobierno Corporativo se traducen en la cultura de transparencia que se manifiesta en la incorporación de directores independientes en la organización, en la captación de mayores recursos financieros y en el mejoramiento de las condiciones de la organización.

Usted precisó que uno de los principales componentes en que se basa el modelo organizacional de la compañía es la actitud socialmente responsable ¿Cómo lo desarrolla?

Un tema que ha marcado la actividad de **FORZA** en los últimos años es la Responsabilidad Social para con la comunidad donde operamos y para con nuestro equipo de colaboradores. Nos enorgullece el haber sido reconocidos por nuestra gestión de responsabilidad con el premio "PERU 2021 a la Responsabilidad Social y Desarrollo Sostenible de las Empresas" con el segundo puesto en la categoría empresa mediana.



Reconocimiento por su trayectoria al personal que labora en la empresa desde su fundación

sistemas de verificación que permitan un mejoramiento continuo y el sostenimiento de estándares de calidad permanentes, certificación BASC (Busines Alliance For Secure Commerce) y DGAC requisito para operar en aeropuertos. Además nuestra política de brindar más y mejores servicios de calidad a nuestros clientes, nos llevó a adquirir la franquicia internacional OPALO, que permite ofrecer la Certificación de Personas para garantizar la conducta del trabajador. En el mes de mayo estaremos certificando en ISO 14001 y OHSAS 1801 con lo que implementaremos nuestro

Miembros del Directorio Externo de FORZA





Minera Yanacocha S.R.L.

CONOCIENDO NUESTRAS POTENCIALIDADES

Perú: tierra enriquecida por la naturaleza

Los peruanos ¿conocemos las principales potencialidades que posee las 194 provincias del país? ¿Los colegios y centros educativos en general enseñan a sus alumnos a aprovechar óptimamente las potencialidades de su localidad para generar empleo y bienestar económico? Y usted, amigo lector, ¿reconoce las potencialidades que rodean su localidad y el contexto donde se desenvuelve?, ¿sabe que reconociéndola y dándole un buen uso puede traer réditos en su economía y a la de su localidad? Primero, entiéndase por “potencialidades” a todos aquellos recursos que existen en una zona determinada, pero que no están siendo utilizados para la generación actual o futura de ingresos que sean capaces de dinamizar las economías donde están

localizadas y mejorar los niveles de desarrollo humano sostenible de las poblaciones en donde se encuentran dichos recursos.

Desde niños escuchamos ideas, no muy esperanzadoras, del Perú como que es “un país pobre sentado en un banco de oro”, de la falta de oportunidades para crecer y desarrollarse profesionalmente, de la extrema pobreza que viven nuestros connacionales en la sierra y en la amazonía, en fin, una serie de ideas que han generado el éxodo de jóvenes hacia el exterior. Una “potencialidad” que escapa inevitablemente cada año, ante la inacción de las autoridades que no tienen idea de cómo solucionar esta huida.

Sin embargo, no nos damos cuenta de que el Perú es un país con recursos naturales por explotar -sin causar daño ni

contaminación- una valiosa herencia histórica-ancestral, infraestructura educativa, económica, financiera y una biodiversidad, que siendo óptimamente aprovechadas cambiarían el panorama y la visión que tenemos de nuestro país.

Tenemos un mar estratégico, uno de los más productivos del mundo, pues alberga a más de 700 especies -entre peces y mariscos-, de las cuales sobresalen 60 de importancia económica, y es una de las últimas grandes reservas de proteínas que existen en el planeta. "De las 19 cuencas del mundo que trabaja la Organización de las Naciones Unidas para la Agricultura y la Alimentación (FAO), el mar peruano y el de Namibia, ubicado frente a la costas de África del Sur, son los más ricos, tanto en cantidad como en calidad de peces que alberga", asegura el ecólogo Antonio Brack Egg. Esta potencialidad puede ser productivamente empleada, pues de acuerdo con las tendencias mundiales, la

pesca marina se ha estancado en 85 millones de toneladas y no da para más. Otra potencialidad peruana a la vista son los bellos paisajes naturales que poseemos tanto la sierra como la selva, ideales para atraer al ecoturismo.

"Una característica de la sierra es que cuenta con un valioso banco de recursos genéticos, del que se han domesticado 82 especies de plantas de la época prehispánica, de las cuales nueve sobresalen por su alto contenido proteico y condición ideal para el desarrollo de la biotecnología", sostiene Brack. De ello podemos aprovechar para abastecer tanto al mercado interno como el externo. No olvidemos también que en la sierra habitan camélidos como la llama, la alpaca y la vicuña que poseen la fibra más fina y cara del mundo, pues sólo un kilogramo de ésta bordea los US\$500, y que usados con responsabilidad pueden generar recursos a la región y empleo a su población.



TAIR
RENT A CAR

Operación El Brocal
Operación SPCC
Operación Ferreyros
Operación Exso
Operación GyM

Outsourcing operativo de vehículos livianos

GRUPO IBARCENA

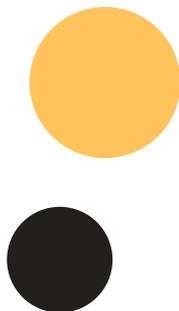
LIMA | Calle Miraflores 130, Urbanización La Florida - Santa Anita | Teléfono: (011) 311-5030 - Fax: (011) 362-3818
AREQUIVA | Explanada Chirimayta, Km. 1.5 | Sacabaya | Teléfono: (054) 449581 - 449517
E-mail: tair@tairliviano.com.pe - Web: www.ibarcena.com.pe

BOART LONGYEAR

LM Modular Series Core Drilling System

Boart Longyear S.A.C.
Av. Defensores del Morro 2066, Chorrillos
Casilla Postal 1952 Lima 100, Perú
Telf: (511)467-0011 Fax: (511) 252-3899
E-mail: orosales@boartlongyear.com
[Http://www.boartlongyear.com](http://www.boartlongyear.com)

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



La tercera región estratégica es nuestra amazonía, rica en bosques tropicales, "alrededor de 63 millones de hectáreas de bosques", afirma Brack. En efecto, si juntamos el potencial peruano con el de Brasil, resulta que juntos tenemos el 80% de los bosques tropicales del mundo que juegan un rol importantísimo en el equilibrio climático. Asimismo, nuestra amazonía alberga a 42 grupos de aborígenes con un inmenso bagaje de conocimientos tradicionales que pasa por conocer las propiedades de más de 2,800 plantas que forman el ecosistema de esta región. Todo esto forma parte de la herencia histórica peruana.

Durante su discurso de despedida del Perú, la representante del Programa de Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD), Kim Bolduc, señaló que algunas décadas del siglo XX pueden ser consideradas como perdidas, debido a que la pobreza, en lugar de disminuir, se incrementó. "En el caso del

Perú, posiblemente ese riesgo se podría evitar en la medida en que los peruanos proyecten su futuro desarrollo sobre la base de un esfuerzo donde gobierno central, gobiernos regionales y agentes económicos y sociales participen conjuntamente en la identificación, sistematización y aprovechamiento de las posibilidades que ofrecen las potencialidades presentes en el territorio nacional". Entonces, la pregunta surge por sí sola: ¿cómo podemos utilizar nuestras potencialidades?

Al respecto, Antonio Brack señala que es necesario elaborar un "mapa de potencialidades" para poder identificarlas plenamente y tomándolas como base, desarrollar propuestas eficaces para utilizarlas y aprovecharlas óptimamente. "Muchos de los departamentos catalogados como pobres, como es caso de Huancavelica, están rodeados de potencialidades que los hacen económicamente sostenible; por ejemplo,



1994
1.5 millones oz*



2005
6.7 millones oz*

* Producción de Oro en el Perú

11 años de crecimiento. 11 años participando activamente en el desarrollo de la actividad minera de nuestro país. 11 años comprometidos con la calidad y el éxito de cada proyecto. 11 años comprometidos con nuestros clientes.

Knight Piésold
CONSULTING

www.knightpiesold.com

esta región cuenta con muchísimas lagunas altoandinas aptas para fomentar la cría de trucha en jaulas”, precisa Brack, tras plantear que se debería “escoger los 50 distritos más pobres del país y en vez de darle S/.100 para su alimentación, se les debería enseñar a reconocer y usar sus potencialidades. Por ejemplo, en la amazonía hay potencial para el ecoturismo, actividad que generaría puestos de trabajo directo para la misma población”.

La minería

¿Sabía usted que la minería también es una “potencialidad” del país y que es generadora de un poco más del 50% de las exportaciones peruanas, especialmente ahora que los precios de los metales están altos? Para Brack, las empresas que conforman la gran minería podrían hacer un inmenso servicio a la comunidad local que les rodea promoviendo el desarrollo de sus potencialidades. “En la sierra existen varias lagunas altoandinas que con una hectárea de jaulas flotantes criando truchas, se pueden producir entre 90 y 120 toneladas de carne por hectárea al año. Lo que puede convertir a esta zona en productora de trucha”, asegura. En efecto, las poblaciones aledañas son habitadas por personas de escasos recursos económicos y que desconocen el rico potencial económico que los rodea. “El Perú con los andes y las miles de lagunas que tiene puede convertirse en una potencia acuícola mundial, ahora que la acuicultura y piscicultura son actividades económicas que se están promoviendo en el mundo”.

Otro problema crucial que frena el desarrollo de las potencialidades de cada región es el mal uso o “despilfarro” que se hace del canon minero, recursos que son recibidos por el gobierno pero que no pueden invertirse, debido a que no hay proyectos creativos y sostenibles que puedan hacer un uso efectivo o la capacidad humana para desarrollar proyectos. Lamentablemente en nuestro país se gasta mucho dinero o se “invierte” en causas que no generan riquezas para las regiones más necesitadas. “Un caso puntual, en Cajamarca las provincias de Jaén, Cutervo y Bambamarca tienen al menos 100 mil

hectáreas aptas para ser reforestadas en tierras degradadas a un ritmo de 10 mil hectáreas por año, lo que generaría 5000 puestos de trabajo directo, y cuando esas reforestaciones tengan que cosecharse va generar un recurso por hectárea calculado en US\$30 mil lo que cosechando 10 mil hectáreas por año daría como US\$30 millones, esa es la riqueza forestal hacia la que debemos apuntar”, explica Brack.

Lo cierto es que es necesario una mayor promoción de las potencialidades que posee cada región, para ello es preciso capacitar a los maestros y la población en general. El nuevo rostro de la educación tiene que dirigirse a redescubrir el país con sus inmensas potencialidades, para que los jóvenes que actualmente cursan estudios secundarios salgan al mercado laboral y puedan desarrollarse como empresarios en la piscicultura, acuicultura, en construir albergues turísticos, y fomentar alternativas de progreso para el desarrollo económico del Perú. ●●




INSPECTORATE

INSPECTORATE SERVICES PERU SAC
Av. Elmer Faucett 444 Callao Lima - Perú
(511) 613 8080 Fax (511) 562 1300
insperu@inspectorate.com.pe www.inspectorate.com.pe

METALES Y MINERALES

- ④ Supervisión de embarques y descargas
- ④ Inventarios y Valorizaciones Mineras
- ④ Laboratorio Primario Concentrados (IMO, humedad, análisis granulométrico y preparación de muestras)
- ④ Laboratorio Primario de Geoquímica (Corte y preparación de muestras estándares, prueba de tamices, etc.)



MEDIO AMBIENTE:

- ④ Operaciones de Campo: Toma de muestras (agua, aire, emisiones gaseosas, suelos y sedimentos, ruidos, etc)

SERVICIOS ANALÍTICOS

Laboratorios:

- ④ METALES & MINERALES
- ④ GEOQUÍMICA
- ④ MEDIO AMBIENTE
- ④ ALIMENTOS - ORGÁNICOS
- ④ MICROBIOLOGÍA





SNMPE

ATENTOS

Principales proyectos auríferos en el Perú

Gran parte del auge minero que vive el Perú se sustenta en la importancia que ha cobrado la actividad aurífera en los últimos años. El oro se ha convertido en uno de los principales productos tradicionales de exportación. A continuación conozcamos los principales proyectos mineros que se desarrollan con éxito en el Perú.

Yanacocha



En estos momentos, Compañía Minera Yanacocha es la productora de oro más grande de América del Sur y es considerada la más rentable de Latinoamérica. Situada sobre la Cordillera de los Andes a 48 kilómetros (30 millas) al norte de la ciudad de Cajamarca, está compuesta por cinco minas a cielo abierto, cuatro plataformas de lixiviación y tres plantas de recuperación de oro. El 51.35 % de su accionariado pertenece a *Newmont Mining Corporation*, empresa considerada como una de las

productoras más importantes de oro a nivel mundial debido a que cuenta con 15 yacimientos de oro en diversos países; mientras que Compañía Minera Buenaventura posee el 43.65% de acciones; el 5% restante pertenece a Corporación Financiera Internacional, brazo financiero del Banco Mundial. Sólo en el 2005 produjo 3.25 millones de onzas de oro y brinda trabajo a 2,303 empleados permanentes y hasta 6,745 contratistas. El 97% de los empleados de minera Yanacocha son peruanos y casi la mitad es residente local. El 77% de

Industrias Manrique

Empresa peruana comprometida desde el nivel más alto de su Dirección con la seguridad de los trabajadores.



Industrias Manrique S.A.C. inicia sus operaciones en el año 1978 en la ciudad de Huancayo.

Desde el año de 1996, Industrias Manrique somos reconocidos por la calidad de nuestros productos, ahora bajo dos Sistemas : Emplantillado Good Year Welt y Vulcanización Directa al Corte, ambos bajo la marca HOLS&STEIN.

Siguiendo con nuestro afán de dar mayor satisfacción a nuestros usuarios, Industrias Manrique investiga y decide invertir en lo último en tecnología dentro de la fabricación de calzados, y es así que en el año 2003 adquiere una máquina Inyectora de Poliuretano, convirtiéndonos así en los únicos productores de este tipo de calzado a nivel nacional, comercializado bajo nuestra marca EINS.

Actualmente nuestra empresa produce todo tipo de artículos de cuero utilizados para la seguridad industrial como guantes de trabajo, ropa especial de cuero para fundición, escarpines, mandiles y todo artículo afin para un trabajo seguro y eficaz.

Los botines y zapatos son fabricados según las Normas Internacionales y a la medida de cada uno de nuestro clientes. La política de la Empresa es innovar y estar siempre al nivel de países como Estados Unidos o cualquier otro país europeo; esta filosofía es difundida por nuestro Gerente General, siempre con el espíritu amplio de servicio y de satisfacer a nuestros clientes más exigentes.

Los tiempos y las personas cambian; las necesidades exigen cada vez lo mejor , por ello entregamos a Uds. los productos destinados al trabajo fuerte y pesado, brindándoles seguridad y comodidad al máximo, ya que estos son fabricados con un estricto control de calidad, material selecto y tecnología de punta, logrando que todos nuestros productos sean, simplemente los mejores.



Inyectora de Poliuretano

- Botines dieléctricos
- Botines Hidrófugos
- Botines Antideslizantes
- Botines Anti impactos
- Botines Anticompresión
- Botines antioleñosos
- Botines resistentes a temperaturas bajas
- Botines resistentes a temperaturas altas
- Otros



HOLS&STEIN



Calle Los Tornos 259, S.M.P. Lima 31 - Perú
Telfs 485-4747 / 521-5090 / 523-4791
Fax : 522-2657
ventas@grupomanrique.com
www.grupomanrique.com



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Procesadora Sudamericana S.A.

los servicios contratados pertenece a empresas peruanas, 15% de los cuales tiene base local.

Orcopampa

La mina Orcopampa es uno de los yacimientos de oro más importantes de Compañía Mineras Buenaventura. Ubicado en el departamento de Arequipa, provincia de Castilla y distrito de Orcopampa, inició sus actividades de exploración en 1962. En la actualidad se localiza una moderna planta de producción de oro y plata en barra a través del proceso continuo de extracción, lixiviación, recuperación y refinamiento. Este proceso en conjunto tiene como objetivo la producción de barras doré con una capacidad de tratamiento de 1,200 tcs/día. De acuerdo con recientes declaraciones del

gerente financiero de Buenaventura, Carlos Gálvez, "estamos viendo una producción de casi 400,000 onzas de oro este año, tomando en cuenta la producción de Orcopampa, Poracota, Antapite y otras minas pequeñas". Como vemos, la meta trazada por la compañía minera es grande.

Poracota

Poracota es uno de los primeros descubrimientos de un sistema epitermal miocénico de alta sulfuración en el sur del Perú. En enero de este año, Buenaventura ejerció la opción de compra del 75% de las acciones de Minas Poracota por un monto de US\$ 4.5 millones. El 25% restante de las acciones pertenece a la filial local de la canadiense Teca Cominco Ltd. Se espera una producción aproximada de 300 mil onzas al año. El prospecto Poracota, explorado por Buenaventura desde el 2003, se localiza en el distrito de Cayarani (Arequipa). En el segundo trimestre de este año se contará con la actualización de sus cálculos de ley de mineral y reservas. Según declaraciones de representantes de esta empresa, se espera en Paracota una producción de hasta 50,000 onzas en el 2007 y de 100,000 en el largo plazo.

Parcoy

La Unidad de Producción Parcoy, de propiedad del Consorcio Minero Horizonte - octava productora local de oro-, está ubicada en el distrito de Parcoy, provincia de Patate, región La Libertad. En junio del año pasado la mina culminó su primera fase



SNMPE

de profundización que le permitió llegar a tres clavos principales: Milagros Sur, Rosarito y Rosa Orquídea y a finales del 2005 llegó a dos nuevos clavos: Carmencita y el Encanto. Esto permite contar con aproximadamente 200 metros de más de nueva mina en donde se ha comprobado la continuidad de todos los clavos mineralizados que están siendo explotados desde hace años; adicionalmente permitirá tratar mineral de baja ley (300-400 toneladas) que antes se consideraba desmonte debido a los bajos precios de los metales. De esta manera, Consorcio Minero Horizonte espera aumentar sus niveles de producción buscando recuperarse del bajo desempeño que tuvo la mina durante el 2004 al llegar a las 130,000 onzas.

Untuca

Se prevé que durante el primer trimestre de este año Consorcio Minero Horizonte inicie la producción de su proyecto Untuca, ubicado cerca al distrito de Ananea en la región Puno. Este proyecto, que actualmente está en la fase de construcción, operará con una planta de 200 TMD de capacidad inicial. Además, la empresa minera viene realizando trabajos de exploración en diferentes prospectos, algunos de los cuales presentan resultados alentadores como el prospecto Chorro Blanco, localizado al suroeste de su área de operaciones.

La Poderosa

La mina La Poderosa, ubicada en la provincia de Patate, La Libertad, de propiedad de Compañía Minera Poderosa, tiene una extensión de 80 mil hectáreas y empezó a producir desde 1982, promediando los últimos cinco años una producción anual de 75,000 onzas de oro. Para el 2006 se estima una producción de 109,000 onzas a un costo total de US\$175 por onza. Cabe señalar que esta empresa tiene una capacidad instalada para procesar 800 toneladas diarias de mineral con contenido de oro, obteniéndose como producto final barras con la calidad de bullones.



ecolab
Calidad Ambiental

Somos una empresa especializada en proveer los mas eficientes **SERVICIOS AMBIENTALES** a entidades públicas y privadas de los sectores productivos, de servicios y de desarrollo del país.

NUESTROS PRINCIPALES SERVICIOS:

En CONSULTORÍA AMBIENTAL:

- Estudios de Impacto Ambiental - EIA.
- Programas de Adecuación y Manejo Ambiental - PAMA.
- Diagnósticos Ambientales Preliminares - DAP.
- Planes de manejo Ambiental -PMA.
- Planes de manejo de Residuos Sólidos.
- Programas de Monitoreo Ambiental.
- Elaboración de Informes de Gestión Ambiental - IGA.
- Diseño de Plantas de Tratamiento de Aguas Industriales y Diseño de Programas de Responsabilidad Social y Ambiental.

En ANÁLISIS DE LABORATORIO:

- Somos un laboratorio acreditado ante INDECOPI Resolución N° 0102-2004



REALIZAMOS ANÁLISIS

- En muestras de aguas diversas (ríos, lagunas, subsuelo, mar, potable)
- Efluentes domésticos e industriales.
- Calidad de aire.
- Emisiones gaseosas.
- Material particulado.
- Ruido.
- Luminosidad y electromagnetismo.

Empleamos métodos de análisis estandarizados de la APHA y EPA.

Si desea recibir mayor información contáctenos:

Calle Beta 135, Callao
Telefax: 561-5454, 561-5455, 561-5456, 561-5457, 561-5458
Http: www.ecolab.com.pe
email: informe@ecolab.com.pe,
central@ecolab.com.pe
lab@ecolab.com.pe



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



Minera Barrick Misquichilca S.A.

Laguna Norte

El proyecto Laguna Norte se ubica en Alto Chicama, en la parte norcentral del Perú, a 140 kilómetros de la ciudad de Trujillo y 175 kilómetros al norte de la mina Pierina. Durante el 2002, Minera Barrick Misquichilca inició la planificación del desarrollo de este proyecto, incluyendo el estudio de impacto ambiental respectivo. El yacimiento se está desarrollando como una operación a tajo abierto y tiene un presupuesto de construcción de US\$340 millones.

La construcción en Laguna Norte empezó el segundo trimestre del 2004 y su producción se inició en junio del 2005. Las proyecciones indican que su producción de oro promediará aproximadamente las 800,000 onzas anuales, durante los tres primeros años. Sobre la base de las reservas existentes, de 9.1 millones de onzas, el tiempo de vida mínimo esperado de la mina es de 10 años. Como se planea iniciar la extracción de los depósitos de alta ley, ubicados cerca de la superficie, durante los primeros años se logrará la mayor producción y los costos más bajos.

PROYECTO MINERO EN CARTERA

Según información proporcionada por la Dirección de Asuntos Sociales y Comunitarios de la Agencia de Promoción de la Inversión Privada (ProInversión), por el momento el único proyecto minero en cartera es Michiquillay, operación que tiene grandes oportunidades de exploración, pero cuyos estudios para definir las reservas y potencial en depósitos minerales aún no están concluidos. Sin embargo, este proyecto se ubica en zonas mineras por excelencia y cercana a las mejores minas del país.

Michiquillay es un proyecto cuya concesión minera es de 18,978 hectáreas y está localizada a 47 km de la ciudad de Cajamarca, 239 km del Puerto de Pacasmayo (Trujillo) y 908 km de Lima. La altitud varía entre 3,000 y 3,600 metros sobre el nivel del mar.

Este proyecto es un yacimiento tipo pórfido de cobre, con contenidos de oro y plata, y fue explorado por la compañía Asarco (años 1959-1965) y Michiquillay Copper Corp., de Japón (años 1972-1976). Se han realizado 159 taladros de perforación diamantina con 41,600 metros y labores subterráneas en 2,500 metros. Las reservas de mineral (para un cut-off de 0.4 % Cu) son de 544 millones de Tm con 0.69% de Cu, de 0.1 a 0.5 g/TM de Au y de 2 a 4 g/TM de Ag.

En el tema de infraestructura, el acceso al proyecto es por carretera afirmada a la ciudad de Cajamarca, y desde esta ciudad tiene acceso por carretera pavimentada con los principales puertos de la zona como Eten, Pacasmayo, Bayóvar, Salaverry. Además, cuenta con acceso directo al Sistema Eléctrico Nacional.

Pierina

Pierina, de propiedad de Minera Barrick Misquichilca, está ubicada en la Cordillera de los Andes, en el departamento de Ancash, en el área norcentral del Perú, aproximadamente a 10 kilómetros al noroeste de la ciudad de Huaraz. Está a una altitud cercana a los 4,100 metros sobre el nivel del mar. El mineral está siendo extraído en una operación a tajo abierto, con camiones y cargadores, y la vida útil de la mina se estima en cuatro años más, es decir, hasta 2009. Pierina inició su producción en 1998, actualmente tiene 430 trabajadores, de los cuales el 98% es peruano. Hay un promedio de 450 campesinos provenientes de las comunidades aledañas que laboran, de manera rotativa, en actividades complementarias tales como reforestación, control de erosión y obras de desarrollo para sus propias comunidades. Es la segunda mina

de oro más grande del país, y con su producción más la de los otros yacimientos el Perú ha pasado a ocupar el primer lugar en Sudamérica y el quinto en el mundo como productor de oro.

Cerro Corona

A inicios de este año Peru Copper inició la fase de construcción del proyecto aurífero y cuprífero Cerro Corona y su puesta en operación se espera para el próximo año (aproximadamente 18 meses después). La inversión estimada es de US\$125 millones y tendrá una vida útil de 15 años. Se estima una producción de 17,000 toneladas de mineral por día, lo que implicará obtener 150,000 onzas de oro y 30,000 toneladas de cobre al año. Asimismo, se calcula que la mina producirá 2.3 millones de onzas de oro y 412,000 toneladas de cobre en sus 15 años de vida útil. ●●



PROCESADORA SUDAMERICANA

**TECNOLOGÍA EN REFINACIÓN
EFICIENCIA EN COMERCIALIZACIÓN**

Ofrece sus servicios de:

- Tratamiento de precipitados Merrill-Crowe
- Refinación de amalgamas y dore
- Desorción y reactivación térmica de carbón activado
- Comercialización de oro y plata en el mercado nacional e internacional



Galvani 165-Urb. Sta. Rosa, Ate, Lima-Perú
Telfs-Fax: (51 1) 326 14 21 326 14 56 326 14 14
www.psa.com.pe psa@com.pe

PERÚ:

SÉTIMO SIMPOSIUM INTERNACIONAL DEL ORO

SEVENTH INTERNATIONAL GOLD SYMPOSIUM

3-5 MAYO | MAY, LIMA 2006

Oportunidades Auríferas en Perú y América Latina
Gold Opportunities in Peru and Latin America



ORGANIZADO POR / ORGANIZED BY



Comité Aurífero
Sociedad Nacional de
Minería, Petróleo y Energía

Francisco Graña 671, Lima 17-Perú
Teléfono / Phone: (51-1) 460 1600
Fax: (51-1) 460-1616

VIIsimposiumoro@stimulus.com.pe
www.snmpe.org.pe

PROMOTORES / PROMOTED BY



Sociedad Nacional de
**MINERÍA PETRÓLEO
Y ENERGÍA**

WORLD GOLD COUNCIL



MINISTERIO DE
ENERGÍA Y MINAS

PATROCINADORES / PATRONS

Banco de Crédito **BCP**

25 años

MARSA

MINERÍA AURIFERA PERÚ S.A.

AUSPICIADORES / SPONSORS



EXPRESO



SEMANA económica

Yanacocha

Goodyear presente en el sector minero

poniendo a su servicio la última tecnología
en llantas, la mayor variedad de productos y
la más amplia red de distribución.

Contamos con la línea más completa de llantas para uso minero; para camionetas, equipos auxiliares, minería subterránea, cargadores y camiones en todas las medidas.



GOODYEAR
OFF-THE-ROAD TYRES



Bolsa de Valores de Lima

¿CÓMO ES SU COMPORTAMIENTO?

Las acciones en **bolsa** y el precio de los **metales**

La Bolsa de Valores de Lima (BVL) registró hace unas semanas la mayor caída del año (3.83%), debido a la oferta masiva de acciones. Esta noticia nos motivó a buscar las opiniones de tres analistas bursátiles para conocer de primera fuente cómo se orientan las perspectivas de las acciones mineras para los próximos meses.


Karen Guardia

Para Hernando Pastor, agente de Bolsa de Juan Magot & Asociados, las acciones mineras tuvieron una "mala racha" en el 2000 debido al bajo precio de los metales, "hoy, muy por el contrario estamos viviendo la recuperación de los metales, lo que origina que las empresas mineras sigan creciendo y tengan la posibilidad de encontrar más reservas para explorar, como es el caso de Cerro Verde que va ampliar su producción".

El analista añade que la proyección es que el precio de los metales continúe con su

tendencia al alza para el 2008: "Se espera que la plata suba a más de US\$10; el oro, a aproximadamente US\$600, y el zinc, a US\$1.5 la libra. En síntesis, se proyecta que los precios de los metales se mantengan arriba entre el 2006 y el 2007".

De similar posición es Ernesto Ferrero, BBVA de Continental SAB, quien afirma que la perspectiva de las acciones mineras es favorable gracias a la coyuntura externa (alza del precio de los metales) que le ha otorgado un atractivo especial al sector. "Lo que podemos observar es la evolución del precio



Bolsa de Valores de Lima



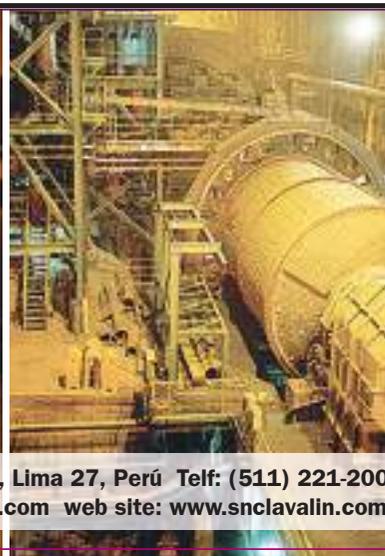
SNMPE

spot de los metales y compararla con su proyección en función a los contratos a futuro, para cada metal, por ejemplo en el caso del oro el precio spot ha crecido de manera importante sobre todo en los últimos meses del 2005 y actualmente está por un nivel que sobrepasa los US\$580 por onza. Según dictan los contratos pactados, la proyección del precio a futuro es de relativa estabilidad entre los US\$550 y US\$580 por onza de aquí a finales de este año", explica. El caso del oro, agrega Ferrero, impacta básicamente a Buenaventura, dada su participación en Yanacocha.

Asimismo, precisa que, en lo que se refiere al cobre, su precio spot subió considerablemente el año pasado, llegando a niveles superiores a los 230 centavos de dólar por libra pero su proyección -según los precios de los contratos a futuro- muestra una clara corrección de la cotización debido a

que los niveles de inventario han parado de caer (los inventarios de la Bolsa de Metales de Londres, de Shanghai y de Comex) desde mediados del año pasado. "En estos momentos, los precios a futuro marcan una proyección de caída del precio del cobre hacia niveles de 170 centavos de dólar para finales de este año. Cabe precisar que esta caída estaba prevista en los contratos a futuro por lo menos desde mediados del año pasado lo que no se ha concretado porque se vienen suscitando problemas de oferta", apunta.

En cuanto a otros metales como el zinc -que tiene una participación importante en la producción de compañías mineras como Atacocha, El Brocal, Milpo y Volcan-, Ferrero indica que su precio spot ha mostrado un incremento muy empinado como consecuencia fundamentalmente de la caída de los inventarios desde diciembre del año pasado. Situación que dificulta predecir su



precio a futuro. “En la medida en que los contratos a futuro se renueven, van marcando una corrección menos pronunciada. Allí es importante considerar los niveles de crecimiento económico de los países demandantes de estos metales”, refiere.

Mercado mundial

En el mercado minero mundial, explica Luis Bravo, de Centura SAB, se observa que las onzas y toneladas métricas existentes son relativamente más baratas que las onzas y toneladas métricas explorables, por varios motivos: mayores costos de insumos; mayores riesgos regionales o de país en algunas de las principales latitudes mineras como es el caso del Perú; un financiamiento barato dadas las altas tasas de interés a largo plazo en los mercados mundiales y el aumento de efectivo de las grandes compañías que incentiva más a la adquisición que a la exploración, lo que sostiene en buena medida la buena cotización de los precios de los metales.

“Si la oferta no responde de manera proporcional al incentivo de los precios de los metales, éstos van a permanecer altos y es lo que se espera que ocurra en los próximos tres o cuatro años”, señala Bravo.

¿Y qué ocurrirá de aquí al 28 de julio? “El común denominador de la BVL será la volatilidad y eso implica una tendencia probablemente a la baja, pero lo que pueda ocurrir en concreto entre la primera y la segunda vuelta va a depender en cuánto sorprendan los resultados de la primera vuelta al mercado, pero es muy posible que la bolsa pueda retroceder”, detalla el representante de Centura SAB. “Hay cierto temor en función a las posibles políticas que se puedan implementar de parte de los posibles ‘ganadores’. Ante este temor lo que el inversionista busca es retraerse, es decir, esperar a ver indicios de cuál podría ser la política económica que en definitiva se va a implementar”, refiere.

Similar es la opinión de Ferrero, quien añade que los períodos de volatilidad (de caída) por riesgo político van estar reflejados en las acciones mineras, sobre todo por el

hecho de que no sólo se está presentando una tendencia hacia la nacionalización de empresas en Latinoamérica, sino que uno de los competidores en la segunda vuelta mencionó desde el inicio de su campaña que abogaría por la nacionalización de las mineras peruanas, lo que generaría un retraso en la economía nacional, la huida de capitales extranjeros y la cancelación de importantes proyectos mineros.

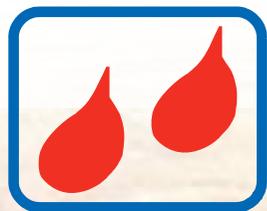
Pastor, de Juan Magot SAB, va más allá, y plantea dos escenarios puntuales: uno donde haya la posibilidad de que gane la candidata de Unidad Nacional o el candidato del Apra y en el que la bolsa va responder con “tranquilidad”, y la otra donde gane el representante de Unión por el Perú. “En ese contexto las empresas mineras van a observar qué actitudes tomará el nuevo presidente al inicio de su gobierno, puesto que existen proyectos en marcha que no pueden parar”.

Bolsas junior

Los tres coinciden en señalar que existe un buen dinamismo en el desarrollo del segmento de capitales de riesgo. “Lo que se necesita para que sea más atractiva es que esté al alcance de las personas naturales que invierten poco en la bolsa y que vean que pueden obtener un rendimiento muy atractivo como parte de su cartera de ahorros de inversión y, por otro lado, hay que esperar que pase todo el proceso electoral y asegurarse que las reglas de juego establecidas no sean cambiadas”, dice Luis Bravo.

Incluso los analistas concuerdan en que para nuestro país es importantísimo que tenga una bolsa junior (una bolsa de proyectos) porque “incentiva a que la inversión nacional tenga capital necesario para desarrollar su proyecto”, apunta Hernando Pastor.

“El desarrollo exploratorio de las bolsas junior -explica Ferrero- tiende a centrarse en yacimientos adyacentes a compañías grandes, y esto va a aumentar la capacidad de las empresas establecidas debido a que el trabajo de exploración que hacen las junior puede ser evaluado y existe la posibilidad de que una empresa minera tradicional se interese por ese proyecto y lo termine comprando”. ●●



Inlusa

Industria & Comercio SAC

INLUSA presente en la Minería

Inlusa, como líder en la
distribución de lubricantes,
cuenta con la confianza y el
respaldo de **ExxonMobil**

La Minería encuentra
lo más valioso de la tierra.

...y encuentra en nosotros
el gran apoyo que necesita

LUBRICANTES

MINERIA
INDUSTRIA
MARINA
AVIACION



Mobil

Líder en Desempeño



Inlusa Industria & Comercio S.A.C.

Av. Nicolás Arriola 1654 - San Luis Lima. ☎ 473-9246, 323-9447. Fax: 323-9350
email : mobilresponde@inlusa.com www.inlusa.com



SNMPE

Mercados de minerales globales y de China


John E. Tilton¹

Los mercados de minerales han experimentado dos desarrollos dramáticos durante los últimos años. Primero, como resultado de un crecimiento económico rápido y sostenido, con producción industrial expandiéndose incluso más rápido que el Producto Bruto Interno, China se ha convertido en un consumidor principal de casi todos los productos minerales. Para algunos, tales como el cobre, es hoy en día el mayor consumidor. Segundo, los precios de los minerales, después de años de permanecer sin movimientos, se han disparado, en algunos casos elevándose en varios puntos. Obviamente, estos dos desarrollos no son independientes. Muchos sostienen que la demanda china está detrás de estos saltos en los precios. Sin embargo, otros factores también son importantes, incluyendo la creciente demanda en

Norteamérica y en otros lugares aparte de China, una década de adiciones de capacidad muy claras, el resultado de precios bajos y pocas ganancias.

El auge de China y el reciente surgimiento de los precios de minerales han fomentado dos percepciones o creencias acerca del futuro de los mercados de minerales. Primero, el crecimiento económico en China -y tal vez en India, así como también en otros países en desarrollo- está generando un súper ciclo de demanda que elevará los precios reales de los minerales por muchos años, revirtiendo la larga tendencia de descenso que muchos precios de productos minerales han experimentado desde inicios de la década de los setenta. Segundo, los esfuerzos y persistencia de China de saciar su creciente apetito por minerales constituyen una amenaza para el resto de consumidores al

acaparar más y más de los suministros globales. Cuanto más consume China, menos quedará para el resto del mundo. De ser ciertas, estas creencias tienen implicancias importantes. ¿Pero son realmente ciertas?

La respuesta dependerá de la figura y naturaleza de la curva de suministros a largo plazo para productos minerales. En el corto plazo, la producción industrial está constreñida por la capacidad existente, mientras que en el largo plazo las empresas podrían desarrollar nuevas minas y alterar su capacidad de otras formas. Por ello, la curva de suministros a largo plazo muestra la cantidad de un producto mineral, como el cobre, que la industria ofrecerá al mercado a distintos precios una vez que haya tenido el tiempo necesario para ajustar su capacidad.

Precios más altos permiten la explotación redituable de depósitos de costos más elevados. Debido a ello, al menos en el largo plazo, cuanto mayor sea el precio, se presume que será mayor la cantidad suministrada. Esto

significa que la curva de la oferta tenga una pendiente positiva tal como se muestra en las curvas de la oferta en la figura 1. En el largo plazo, la innovación de la administración y el cambio tecnológico podrían inclinar la curva de la oferta hacia abajo (de S1 a S2 en la figura 1, por ejemplo), lo cual tenderá a reducir el precio del mercado.

Simultáneamente, un crecimiento en la demanda podría causar un incremento en la curva de la demanda (de D1 a D2 en la figura 1). Cuando la demanda crece rápidamente es altamente probable que el crecimiento en la curva de la demanda compense la caída de la curva de la oferta, causando un incremento en el precio del mercado (de P1 a P2 en la Figura 1). Si la demanda creciese lentamente o no creciese en absoluto, es altamente probable que ocurra lo contrario.

Esta visión convencional de la curva de oferta a largo plazo acepta las dos percepciones del futuro del mercado de productos minerales mencionadas líneas



“Saludamos a todas las Empresas Mineras y participamos antes del 7mo Simposio Internacional del Oro”.



Obras Cíviles y Montajes Industriales - Excavaciones Subterráneas, Túneles y Rampas - Piques y Chimeneas - Desarrollo y Explotación de Minas

Chile: Calle Uno N° 3011, Fono: (56-2) 473 1000, Fax: (56-2) 473 1010, Quilicura, Santiago
Email: info@maserrazuriz.cl - www.maserrazuriz.cl

Perú: Costa Azul 334 - Chorrillos, Lima, Fono: (51-1) 4672090, Fax: (51-1) 4673476

Brasil: Avenida Raja Gabaglia 1492, Sala 505, Sao Bento, Belo Horizonte Brasil
Teléfono: (31) 32970231, Cel: 911192228

Argentina: Esmeralda 819, 2° C, Buenos Aires, Teléfono: (54-11) 43140997



Solidez

La línea de Armoblamiento Metálico de STANSA está diseñada para garantizar al usuario una óptima resistencia y larga duración en el ambiente de trabajo más exigente. Cada detalle es pensado para satisfacer las necesidades más exigentes del mercado.



Av. Pardo y Allaga 525, San Isidro. T: 513 5613 ó 513 5600 anexos: 225 / 240 / 256 / 257.
F: 513 5617 ó 513 5600 anexo 265. E-mail: tecniars@stansa.com.pe - Web: www.stansa.com.pe

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL

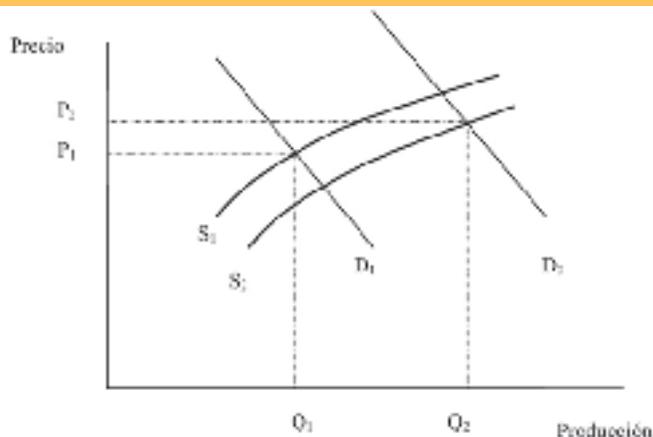


Figura 1. Precios a largo plazo y producción con una curva de oferta de pendiente hacia arriba.

anteriormente. Estimulado por China, el rápido crecimiento en la demanda global significa precios más altos en el futuro. Toda vez que los precios más altos son un indicativo económico que refleja una mayor escasez, una creciente demanda china de productos minerales significará que el resto del mundo se verá forzado por precios más elevados a restringir su consumo.

La curva de oferta a largo plazo para muchos productos minerales difiere, sin embargo, de aquellos mostrados en la figura 1 con sus pendientes persistentemente ascendentes. En el caso del cobre, por ejemplo, sabemos que depósitos muy ricos en este mineral con costos de producción relativamente bajos son muy raros. Como resultado, la oferta a largo plazo tenderá a elevarse con una pendiente fuertemente ascendente al inicio. Sin embargo, en algún punto la industria se verá forzada a confiar en depósitos más costosos pero más numerosos para incrementar su oferta. En el caso del cobre, por ejemplo, estos depósitos marginales contienen minerales con hasta 0.5% de cobre con suficientes derivados que puedan permitir una explotación redituable en un precio de cobre de alrededor de US\$1 por libra. Para nuestros propósitos aquí, ya sea que esta figura sea de US\$0.85 o US\$1.25, como varios comentaristas han sugerido, no es demasiado significativo. Lo que importa en realidad es que en algún precio un gran número de depósitos marginales de cobre devienen en económicos, causando que la pendiente de la curva de oferta a largo plazo se torne muy chata y quizás hasta horizontal en un amplio rango de

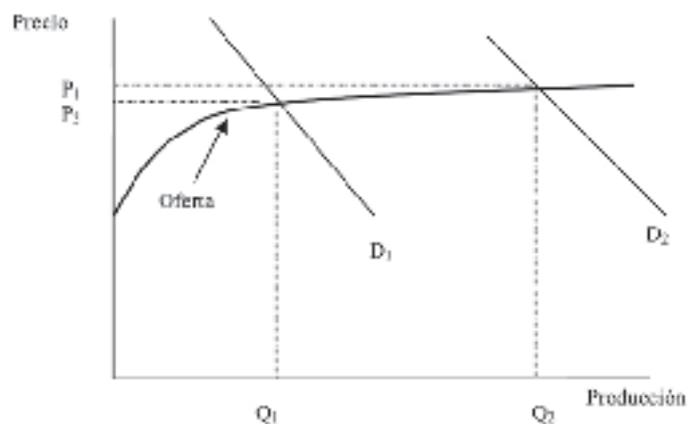


Figura 2. Precios a largo plazo y producción con una curva de oferta relativamente chata.

producción (como se muestra en la figura 2).

Si en el largo plazo la demanda de cobre continúa creciendo rápidamente en China, la curva de demanda global (D2 en la figura 2) se encontrará considerablemente arriba o a la derecha de la curva de la demanda (D1), lo que prevalecerá ante la ausencia de un fuerte crecimiento de la demanda de cobre en China. Es interesante, sin embargo, que mientras que las dos curvas de demanda crucen a la curva de la oferta donde es relativamente chata, ya sea que la demanda china crezca rápida o lentamente tiene muy poco efecto en el precio de mercado a largo plazo. El crecimiento de la demanda afecta la producción, mas no al precio.

Lo que genera el cambio en los precios de mercado son los movimientos en la curva de oferta a largo plazo, los cuales para industrias competitivas son ocasionados por cambios en los costos de producción. Si los costos suben, la curva se mueve hacia arriba y los precios se elevan. Si los costos bajan, tal como ha ocurrido en el caso del cobre y otros productos minerales desde inicios de la década de los setenta, ocurrirá precisamente lo contrario.

Una curva de oferta a largo plazo que se eleva inicialmente al aumentar la producción, pero que luego se mantiene genera una interrogante a la percepción que una creciente demanda china de minerales significaría precios más altos en el largo plazo. Si los precios reales se elevan en el largo plazo, será debido a costos de producción más altos y a movimientos ascendentes en la curva de la oferta, y no como consecuencia de un

BAHCO, soluciones en herramientas para profesionales siempre disponibles



SIERSAC

SIERRAS Y HERRAMIENTAS DEL PERÚ S.A.C
Av. Las Gaviotas 833, Urb. Matellini, Chorrillos.
Teléfono: (51-1) 252-0252 Fax: (51-1) 252-0015
www.bahco.com

HERMES



El oro del Perú se transporta por Hermes

Contamos con el seguro contra todo riesgo más importante del país y gracias a nuestras bases en lugares estratégicos llegamos a todos los rincones del Perú.

**experiencia
confiabilidad**



HERMES - Desde 1985, Su Decisión Segura

www.hermes.com.pe

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE

crecimiento de la demanda en China o en alguna otra parte. Más aún, si la creciente demanda china de minerales no eleva los precios, no podrá ser determinada como responsable de cualquier escasez que ocurra en las ofertas globales.

Es importante señalar que estos hallazgos, se aplican solamente sobre el largo plazo, que es un período suficiente para que la industria ajuste su capacidad de producción existente a las cambiantes condiciones de mercado. En el corto plazo, la capacidad es fija. Esto significa que la curva de la oferta en el corto plazo se eleva y se convierte en vertical una vez que la producción alcanza el límite impuesto por la capacidad existente. En este punto, un mayor consumo en China (o en cualquier otro país) significa menos consumo en el resto del mundo. Una mayor demanda en China, con el resto de las variables iguales, significará que precios más altos -y probablemente precios mucho más altos- serán necesarios para racionar la oferta fijada entre los consumidores. Esto explica en parte por qué los precios de los productos minerales son tan volátiles en el corto plazo, y por qué los precios de muchos productos minerales se han incrementado dramáticamente durante los últimos años. Tales fluctuaciones de precios en el corto plazo, sin embargo, otorgan fuertes incentivos para ajustar la capacidad, para construir nuevas locaciones cuando los precios son elevados y cerrarlas cuando los precios son bajos, con el fin de tender en el largo plazo a eliminar escasez de corto plazo y excesos.

También se debe tener en cuenta que estos hallazgos, dependen de una oferta de largo plazo que es relativamente chata sobre el rango de producción que acompañe la probable demanda futura. Mientras que esto

pueda parecer una suposición razonable para muchos productos minerales, podría no ser válido para todos. Específicamente, cuando el crecimiento de la demanda es negativo, como ha sido el caso en algún momento del plomo y el estaño, es más probable que la curva de la demanda corte a la curva de oferta a largo plazo sobre su segmento inicial donde se esté elevando sustancialmente. En tales situaciones, el crecimiento de la demanda (o la falta de ello) podría tener un impacto significativo sobre los precios en el largo plazo, así como también en el corto plazo.

No obstante, lo que sabemos acerca de la naturaleza y forma de la oferta a largo plazo de muchos minerales genera reservas sobre la creencia extendida de que la creciente demanda china de minerales significaría precios elevados de productos minerales en el largo plazo. También genera dudas acerca de la creciente preocupación que la demanda china de minerales sea una amenaza para la adquisición de suministros minerales para los Estados Unidos, la Unión Europea, Japón y otros consumidores. En efecto, casi por el contrario, los esfuerzos chinos para asegurar sus crecientes necesidades de minerales a través de inversión extranjera directa, contratos a largo plazo, y otros convenios y acuerdos de naturaleza similar deberían acelerar la construcción de la nueva capacidad requerida para aliviar la escasez de corto plazo que es responsable de los precios inusualmente altos que actualmente prevalecen en los mercados de productos minerales.

Solamente en el corto plazo la disponibilidad de suministros minerales sería igual a cero. En el largo plazo, una mayor demanda produce un incremento en capacidad y en oferta, y donde la oferta a largo plazo es relativamente chata la tendencia a largo plazo en precios será diseñada por tendencias en costos y ofertas, no demanda. Para muchos productos minerales esta tendencia ha sido descendente en el pasado, y podría continuarlo siendo en el futuro, incluso si la demanda mineral en China y en algún otro país continuase su rápida expansión. ●●

¹ Profesor de la cátedra de Economía de Minerales, Centro de Minería, Escuela de Ingeniería, Pontificia Universidad Católica de Chile, y profesor de Investigaciones, División de Negocios y Economía, Escuela de Minas de Colorado. Correo electrónico: jtilton@ing.puc.cl o jtilton@mines.edu.



**Incluso a 100 metros bajo tierra,
usted y los miembros de su
empresa pueden sentirse
protegidos gracias a PACÍFICO.**

RUC: 3043603

Consulte sobre nuestros Programas de Seguros para la industria minera.



PACÍFICO
grupo asegurador

Oficina principal: Av. Arequipa N° 660, Lima 1
Teléfono: 315 1000 Fax: 433 2132 www.pacificoseguros.com



Damos salud hasta en los lugares más alejados.



PLAN VITAL
zonas remotas

Porque pensamos en la tranquilidad de su empresa desarrollamos PLAN VITAL ZONAS REMOTAS, servicio exclusivo para empresas mineras, petroleras, plantas de energía, industriales, constructoras y proveedores en general, entendiendo las limitaciones de acceso a servicios de salud adecuados en zonas remotas del país.

PLAN VITAL ZONAS REMOTAS es un paquete de servicios de salud del más alto nivel profesional que se adapta a los requerimientos del cliente en las diversas etapas de sus proyectos.

SERVICIO DE ATENCIÓN MÉDICA GENERAL

SERVICIO DE SALUD OCUPACIONAL

PROGRAMA DE SALUD PARA COMUNIDADES

ATENCIÓN DE EMERGENCIAS MÉDICAS Y ACCIDENTALES

ATENCIÓN AL CLIENTE: 264.1220 - 264.3835
www.planvital.com.pe



Orgullosos de atenderlo



Promperú

UN LUGAR POR CONOCER

Lima: La ciudad de los Reyes

El Perú es la sede del VII Simposium Internacional del Oro, uno de los eventos de mayor importancia en el sector aurífero debido a que congrega a analistas, empresarios de diversas nacionalidades y profesionales así como miembros de la comunidad minera internacional, quienes se reúnen cada dos años para discutir sobre la problemática y desarrollo de la minería aurífera, sobre todo destacar sus avances y logros. Tres días de actividades, debates e interacción. No obstante esperamos que no sólo las intensas jornadas de trabajo mantengan ocupados a los invitados y participantes. A continuación proponemos un recorrido por los principales atractivos turísticos de Lima, la Ciudad de los Reyes.

El **Centro Histórico de Lima**, que fue fundada el 18 de enero de 1535 por Francisco Pizarro, en lo que hoy es la Plaza

Mayor. A pocas cuadras de ella está la Alameda Chabuca Granda, en donde los visitantes podrán degustar de tradicionales platos criollos y disfrutar de diversos espectáculos. Con una imponente arquitectura colonial, el Centro Histórico es también conocido como "el Damero de Pizarro", debido a la distribución de sus calles como tablero de ajedrez. En 1991 la zona fue declarada Patrimonio Histórico de la Humanidad por la Unesco.

La **Plaza Mayor de Lima** es considerada el centro de la antigua ciudad colonial. En su perímetro se ubican la Catedral de Lima, el Palacio de Gobierno y la Municipalidad Provincial de Lima, mientras que en la parte central destaca una pileta de bronce que data del siglo XVII. La Catedral de Lima ocupa el mismo lugar donde se encontraba la primera Iglesia Mayor de Lima. El interior de este monumento religioso es austero, aunque



ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



PromPerú

alberga verdaderas joyas históricas como la sillería del coro de Baltasar Noguera, diversos altares laterales y los restos del conquistador Francisco Pizarro. Además, puede visitarse el Museo de Arte Religioso, que posee una importante colección de lienzos, esculturas, cálices y casullas.

Por su parte, el Palacio de Gobierno fue la residencia de Francisco Pizarro, quien la construyó sobre el terreno que fuera ocupado por Taulichusco (curaca del valle del Rímac), desde entonces es el centro del poder político del Perú. Posee numerosos patios y salones

SNMPE



PromPerú

dedicados a personajes ilustres de la historia peruana y cuidadosamente decorado con notables piezas de arte.

En Lima también destacan **la Iglesia y Convento de San Francisco**, un conjunto arquitectónico del siglo XVII que incluye la Iglesia, el convento y la plazuela. El frontis principal del templo fue labrado en piedra y se caracteriza por sus columnas de tipo corintio. En la fachada destaca una cornisa abierta con arcos en el que se aprecia a la Inmaculada Concepción. La zona de los claustros está decorada con azulejos y alberga al Museo de Arte Virreinal, además se pueden visitar las catacumbas (galerías subterráneas) que sirvieron como cementerio no sólo durante la colonia sino incluso en la época republicana.

El Cementerio General Presbítero Matías Maestro fue el primer camposanto de la ciudad de Lima, inaugurado en 1808 por el virrey Abascal, siendo el autor de sus planos el conocido constructor español el presbítero Matías Maestro. Cuenta con más de 766 mausoleos de estilo neoclásico, en los que destacan las estatuas y esculturas inspiradas en figuras de santos y las virtudes teologales. Por su parte, **el Parque de la Muralla** alberga un fragmento restaurado de la antigua muralla que circundaba Lima y que fuera construido en el siglo XVII para protegerla de los piratas y ataques de los enemigos de la corona española. En el lugar se encuentra la estatua del fundador de Lima, Francisco Pizarro, así como un museo de sitio en el que se exhiben piezas arqueológicas halladas en la zona. **La Iglesia y el Convento de la Merced** es un complejo arquitectónico colonial del siglo XVI que



AERO TRANSPORTE S.A.

ATSA

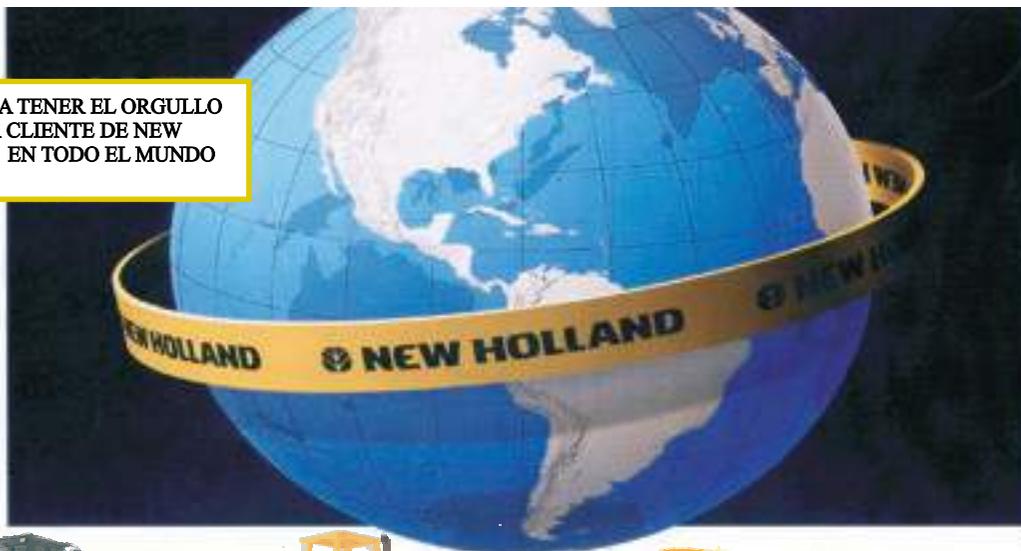


Arpt. Int'l. Jorge Chávez, Lima Callao, Perú
Central: (51-1) 575-1702 / 575-0885
Ventas: (51-1) 575-5032
Fax: (51-1) 575-3641
<http://www.atsaperu.com>

- Vuelos Charter para Ejecutivos
- Carga y/o Valores
- Ambulancia Aérea

USTED SIEMPRE TUVO ORGULLO DE SER CLIENTE DE FIATALLIS EN PERU

AHORA VA A TENER EL ORGULLO DE SER CLIENTE DE NEW HOLLAND EN TODO EL MUNDO



FIATALLIS



MOTONIVELADORAS



TRACTORES SOBRE ORUGAS



RETROEXCAVADORAS



EXCAVADORAS SOBRE ORUGAS KOBELCO



LIMA:
Av. Nicolás Ayllón 2362
Ate - Lima
Telefax: (01) 326-0693

CAMANA:
Telefax: (054) 57-1551
CHICLAYO:
Telefax: (074) 22-6394

www.stenica.com
stenicaventas@stenica.com



CARGADORES FRONTALES

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



PromPerú

conserva la fachada de granito que data de 1687. El techo está finamente decorado con figuras de yeso, y en su interior destaca el altar mayor neoclásico en el que predominan la imagen de la Virgen de la Merced y una estatua de San Miguel Arcángel. En el interior se encuentra también la capilla de Fray Pedro Urraca y la tosca cruz de madera que según los relatos de los lugareños la utilizó para huir del demonio.

La **Casa Aliaga** sobresale por haber sido construida en quincha y adobe sobre los cimientos de un edificio prehispánico. La fachada principal posee un balcón de la época republicana. Destacan sus patios, el primero revestido de mármol italiano del siglo XIX y el segundo adornado con una antigua fuente de bronce. La casa ha sido propiedad de la misma familia desde el año de su construcción (1535) hasta nuestros días. En la actualidad se utiliza como sede de diversos eventos culturales. Otra de las joyas de la arquitectura colonial es el **Palacio de Torre Tagle**, un edificio de dos pisos cuya construcción se inició en 1735 por órdenes del Marqués de Torre Tagle. Este edificio es considerado uno



SNMPE

de los mejores exponentes de la arquitectura residencial limeña del siglo XVIII. Destacan sus balcones de madera tallada, su oratorio de estilo barroco adornado con espejos y pinturas coloniales y su portada cuidadosamente labrada en piedra. Actualmente es sede del Ministerio de Relaciones Exteriores.

Como vemos, Lima tiene una arquitectura colonial que se realza por su belleza, pero al igual que cuenta con una rica vista colonial también tiene museos cuyas piezas relatan de manera didáctica la historia del Perú.

Entre los principales museos de Lima podemos citar:

El Museo Arqueológico Josefina Ramos de Cox del Instituto Riva Agüero (PUCP) reúne las evidencias arqueológicas y etnohistóricas excavadas en la década de 1960 (pertenecientes a los períodos preinca, inca e hispano andino, entre las que destacan las muestras provenientes de las huacas de Maranga). Este museo se levanta sobre una hermosa residencia conocida como la casona de O'Higgins y en ella es posible conocer testimonios de los períodos virreynal y republicano.

El Museo de la Inquisición y del Congreso conserva numerosos objetos y ambientes que sirvieron en su momento para llevar a cabo la tan temida inquisición. Entre ellos, la Sala de Audiencias donde se reunían los miembros del Tribunal de la Inquisición. Destacan la "Puerta del Secreto", que conducía al ambiente privado del Inquisidor Mayor; la Cámara del Tormento; la zona de las cárceles secretas con calabozos subterráneos y la biblioteca de la Inquisición. Cabe precisar que ocupando el

Planchas de Aluminio para uso Industrial

- Variedad de aleaciones y temple.
- Espesores y formatos diversos (0.3mm hasta 12.5mm).
- Durabilidad y peso liviano.
- Fáciles de limpiar e instalar.
- Fabricadas bajo normas internacionales de calidad.



estriada gofrada lisa

diseño



resistencia



calidad



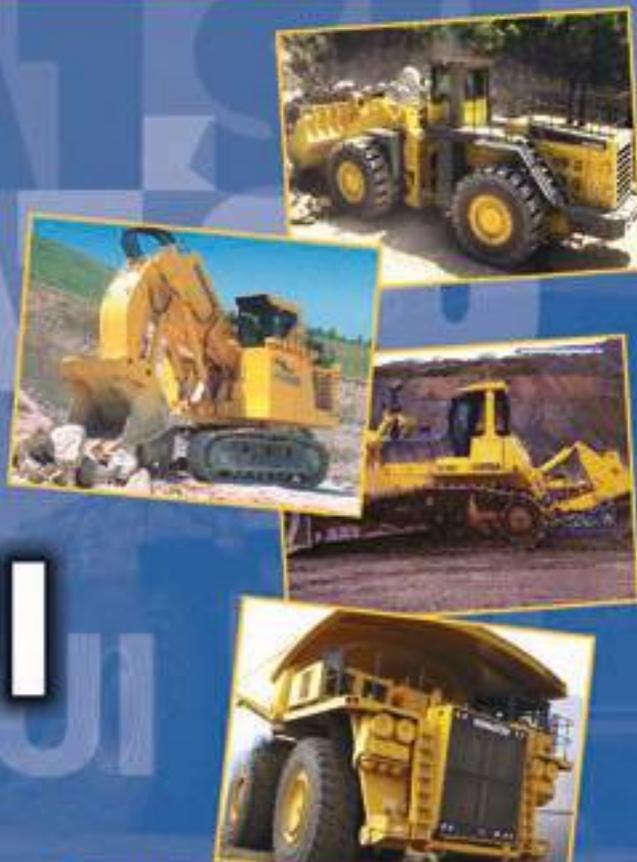
Oficina Principal
T:619 5500 F:433 9951
Av. Paseo de la República 899
La Victoria

Centro de Distribución
T:619 9500 F:265 6374
Av. Iquitos 1174
La Victoria



CORPORACION
MIYASATO
Innovando en materiales de construcción

"Mitsui Maquinarias y Komatsu
le da la bienvenida al
Sétimo Simposium Internacional del Oro
y lo espera en su stand N° 49 donde
gustosamente lo atenderemos"



www.mitsuiamaquinarias.com

Lima: Av. Nicolás Ayllón 2648, Ate. Telef.: 326-4957 Fax: 326-4954

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE



SNMPE

terreno de lo que antiguamente fue la iglesia y monasterio de la Caridad (siglo XVI) se encuentra el Palacio del Congreso de la República, edificio construido en estilo neoclásico entre los años 1912 y 1916.

El Museo del Banco Central de Reserva del Perú cuenta con tres principales áreas temáticas de exposición: arqueología, pintura

peruana contemporánea y arte popular, además tiene bajo su responsabilidad el reciente restaurado Tribunal Mayor de Cuentas y el Museo Numismático.

El Museo de Artes y Tradiciones Populares del Instituto Riva Agüero (PUCP) reúne más de 5 mil piezas de arte popular pertenecientes a importantes colecciones donadas o entregadas para su custodia, entre las que destacan las piezas representativas de la ingeniería y la textilera.

El Museo de Arte de Lima está instalado en lo que fue el antiguo Palacio de la Exposición (1869). Expone piezas de cerámica, textilera y orfebrería de culturas prehispánicas; asimismo, cuenta con la colección más importante de pinturas y obras de arte del país.

El Museo de Arte Italiano fue construido por la colonia italiana en homenaje al centenario de la independencia del Perú e inaugurado en 1924. Su fachada de estilo renacentista italiano está trabajada en mármol blanco labrado, en la cual figuran los escudos de las principales ciudades italianas y dos paneles de mosaicos con personajes notables de la historia. Exhibe de manera permanente objetos artísticos italianos con elementos de la arquitectura de Bramante, relieve y detalles decorativos inspirados en Donatello, Ghiberti, Miguel Angel y Botticelli.

Para quienes deseen pasar momentos de sano esparcimiento, pueden visitar el Parque de la Exposición, que alberga monumentos que datan de las celebraciones del centenario de la Independencia como el Pabellón Morisco, el Sismógrafo, la Fuente China, el Jardín Botánico y el Jardín Japonés. En este



PromPerú

recinto se ofrecen lugares dedicados al entretenimiento y a las artes escénicas, como la Isla de Títeres, el Teatro Abierto y el Teatro La Cabaña.

Otro sitio recomendable es el **Barrio Chino**, que es uno de los más grandes de América del Sur. Pasear por sus calles significa conocer las costumbres y los productos de esta milenaria cultura, principalmente, deleitarse con su comida la misma que se puede disfrutar en numerosos restaurantes más conocidos como "chifas". Arquitectónicamente destaca la Portada Monumental de la Calle Capón.

El Zoológico **Parque de las Leyendas** alberga un sinnúmero de especies de mamíferos, aves, reptiles, peces y anfibios, distribuidos según las regiones naturales del Perú: costa, sierra y selva. Cuenta con servicios de restaurantes, cafeterías y áreas de picnic. Otra zona recomendada es la Zona

Reservada Pantanos de Villa, que comprende 396 hectáreas y es un lugar muy atractivo para los observadores de aves. Los pantanos constituyen uno de los principales refugios para más de 150 especies de aves, entre las cuales se cuentan 30 especies migratorias provenientes de todo el continente.

En cuanto a nuestra variada gastronomía, catalogada como la mejor de Latinoamérica, no podemos dejar de mencionar los platos típicos que destacan en la región y que se pueden saborear en Lima:

Cebiche: filete de pescado cortado en trozos, cocido con limón, cebolla y ají limo.

Escabeche: pescado o pollo marinado con vinagre y sudado a la olla en abundante cebolla.

Carapulcra: papa seca sancochada y guisada con carnes de chanco y gallina, ají panca y mirasol, ajos y otras especias.

Cau-cau: guiso de mondongo en trozos pequeños con papa, palillo y hierbabuena.



CONSORCIO METALÚRGICO S.A. **COMESA**

Fabricantes de Maquinaria y Repuestos para la Minería y la Industria en general.

- Chancadoras de Guajadas
- Chancadoras Cónicas
- Molinos de Barras y de Bolas
- Acondicionadores de diferentes medidas
- Filtros de discos y de tambor
- Bombas para pulpas SRL
- Bombas de Vacío de Acero Inoxidable y de Hierro fundido
- Celdas de Flotación
- Alimentadores de Placas
- Espesadores, etc.



Con la sólida experiencia de 49 años dedicados a la fabricación de maquinaria minera y sus partes de desgaste.



CONSORCIO METALÚRGICO S.A.
Av. Maquinarias 3150 - Lima 1 - Perú
Telf: 454-8000 - Fax: 452-1630
e-mail: Postmas@comesa.com.pe
www.comesa.com.pe



Servicios para todo el ciclo del proyecto

Brindamos a las empresas de los sectores minería, energía e industria, un servicio de consultoría y gerencia de proyectos que puede ser integral o independiente en las áreas de:

- Geología
- Ingeniería
- Infraestructura y Obras Civiles
- Metalurgia y Procesos
- Medio Ambiente y Social

La calidad de nuestro servicio está respaldada por la certificación ISO 9001:2000.

Lanaburo y Umanu 146, Lima 1 - Perú.
T 511 433 1301 / 511 433 1309 F 511 433 2842
www.bisa.com.pe / consultora@bisa.com.pe



Buenaventura Ingenieros S.A.
CONSULTORIA Y GERENCIA DE PROYECTOS
ISO 9001 certified

ORO PERUANO: DE VALOR MUNDIAL



SNMPE



SNMPE



SNMPE



SNMPE

Anticuchos: brochetas de corazón de res maceradas en vinagre y ají panca, asadas a la parrilla.

Lomo saltado: lomo de res picado en tiras y salteado con cebolla, tomate, ají y diversas hierbas; se sirve con papas fritas y arroz.

Ají de gallina: gallina guisada en trozos con leche, queso, ají y nueces.

Causa rellena: pasta de papa amarilla sazonada con ají molido, rellena con atún o pollo.

Choros a la chalaca: mejillones encebollados con una pizca de ají y sazonados con jugo de limón.

Tacu-tacu: recalentado de fréjoles revueltos con arroz acompañados de bistec apanado y salsa de cebollas.

Parihuela: sopa concentrada de pescados y mariscos.

Sancochado: carne de res cocida con choclo, camote, zanahoria, col, yuca y papa.

Pescado a la chorrillana: pescado frito en salsa de cebolla y tomate al vino blanco.

Pescado a lo macho: pescado frito en salsa de mariscos, con ají amarillo y ajos.

En cuanto a los postres (recomendables) clásicos limeños tenemos:

Mazamorra morada: dulce de harina de maíz morado con frutas frescas y secas.

Suspiro a la limeña: merengue con dulce de leche y vainilla.

Turrón de Doña Pepa: masa de harina con manteca horneada y bañada con miel de chancaca y caramelos.

Picarones: aros fritos de harina de camote y zapallo, bañados con miel de chancaca o melaza de caña.

Todo ello acompañado por una **chicha morada** (bebida no alcohólica elaborada a base de maíz morado) o un **pisico sour** (trago típico del Perú donde se combina el pisico y el limón de manera insuperable).

Como vemos, la ciudad de Lima tiene más de un atractivo turístico, tómese su tiempo para conocer la capital de la República del Perú. ●●



Soluciones Múltiples en Tubosistemas y Geosistemas para Minería

Productos Propios

Asesoría Técnica

Diseño

Instalación

Control de Calidad



Nº 1 de Latinoamérica en Tubosistemas

Tubosistemas

- Tuberías sólidas HDPE Normas ISO y ASTM
- Tuberías Corrugadas HDPE y PVC
- Uniones especiales y fitting HDPE y PVC
- Tuberías PVC Minero DURAMINE
- Accesorios PVC Minero DURAMINE
- Tuberías de Acero con revestimiento HDPE
- Válvulas
- Aspersores y Goteros

Servicios

- Termofusión de tuberías HDPE
- Pre- Diseño e Instalación de Geosintéticos



Geosistemas

- Geomembrana HDPE y LLDPE lisa y texturada
- Geotextiles tejidos y no tejidos
- Soluciones para Drenaje (Geodrenes)
- Georedes
- Ecomatrix
- Bolsacretos
- Geoestructuras



Proyectos Integrales



Comprale al Perú

AMANCO DEL PERU S.A.

Av. Nugget 555, El Agustino - Perú. Central Telefónica **362-0016**. <http://www.amanco.com.pe>
Central Minería Pesca y Energía **706-0130** e-mail: mineriaperu@amanco.com

UN PERÚ GRANDE, DE VERDAD

Conozca la visión de nuestra minería para los próximos 5 años

Cuando usted piensa en minería, ¿qué imágenes aparecen en su mente?

Con seguridad, no todas son positivas. La minería y el uso de los metales han acompañado el desarrollo de la humanidad desde que el hombre los descubrió hace diez mil años. El aprovechamiento de los mismos ha tenido capítulos que no se repetirán, así como otros que son ejemplos a seguir. Nuestro Perú de hoy necesita de estos últimos.

Pensamos así porque nuestra misión como gremio es promover la explotación de los recursos naturales de nuestro país de manera responsable; contribuyendo con el desarrollo local, regional y nacional, y respetando el entorno social y ambiental.

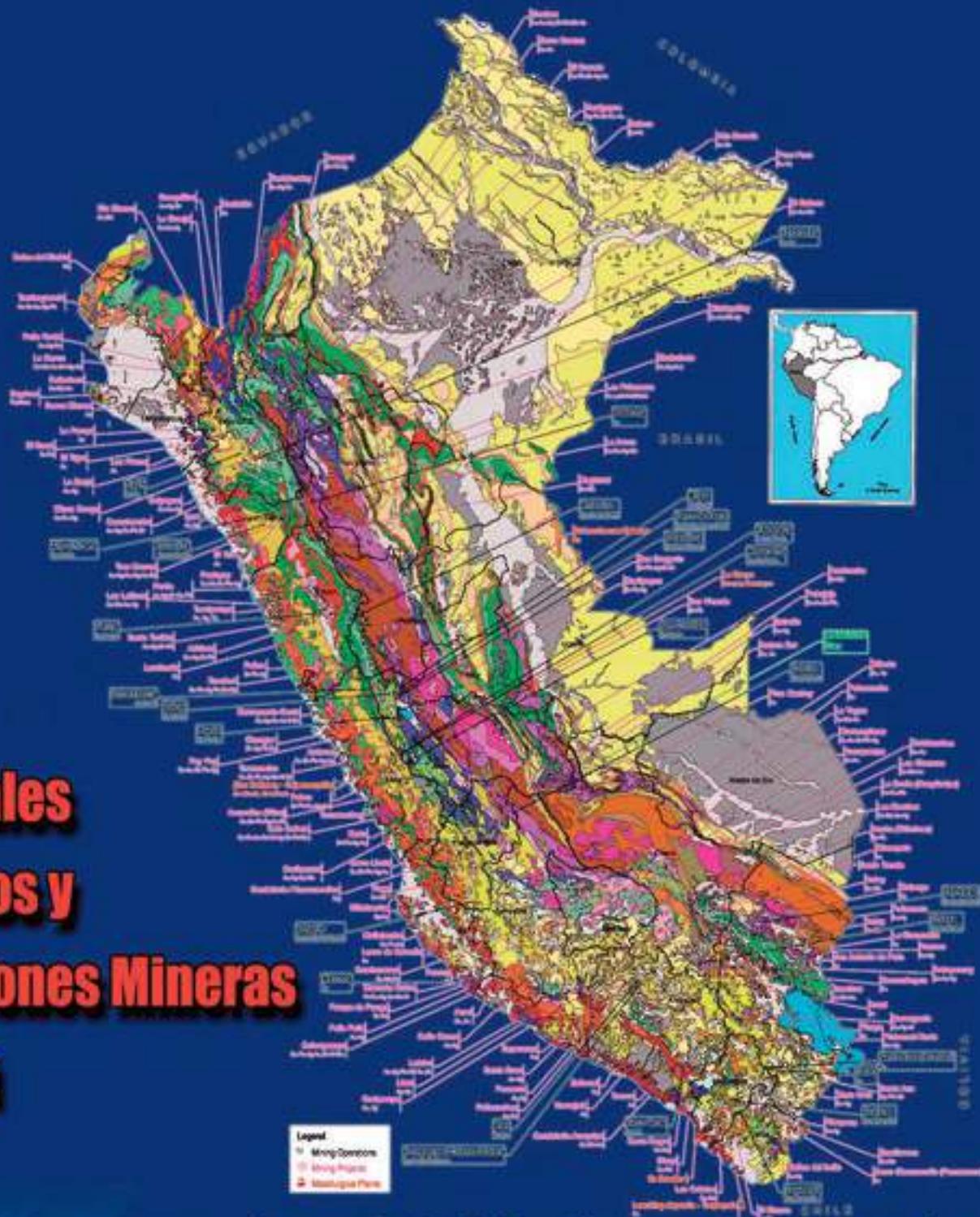
Queremos que todos los peruanos y peruanas vean en nosotros a un aliado para el desarrollo sostenible. No se puede lograr el desarrollo de las personas y sus comunidades, ni la prosperidad de las empresas y del país en su conjunto, si no combatimos radicalmente la pobreza y generamos nuevos niveles de integración social. *La pobreza es el enemigo común.*

En nuestro sitio web hemos publicado los documentos que fundamentan nuestra visión de ser reconocidos como aliados estratégicos del desarrollo sostenible, y como un modelo de eficiencia. Invitamos a todos los interesados, aliados y críticos, a consultarlos para generar nuevos niveles de diálogo. Hoy, más que nunca, el consenso es vital.

Por ello nos dirigimos a los actuales candidatos para que, quien reciba la confianza de la población, convoque a todos los involucrados en la actividad minera para alcanzar juntos los logros que nuestro país reclama.



Principales Proyectos y Operaciones Mineras del Perú

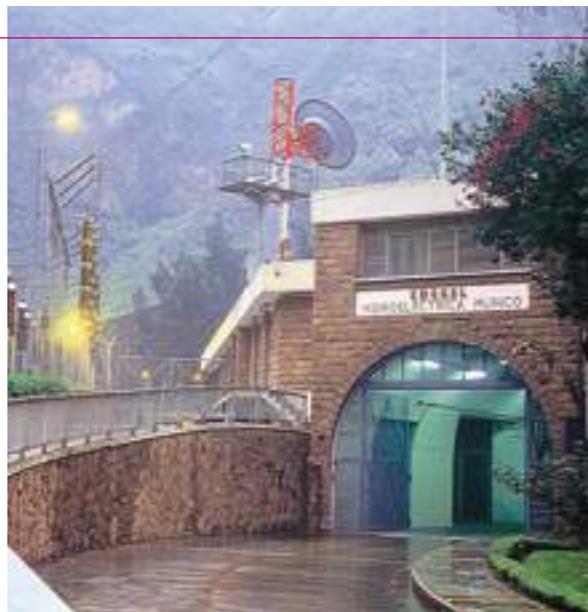


La geología del territorio es la base para la exploración minera. Estamos realizando investigaciones geológicas regionales con el fin de obtener mejores conocimientos geocientíficos del subsuelo para contribuir al desarrollo del país.



Instituto Geológico Minero y Metalúrgico
Av. Canadá 1470, San Borja, Lima 41, Perú
Tel: 051-1-224-2965 y 051-1-225-3128
Fax: 051-1-225-3063 y 051-1-225-4540
<http://www.ingemmet.gob.pe>
Email: informacion@ingemmet.gob.pe

Gustavo Lazo
Estudio Olaechea



Edegel S.A.

UN RETO POR ALCANZAR DESARROLLO DEL POTENCIAL ELÉCTRICO PERUANO

La energía es el insumo esencial para el crecimiento y el desarrollo de la economía mundial, por lo cual el acceso general a energía eléctrica barata, renovable y no contaminante resulta fundamental para superar la pobreza que afecta a países en desarrollo como el nuestro. Ante eso resulta más que preocupante que el Perú utilice menos del 5% de su potencial hidroenergético y que el consumo de energía eléctrica per cápita esté a un nivel muy bajo, apenas alcanzando los 800 kwh/habitante. Esto muestra que el reto de los peruanos es enorme y que sólo podrá ser superado con la implementación de una política correcta y con la suficiente voluntad del gobierno para conducirla.

Lo cierto es que la falta de inversión en proyectos de generación de energía renovable, limpia y barata, como podría ser la hidráulica, constituye un problema que aqueja a muchos países en desarrollo. Si bien a nivel internacional ya se están dando avances importantes para resolverlo, lamentablemente el Perú se está rezagando en este aspecto.

Efectivamente, de acuerdo con cifras publicadas por el Ministerio de Energía y Minas, se observa que desde 1995 la producción de energía hidráulica en el Perú ha tendido a crecer a un ritmo menor que la producción de energía térmica, que emplea insumos no renovables como el carbón, el petróleo y otros combustibles. Incluso se establece que del 2003 al 2004, la generación de energía hidráulica decreció en 5% mientras que la térmica creció en 54%.

Esta realidad se explica, básicamente, por la falta de incentivos tangibles a la inversión en la construcción y operación de centrales hidroeléctricas. No existe, pues, en nuestro país, una política activa de cooperación-integración regional en materia eléctrica, una política eficiente de apoyo a la actividad hidroeléctrica, ni tampoco suficiente voluntad gubernamental para promover la inversión en centrales que utilicen nuestros recursos hídricos.

Adicionalmente, no percibimos aún la implementación de un planeamiento estratégico de desarrollo hidroeléctrico nacional. En el Perú tampoco se observa una política activa de integración hidroenergética a nivel regional que permita aprovechar eficientemente los recursos energéticos, optimizando la capacidad de generación excedente, reduciendo los costos de la energía en la cadena de comercialización, y con ello, el precio al consumidor final.

Conscientes de la importancia del desarrollo energético, los gobiernos de países en desarrollo han adoptado diversas medidas a largo plazo que resultan aplicables a las políticas de fomento del desarrollo hidroenergético. A manera de ejemplo, podemos mencionar las exoneraciones tributarias, respecto a los impuestos a la importación de equipos y maquinaria, a las ventas, a los activos y a la renta; los subsidios, como la creación de fondos con recursos generados por recargos en las tarifas eléctricas para financiar los proyectos de construcción y operación de centrales hidroeléctricas.

En el Perú, sin embargo, de la amplia gama de medidas que pudieran adoptarse para hacer

atractiva la inversión en centrales hidroeléctricas, sólo se reconoce el beneficio de fraccionamiento arancelario en la importación de maquinaria y equipo, así como la posibilidad de celebrar convenios de estabilidad jurídica.

Más grave aún, por vía reglamentaria se continúa negando a las empresas que construyen este tipo de centrales hidroeléctricas la posibilidad de acceso a un régimen beneficioso para recuperar de manera anticipada el Impuesto General a las Ventas (IGV), a pesar de que la ley se las concede. Lo que muestra que lamentablemente en nuestro país por vía reglamentaria (una norma de menor jerarquía que una ley) se impone, por omisión, una traba ilegal a la inversión en centrales hidroeléctricas.

En efecto, el Decreto Legislativo 818 estableció un régimen especial de recuperación anticipada del IGV a empresas que suscriban contratos con el Estado para la exploración, desarrollo y/o explotación de recursos naturales y cuya inversión requiera de un período mayor a cuatro años. Ahora, analizando la realidad, puede observarse que las empresas que invierten en centrales hidroeléctricas celebran un contrato de concesión con el Estado, cuyo objeto es la explotación del recurso hidroenergético, que es definido como recurso "natural" por la Ley Orgánica para el Aprovechamiento Sostenible de los Recursos Naturales.

De lo líneas arriba señalado, se evidencia que la inversión en este tipo de centrales cumple con las condiciones mencionadas y, por lo tanto, está comprendida dentro del ámbito de aplicación de dicha norma, correspondiéndole los beneficios que ésta otorga.

Sin embargo, el reglamento del Decreto Legislativo 818 no ha establecido un procedimiento para que dichos inversionistas accedan a la recuperación anticipada del IGV; derecho que sí, en cambio, se reconoce a sus pares en actividades petroleras, mineras y en obras públicas de infraestructura y de servicios públicos.

La omisión resulta injustificada no sólo desde el punto de vista legal sino también económico, si se toma en cuenta que las centrales hidroeléctricas comparten las características de una obra de infraestructura, pues tienen un alto costo de inversión, un largo período de construcción y de recuperación de la inversión. Además, desde el inicio del proyecto hasta antes del período de operación, acumulan una gran cantidad de crédito fiscal del IGV que en principio no podrá ser utilizado sino hasta que inicien sus operaciones.

Por ello, a menos que se les reconozca el acceso al referido mecanismo de recuperación anticipada, su inversión requerirá, además, que se obtengan fondos monetarios adicionales para poder financiar el pago de este impuesto, que representa un 19% de las adquisiciones y que será irrecuperable en el corto y hasta mediano plazo.

Vistas las cosas así, no sólo urge la reglamentación de un beneficio legalmente concedido a los inversionistas en esta actividad, sino que, en general, resulta impostergable la aplicación de planes y programas especiales orientados a establecer condiciones suficientemente atractivas para la construcción de nuevas centrales hidroeléctricas en el Perú. Ello, en aras de incrementar la oferta de energía eléctrica renovable, no contaminante y de bajo costo, que ciertamente mejorará nuestro bienestar. ●●

Si está buscando un **SISTEMA PUESTA A TIERRA** realmente seguro

Aquí tiene la solución + SEGURA



BLUE CRETE 800®

- CEMENTO CONDUCTIVO, aumenta hasta en 800% la superficie de contacto del electrodo.
- Provee el contacto ideal con el suelo circundante.
- Libre de mantenimiento.
- La vida útil de Blue Crete es 20 años.



BENTONITA PULSAR BLUE 250®

- Inhibe el proceso de corrosión catódica de los electrodos
- Su granulometría asegura una vida útil superior a otros métodos hidrodependientes
- 100% Ecológica y Biodegradable
- Especialmente receptiva a las pulsaciones electromagnéticas de baja frecuencia.

Una familia que ofrece **SEGURIDAD.**

REPRESENTACIONES AUTORIZADAS
PROMOTORES ELÉCTRICOS S.A. Prolong. Parícutas 705 - La Victoria
Central: 474-8880 e-mail: pomeisa@promotora.com.pe
V&P TECNOLOGÍA COMERCIAL S.A.C.
Av. Franklin Roosevelt 391 - Lima Telf: 426-8472 Nextel: 811*8164

CREMMA REPRESENTACIONES S.R.L.
Nextel: 823*8148 e-mail: cementoconductivo@c800@yahoo.es



BLUE CRETE 800®

¡Este Sistema es el Único...!

La 1ra. Marca de
CEMENTO CONDUCTIVO
en la región!



**Carlos Mantero
Gianella***

Cia. Minera Antamina S.A.



ALTERNATIVAS PARA EL DESARROLLO LAS ZONAS ALTOANDINAS DEL PERÚ

En las zonas altoandinas del Perú viven más de 4 millones de personas en pobreza y pobreza extrema, aun cuando el suelo de nuestro país cuenta con los recursos naturales que podrían ser extraídos, trayendo el consiguiente beneficio para las poblaciones ubicadas en su entorno y promoviendo el desarrollo de otras actividades colaterales vinculadas a la agricultura y ganadería.

Así, en las zonas menos altas de los Andes siembran por ejemplo cebada y obtienen como ingreso US\$190 anuales por hectárea. En las zonas más altas, entre los 3,500 y 4,000 metros sobre el nivel del mar, siembran productos de subsistencia que valorados a precios de mercado no significan más de US\$100 anuales por hectárea y ello cuando las heladas no destruyen esa pobre producción o matan a sus animales. En esas zonas es donde se asientan la mayor parte de las minas de oro, plata, cobre, zinc y otras del Perú de donde se han extraído y extraen ingentes recursos naturales.

Por suerte, los tiempos cambian y hoy la minería moderna se preocupa para que sus actividades no afecten el medio ambiente y, por el contrario, contribuye a generar mecanismos que promuevan el desarrollo de las comunidades próximas. Sin embargo, aporta un canon minero que generalmente se destina al gobierno central, al gobierno regional y casi nada llega a las comunidades. Esta situación tiene que cambiar, si queremos reducir la pobreza y evitar la generación de violencia. El incentivo a las actividades agroindustriales en la sierra peruana es una posibilidad.

Una alternativa para tomar en cuenta es la canola, una oleaginosa que crece muy bien en zonas comprendidas entre los 3,500 y 4,000 metros sobre el nivel del mar, cuya industrialización requiere de una tecnología que tenemos disponible en el país y que puede producir insumos deficitarios para el país como: aceite comestible, biodiesel y alimentos balanceados, con alta rentabilidad.

El Instituto Peruano para la Generación de Empleo y Protección al Medio Ambiente ha comprobado la factibilidad de cultivo en esas zonas y ha diseñado, con participación de proveedores de la India y de Argentina, un prototipo modular de un minicomplejo agroindustrial que procesa semillas oleaginosas para obtener aceites comestibles, biodiesel y

alimentos balanceados. El minicomplejo más pequeño tiene una capacidad de 3 toneladas/día y demanda el cultivo de 500 hectáreas de semillas oleaginosas para cubrir las 1,000 toneladas que requiere la capacidad instalada. Estos minicomplejos se constituirán en la base del desarrollo agroindustrial y ganadero de las zonas más pobres de país.

Antecedentes

En 1974 se hicieron pruebas con colza en el departamento de Junín, en zonas comprendidas entre los 3,500 y 3,800 metros sobre el nivel del mar, obteniéndose excelentes resultados: 3.3 toneladas de semilla y como forraje 46 toneladas por hectárea. El alto contenido de ácido erúxico de la semilla de colza (entre 25 y 50%) hizo que la experiencia se suspendiera, ya que este ácido afecta las paredes del corazón, generando en muchos caso infarto cardiaco en los animales.

En 1975, en Canadá, se obtuvo un híbrido derivado de la colza que es identificado como Colza-00 o canola. La ventaja de este híbrido es que, a diferencia de la colza, en su aceite el contenido de ácido erúxico se reduce a menos del 2% y mantiene las propiedades buenas de la colza como son su resistencia a las heladas (llega a soportar hasta -15°C), su escasa demanda de agua (mínimo 400 mm anuales) y su alto contenido de omega 3 y omega 6, a tal punto que en la actualidad el aceite de canola se ha convertido en el segundo aceite más consumido del mundo. Hecho que lo convierte en un cultivo con un muy importante potencial para desarrollarse en nuestras zonas altoandinas en donde sólo se cultivan productos nativos con rendimientos valorados que no superan los US\$100 por hectárea cuando las heladas no se producen.

Potencialidad

Incluso para zonas más bajas la canola es una mejor alternativa que la cebada. En la campaña agrícola 2002-2003 en el Perú se sembraron 152,000 hectáreas de cebada con un ingreso total de US\$29 millones, lo que representa US\$190 anuales por hectárea. Si dedicáramos esa extensión a sembrar canola, con rendimientos promedios de dos toneladas por hectárea, el agricultor recibiría US\$79 millones, además de disponer de 30 toneladas de rastrojo por hectárea de contenido nutricional superior a la alfalfa que le servirá para alimentar a su ganado, garantizando el desarrollo de esa cadenas de desarrollo. Si valoramos ese rastrojo a razón de US\$2 la tonelada, ello implicaría un ingreso del orden de los US\$60 por hectárea y por cosecha.

La canola cuando florece da una flor abundante de color amarillo que permite el desarrollo de la apicultura. Se estima que en cada hectárea se puede llegar a obtener 50 kilos de miel y 20 de polen por colmena. Si por hectárea de canola se pueden instalar cuatro colmenas ello implicaría una producción de 200 kilos de miel y 100 de polen, constituyendo un ingreso importante para la familia campesina del orden de los US\$600 por hectárea.

Sólo valorando la semilla, el rastrojo y la miel, los agricultores podrían obtener US\$1,160 anuales por hectárea, es decir 11 veces más de lo que obtienen actualmente. A ello tendríamos que agregar las utilidades del minicomplejo que se estiman en unos US\$200 por hectárea, con lo cual estaríamos bordeando los US\$1,400 por hectárea.

La semilla de canola pasa a una miniplanta donde se extrae 300 toneladas anuales de un aceite virgen rico en omega 3 y omega 6 tan importante para la nutrición humana. El Perú importa 360,000 toneladas anuales de aceite comestible, para cubrir ese déficit necesitaríamos 1,200 miniplantas modulares y 600,000 hectáreas cultivadas con canola, pudiendo además dar ocupación a 2 millones de personas. ●●

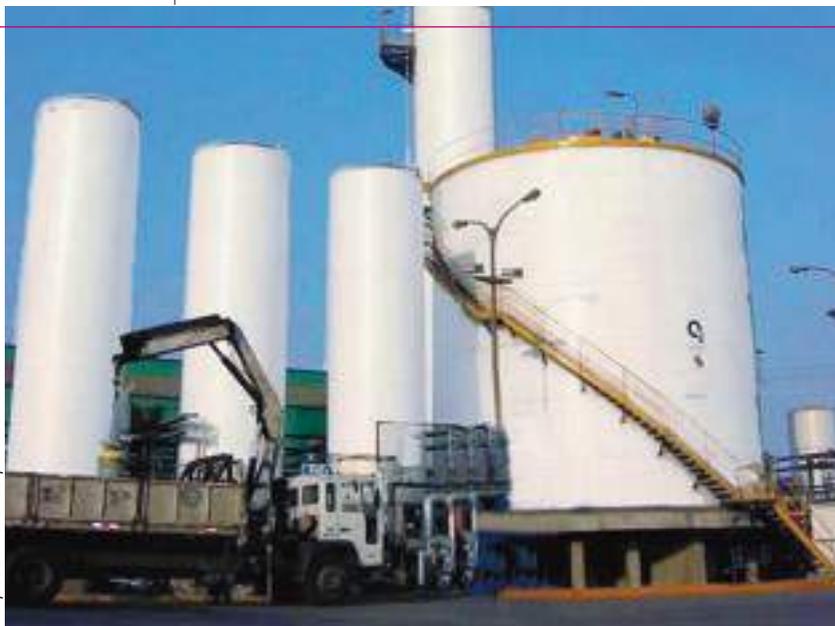
.....
* Presidente del Instituto Peruano para la Generación de Empleo y Protección al Medio Ambiente.

PANORAMA

Estudios Económicos

SNMPE

Pluspetrol Perú Corporation S.A.



ALCANCES SOBRE EL GAS NATURAL

Últimamente se comenta con frecuencia diversos aspectos referidos al gas natural. Sin embargo, aún existen algunas confusiones relacionadas con este tema, que trataremos de aclarar en las siguientes líneas.

Existe más de un tipo de gas

Desde hace un tiempo se viene utilizando la palabra “gas” para referirse a productos como el gas natural (conocido en sus siglas en inglés como LNG) y el gas licuado de petróleo (GLP), sin considerar que éstos no tienen las mismas características. Al no diferenciarlos se genera confusión en los usuarios y público en general.

Por lo pronto, es necesario tener presente que el LNG es un hidrocarburo gaseoso compuesto, principalmente de metano y en menor proporción de etano. Se obtiene de los pozos de gas natural o de aquellos que tienen gas asociado (petróleo y gas simultáneamente). Este gas es transportado por ductos y a la fecha es consumido en las plantas generadoras de electricidad, en las industrias, comercios, residencias y en el transporte (conocido como GNV, gas natural vehicular). Mientras que el GLP (gas licuado de petróleo) está compuesto por propano y butano. Los compuestos para su formación pueden obtenerse del proceso de refinación del petróleo crudo o de los líquidos del gas natural. Su distribución a industrias, comercio y residencias se realiza a través de camiones y plantas envasadoras.

La confusión surge cuando analizamos el empleo de éstos, ya que la mayoría de sus usos son similares, aun cuando son productos diferentes.

El gas natural es mundialmente utilizado para la generación eléctrica (es un combustible económico), para el uso industrial (fábricas, comercio, restaurantes, entre otros) y también en el doméstico (provisto de tuberías especiales para su distribución y consumo). El GNV, por su parte, es empleado para el transporte (flotas de buses, vehículos de carga, servicios públicos, taxis y vehículos particulares). Sin embargo, varios de los usos antes mencionados le son atribuidos actualmente al GLP, ya que éste es usado tanto en el transporte como en la industria. Así, es lógico que tratándose de productos distintos por su composición cuenten con precios también distintos, siendo el gas natural el más barato.

Las regalías

En el sector hidrocarburos (petróleo y gas) la exploración y explotación de los lotes se realiza mediante los contratos de licencia o de servicio. Por el derecho de explotación de los hidrocarburos en los contratos de licencia, el Estado recibe una contraprestación de los contratistas que se denomina regalía.

Cabe precisar que dicha regalía hidrocarburífera sólo está establecida en los contratos de licencia, constituyéndose de la siguiente manera:

En el contrato se establece un “punto de fiscalización”, en el cual se mide el volumen de los hidrocarburos

producidos, a lo que se denomina "producción fiscalizada". Esta última es luego valorizada a través de una serie de precios internacionales, los cuales son usados de referencia (canasta de precios).

La regalía hidrocarburífera (especificada para cada contrato) viene a ser un porcentaje de la producción fiscalizada (valorización de los hidrocarburos producidos). Los métodos del cálculo para establecerlas son diversos, es decir, varían según las características de cada contrato de licencia y se establecen dentro del esquema de negociación de los contratos. En el caso de Camisea, es un porcentaje de regalía fijo para el mercado local equivalente al 37.24%. La valorización en este caso es igual al valor de realización o de venta del producto a los distintos consumidores del gas natural, cuyos precios tienen techos fijados por el Estado. Para casos de suministro de gas natural a proyectos como el de LNG¹ el porcentaje de regalía es variable entre 30% y 38%.

Así, para la exportación de LNG, la regalía se aplica tomando en cuenta el mayor valor que se registre entre los dos siguientes precios:

El precio de realización del producto (o precio en boca de pozo). Este precio de realización para la exportación de LNG toma como referencia las cotizaciones internacionales del producto restando los costos de transporte y procesos requeridos para llegar al mercado final.

El precio mínimo en boca de pozo establecido en el contrato de licencia.

Considerando que actualmente el precio internacional del gas natural por MMBTU es de US\$9, la regalía que se estaría pagando por el gas natural para su exportación como LNG sería de 38%.

Abastecimiento

Debemos recordar que en el contrato del Lote 88 se establece que se puede realizar la exportación de gas natural, siempre que se cumpla con asegurar el abastecimiento del mercado nacional por 20 años. Mientras que el contrato del Lote 56 está orientado a la exportación del gas natural.

Entonces necesitamos contrastar el volumen de reservas de las que disponemos con el nivel de consumo estimado para los próximos 20 años y el volumen que se exportará.

Lo primero a tener en cuenta es que en Camisea se ubican los lotes 56 y 88, y las reservas probadas representan a la fecha, un total de 10.9 TCF (trillones de pies cúbicos).

Así, el consumo interno, siendo muy drásticos y estimando un agresivo crecimiento de la demanda energética (donde no se construirán nuevas plantas de generación hidráulica, y por tanto toda la ampliación de generación de energía en el país se hará sobre la base de plantas térmicas); tomando en cuenta además la promoción del desarrollo de la industria y transporte vehicular así como de los ductos regionales, la demanda interna estimada por el Ministerio de Energía y Minas para los próximos 20 años alcanza los 4 TCF.

Por otro lado, el proyecto de exportación de LNG requiere de 4.2 TCF para operar. Es decir, que a partir de mediados del 2009, cuando se iniciará la exportación, y por los próximos 18 años debe cumplir con su compromiso de abastecimiento usando un total de 4.2 TCF.

En conclusión, el Perú cuenta con 11.5 TCF de reservas probadas -de las cuales 10.9 TCF están ubicadas en la zona de Camisea- que deben cubrir durante los próximos 20 años 8.2 TCF (4 TCF de consumo interno más 4.2 TCF de exportación), por lo que tendríamos un excedente 3.3 TCF o de 2.7 TCF si sólo consideramos las reservas probadas de los lotes 88 y 56. Por consiguiente, contamos con la suficiente reserva de gas natural para llevar a cabo el proyecto de exportación de LNG, sin que ello implique algún riesgo de desabastecer la demanda del mercado interno de gas natural.

Reflexión final

Es importante reconocer la complejidad en este tema, por lo que es menester ser muy cuidadosos al analizarlo, ya que corremos el riesgo de llegar a conclusiones erradas, usando la información de modo equivocado, desvirtuando y comprometiendo el desarrollo de proyectos basados en el aprovechamiento del gas natural. En ese sentido, y a través de este medio, buscamos propiciar que se analicen todos los beneficios que están generando y que generará en el futuro para el país proyectos de aprovechamiento del gas natural, frente a la posibilidad de no contar con este recurso. ●●

¹ LNG es la abreviatura del Gas Natural Licuado. El LNG es el mismo gas natural, pero en estado líquido. El gas natural seco reduce su volumen en 600 veces al convertirse en LNG. Para convertir el gas natural en LNG hay que enfriar el gas natural a menos de 160 °C. Porcentaje de la Regalía Precio Internacional del Gas Natural 30% ≤ a los US\$ 4 por MMBTU entre 30% y 38% mayor a los US\$4 y menor a los US\$5 por MMBTU 38% ≥ a los US\$5 por MMBTU.

TRABAJANDO POR EL SECTOR

SECTOR MINERO

COMITÉ DE ASUNTOS AMBIENTALES

Pdte: Carlos Aranda
Coord: Gabriel Bailetti

El Comité evaluó diversos temas de interés para el gremio, entre los que están la zonificación ecológica y económica y el ordenamiento territorial; el proyecto de Reglamento de incentivos y sanciones ambientales; la propuesta del Consejo Nacional del Ambiente (Conam) sobre el régimen de fiscalización y control en materia ambiental; el proyecto de ley de aire limpio; proyecto de Reglamento de transporte terrestre de materiales y/o residuos peligrosos; la entrega y disposición final de residuos sólidos; los planes de manejo ambiental y de cierre en el sector minero.

COMITÉ DE EXPLORACIÓN MINERA

Pdte: Oscar Bernuy
Coord: Milagros Sáenz

El Comité sostuvo una reunión con funcionarios del Instituto Nacional de Cultura (INC) y del Ministerio de Energía y Minas con la finalidad de revisar las exigencias establecidas por este organismo para obtener los permisos para las labores de exploración minera. En dicha reunión se discutieron alternativas para reducir plazos y establecer procedimientos que agilicen las mismas.

COMITÉ MINERO DEL CENTRO

Pdte: Ysaac Cruz
Coord: Ángel Murillo

El Comité Minero del Centro concluyó las gestiones para que se dé inicio al programa de mejora tecnológica y capacitación de miembros de 40 comunidades campesinas altoandinas ubicadas en las zonas de Oyón y Cerro de Pasco. El programa de esta actividad tiene un horizonte de cuatro años, en los que se espera lograr mejora genética de ganado lanar, ovino, vacuno y aquéñidos.

COMITÉ DE OPERACIONES MINERAS

Pdte: Heraclio Ríos
Coord: Ángel Murillo

Miembros de este Comité continúan sosteniendo reuniones de trabajo con representantes de la Autoridad Portuaria Nacional y del Ministerio de Transportes para tratar el tema de la ubicación de la Faja Transportadora Hermética de Minerales en el Terminal Marítimo del Puerto del Callao.

COMITÉ DE RECURSOS HUMANOS MINEROS

Pdte: Othmar Rabitsch
Coord: Eduardo Lanao

El Comité analizó la situación de las empresas contratistas del sector minero, a fin de verificar el cumplimiento de las obligaciones laborales de las mismas. Del mismo modo, los miembros de este Comité revisaron la normativa aplicable a la participación de utilidades por parte de los trabajadores,

estableciendo criterios unificados respecto al dispositivo.

COMITÉ DE SEGURIDAD INDUSTRIAL

Pdte: Enrique Ramírez
Coord: Sarita Llerena

Miembros de comité vienen participando activamente en las reuniones del Comité Permanente de Seguridad convocado por el Ministerio de Energía y Minas, quienes han preparado la propuesta del protocolo de fiscalización y otros documentos técnicos que servirán de base para contribuir al desarrollo de las actividades mineras sin accidentes.

COMITÉ LEGAL MINERO

Pdte: Valentín Paniagua
Coord: Guillermo Albareda

El Comité analizó las normas relacionadas con la deducción del gasto social, así como también con la Ley de la garantía mobiliaria.

SECTOR PETROLERO

COMITÉ DE EXPLORACIÓN Y PRODUCCIÓN

Pdte: Bárbara Bruce
Coord: Carmen Mendoza

El Comité realizó una reunión especial en las instalaciones de la sede institucional de la SNMPE, en la cual representantes de The Maple Gas expusieron sobre la situación operativa de su compañía; durante la presentación, además de plantear los problemas que viene enfrentando, compartieron sus experiencias sobre las acciones que realizan para solucionarlos. Asimismo, el Comité analizó el Reglamento de Protección Ambiental para las actividades del sector hidrocarburos, el cual incluyó la mayor parte de las propuestas generadas por el gremio.

COMITÉ DE REFINO Y COMERCIALIZACIÓN

Pdte: Peter Hartmann
Coord: Carmen Mendoza

El Comité recibió la visita de una delegación de funcionarios de la institución recaudadora de impuestos del Brasil, quienes mostraron interés en implementar el Sistema de Control de Ordenes de Pedido (SCOP), como estrategia para incrementar su nivel de recaudación. Del mismo modo, el Comité sostuvo una reunión de trabajo con representantes de la Dirección General de Hidrocarburos del Ministerio de Energía y Minas, con el propósito de evaluar en conjunto los alcances del Reglamento de Comercialización de Derivados de Hidrocarburos. El Comité sostuvo una reunión de trabajo con representantes del Organismo Supervisor de Inversión en Energía (Osiner) para intercambiar ideas respecto al proyecto de Ley relacionado con el tema de "identificadores", como un elemento adicional de lucha contra la informalidad.

TRANSVERSALES

COMITÉ DE ASUNTOS SOCIALES

Pdte: Gonzalo Quijandría
Coord: Milagros Sáenz

El Comité continúa trabajando en la elaboración del Glosario de Términos Sociales. En ese contexto se analizó el término "Mesa de Diálogo", logrando un consenso en la definición del mismo. Por otro lado, el Comité ha iniciado la elaboración de una base de datos sobre mesas de diálogo instaladas en las zonas de influencia de las empresas asociadas.

COMITÉ DE ASUNTOS TRIBUTARIOS

Pdte: Luis Carlos Rodrigo
Coord: Guillermo Albareda

El Comité organizó el 8 y 9 de marzo el VII Simposium de Tributación Mineroenergética, evento al que asistieron cerca de 200 participantes y en el que se discutieron temas legales y tributarios de importante incidencia para el sector.

COMITÉ DE COMUNICACIÓN E IMAGEN

Pdte: Carlos Lozada
Coord: Mario Saldaña

Los miembros de este Comité evaluaron las diferentes alternativas propuestas para las actividades de promoción de los 110 años de la SNMPE, cuyo día central será el 22 de mayo.

COMITÉ DE PUERTOS

Pdte: Julio Ramírez
Coord: Eduardo Lanao

Los miembros de este Comité están revisando el contenido estadístico y normativo del Plan Nacional de Desarrollo Portuario y tienen previsto remitir sus propuestas de mejora al texto a la Autoridad Portuaria Nacional.

SECTOR ELÉCTRICO

COMITÉ TÉCNICO

Pdte: Roberto Cornejo
Coord: Rosa María Flores Araoz

El Comité viene realizando algunos aportes al proyecto de modificación de la Ley de Concesiones Eléctricas en relación al tema de la planificación del sistema de transmisión y a la aplicación de las subastas de energía eléctrica con la finalidad de contribuir con el trabajo del MEM y el Osiner en las mejoras normativas para asegurar el desarrollo eficiente de la generación eléctrica.

COMITÉ LEGAL ELÉCTRICO

Pdte: Luis Salem
Coord: Rosa María Flores Araoz

El Comité continúa trabajando en el análisis de las posibles soluciones a los problemas existentes en el tema de las servidumbres con el objetivo de salvaguardar la seguridad de toda la población y hacer que se respeten las distancias mínimas de seguridad.



Carlos Alfonsi, presidente de Repsol YPF Perú, junto al ministro de Energía y Minas, Glodomiro Sánchez, durante la inauguración del primer gasocentro de Repsol YPF en la selva peruana.



La Fundación Tintaya obtuvo el segundo puesto del concurso anual Premio 2021 a la Responsabilidad Social y Desarrollo Sostenible en la categoría Grandes Empresas. En la foto Lucio Ríos, vicepresidente de BHP Billiton Tintaya recibiendo el premio.



(De der. a izq.) Peter Hartmann, Juan Miguel Cayo, Javier Argumosa y Jaime Daly durante la inauguración del Complejo Operacional de Recepción, Almacenamiento y Despacho de Combustibles para Aeronaves en el Aeropuerto Jorge Chávez.



(De izq. a der.) Óscar Espinosa, director gerente general de Ferreyros S.A.A., Jorge García, presidente regional de Iveco, y Carlos Ferreyros, presidente del Directorio de Ferreyros S.A.A., luego del anuncio de la nueva sociedad comercial entre ambas empresas dado a conocer semanas atrás.



Perubar-Unidad Minera Rosaura obtuvo el premio nacional de Seguridad Minera 2005 en el IX concurso del Instituto de Seguridad Minera. Asimismo, la Unidad Iscaycruz de Minera Los Quenuales recibió una placa de honor. En la foto, los ganadores.

la SNMPE, quien expuso: ¿Cómo funciona el sector eléctrico en el Perú? Posteriormente, tomó la palabra Marco Fernández Baca, gerente adjunto de Regulación Tarifaria del Osinerg, quien explicó a los asistentes el mecanismo de fijación de tarifas eléctricas y el rol del organismo regulador. La última presentación estuvo a cargo de Alberto Muñante y César Sánchez, ambos ejecutivos de Red de Energía del Perú, y que dieron a conocer a los asistentes detalles sobre la transmisión eléctrica y derecho de servidumbre.

Cabe señalar que entre los participantes se contó con editores de Editorial Santillana, Editorial Bruño, Editorial Escuela Nueva, Editorial Norma, Ediciones Corefo, Instituto de Desarrollo y Medio Ambiente, Ryatec, Colegio Militar Leoncio Prado, Sociedad Geográfica de Lima, Ministerio de Educación, y del Centro de Investigaciones y Servicios Educativos de la Pontificia Universidad Católica del Perú.

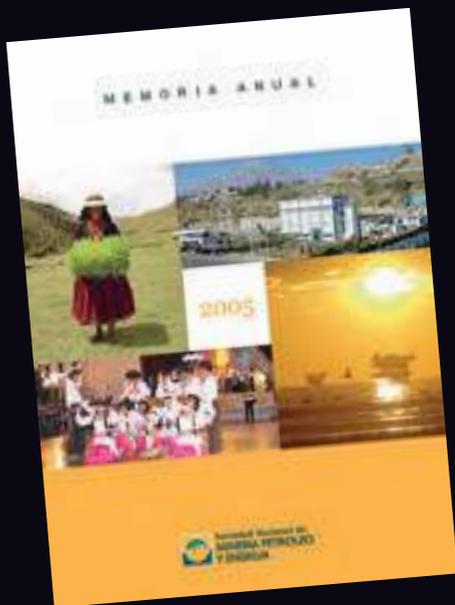
Como complemento a las charlas, los participantes recibieron discos compactos con las distintas presentaciones y estadística actualizada del sector, así como fotografías, mapas, afiches y material educativo editado por la SNMPE. La idea fue facilitarles material actualizado para las futuras ediciones de sus textos escolares. ●●



SNMPE



SNMPE



Memoria anual 2005

La Sociedad Nacional de Minería, Petróleo y Energía (SNMPE) acaba de poner a disposición de sus asociados y de la comunidad mineroenergética su Memoria Anual 2005. Publicación que espera se convierta en un documento de consulta obligada sobre el gremio y sus asociados. En sus 142 páginas los interesados encontrarán información actualizada de cada una de las empresas que forman parte de la SNMPE, análisis de cada uno de sus sectores -minería, hidrocarburos y energía- actividades gremiales realizadas y proyectos ejecutados en beneficio del desarrollo del país.

Grabaciones **IMPACTANTES** para su central telefónica

FONO **IMPACT**

- Mensajes en espera
- Correo de voz
- IVR

Un servicio de :



**MARKETING
IMPACT**

Representante exclusivo de equipos
digitales de sonido TECTEL.

www.fonoimpact.com

Telef: 445-9950 Fax: 241-0499 E-mail: info@fonoimpact.com



DESCENTRALIZACIÓN EN EL PERÚ

La Descentralización en el Perú es un compendio normativo de las normas más significativas de este proceso iniciado en el 2002, elaborado por el Consejo Nacional de Descentralización y cuyo objetivo es mostrar que éste es un tema prioritario para el Estado peruano.



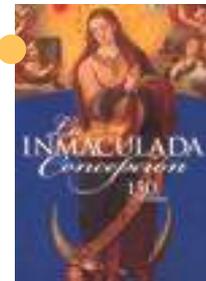
JUVENTUD Y DESARROLLO SUSTENTABLE

El Grupo GEA acaba de poner en circulación la última obra de José Luis Cabrera, **Juventud y Desarrollo Sustentable en el Perú**, publicación en la que el autor a partir de un análisis de una experiencia de desarrollo local lanza propuesta de mejora.



SALUD Y COBRE

Codelco y la Comisión Chilena del Cobre acaban de poner en circulación el libro **Copper, Environment and Human Health Scientific Contribution**, editado por Juan Carlos Torres y cuyo contenido está dirigido a dar a conocer las distintas aplicaciones del cobre en temas de salud humana.



ARTE PERUANO

La Inmaculada Concepción es un libro de la iconografía de la figura de la Virgen Inmaculada en el Perú. Con el apoyo de la Fundación Pedro y Angélica de Osma, la obra recoge la fotografía de Daniel Giannoni y las pinturas de Bernardo Bitti y otros pintores del siglo XVII y XVIII.

Mujeres Mineras

Entre el 27 y 29 de septiembre se realizará en la ciudad de Ica el IV Congreso Internacional de Mujeres Mineras. El evento dirigido a la comunidad minera tiene como objetivo promover un análisis de políticas sociales relacionadas al sector que contribuyan a su sostenibilidad en armonía con su entorno, destacando el rol que cumple la mujer minera. Informes al teléfono (511) 372-3420. E-mail: congreso@waameperu.org.pe

Minería y medio ambiente

El 26 de abril en la ciudad de Santiago de Chile se realizará el II Seminario Chile-Japón: Gestión medioambiental minera. Este evento tiene como objetivo convertirse en una instancia de intercambio y transferencia de tecnología entre todos los sectores vinculados a la actividad minera, con énfasis en la gestión ambiental. Informes al teléfono 56-2366175. E-mail: abejapon@gmail.com

Feria de gas

Entre el 24 y 26 de agosto se realizará la Feria Internacional Figas 2006. El evento, que se llevará a cabo en la ciudad de Lima, tiene como objetivo que sus participantes -profesionales vinculados al sector hidrocarburos- actualicen sus conocimientos en temas de extracción, transporte, distribución y utilización del gas natural. Informes al teléfono: (511) 344-4386. E-mail: thais@amauta.rcp.net.pe

Petróleo y energía

En la ciudad de Quito se realizará, entre el 26 y 29 de septiembre, la Expo & Conference Ecuador Oil & Power 2006, evento que congrega a los más destacados profesionales del sector hidrocarbúfero con el objetivo de facilitar el intercambio de experiencias en las actividades de exploración y explotación de este sector. Informes al teléfono: (5932) 2521801. E-mail: ventashj@uio.satnet.net

AGENDA

Telecomunicación minera

El Instituto de Ingenieros de Minas del Perú viene organizando el VI Simposium Internacional de Tecnología de la Información Aplicada a la Minería (Infomina 2006), evento dirigido a los profesionales vinculados a la industria minera y que tiene como objetivo dar a conocer la aplicación de las más sofisticadas tecnologías de información y telecomunicaciones en el sector. Informes al teléfono (511) 3490449. E-mail: infomina@iimp.org.pe

Capacitación minera

La Universidad Católica de Chile viene organizando el Minin 2006, evento que se realizará entre el 23 y 26 de mayo, y que está dirigido a los jóvenes profesionales del sector minero interesados en perfeccionar sus conocimientos académicos en distintas áreas de esta actividad productiva. Informes al teléfono: (562) 6727979. E-mail: ifno@minin.cl

En esta sección los lectores de desdeadentro no sólo tendrán un espacio de sano entretenimiento sino que pondrán a prueba sus conocimientos sobre los sectores minero-energéticos. Buena suerte.



ACTOR: "LUCES DE LA CIUDAD" →

VOCALES FUERTES →

MILILITRO →

CANTIDAD PEQUEÑA DE MATERIA →

DIOS ESCANDINAVO →

IRLANDA →

BOWLING →

POTE DE COLOMBIA →

FAMOSO PERRITO DE LA TV →

ARTICULO NEUTRO →

HILO POCO TORDIDO →

LIS →

INVENTO LA DINAMITA →

GANADOR DEL TORNEO →

PAISES BAJOS →

CONVENIENTE VIVO AFECTO →

PRON. 1RA PERSONA →

IRIDIO →

VALLE DE LA LIBERTAD →

LATERALES DE LAS →

PROVECHO SO →

ORGANIZA LAS ELECCIONES →

RUFIAN →

HORAS MATINALES →

PRISION SUBTERRANEA →

VOLCAN DE ITALIA →

ENCENDIDO →

CACEROLA →

CIUDAD DE ESPAÑA →

CIUDAD DE FRANCIA →

CAPITAL DE CANADA →

ARMADURA PARA LA CABEZA →

CIUDAD DE LIBIA →

RIO DE AFRICA →

GOOD →

DIOS (ITALIANO) →

YODO PLUTONIO →

PLANTACION →

ENCUBA →

CIUDAD DE FRANCIA →

ARMADURA PARA LA CABEZA →

DISPARO (ingles) →

TEMPESTAD →

SU NUMERO ATOMICO 28 →

PREFIO UNO SOLO →

MASTIL →

"EL CONDE DE MONTECRISTO" →

DE FIGURA DE HUEVO →

PERFIO 3 →

ESPECIE DE JUDIA →

CERIO →

DE FIGURA DE HUEVO →

PERIODISMO →

"SUMA TEOLOGICA" DE AQUINO →

CARDINALES OPUESTOS →

RADIO →

LA VENA MAYOR →

SE DESPLOMA →

PERIODISMO →

"SUMA TEOLOGICA" DE AQUINO →

MELANCOLIA →

MARIDO →

COWBOY →

BALE ESPAÑOL →

DELFIN →

MELANCOLIA →

ACUSADA →

REPETIDA →

NOBIO →

HOMBRE (ingles) →

INFUSION →

PAQUIDERMO →

POCIMA →

POTE. DE PORTUGAL 1986-96 →

SERVICIO POSTAL →

MUSICO "LA ONDINA" →

POCIMA →

MUSICO "LA ONDINA" →

JAVIER SALINAS